

Se le solicita a usted determinar el precio unitario de un producto , tomando en consideración los siguientes supuestos:					
1.	Prepare un Estado de Costo de Producción y Ventas Presupuestado.			(Tanto Por Ciento)	(Tanto por uno)
2.	Establezca el PV, conociendo que el Mark Up deseado s/el costo total es del			30%	0.30
3.	Elabore un Estado de Resultados Proforma.				
4.	Analice el problema utilizando el PE como herramienta financiera				

Al finales de diciembre, el Comité de Presupuestos de la empresa se reunió para preparar					
un pronóstico de ventas para el año 20XX de		80,000	artículos. Además de realizar el		
Pronóstico de Ventas, donde el Comité acordó mantener una existencia de				20,000	unidades.
El comité calcula que para producir		100,000	artículos, se necesitarían		
a		2,000	el metro cuadrado y	300	galones de pintura a
					4,000

La Mano de Obra Directa y Horas Directas necesarias para poder producir				100,000	artículos son como sigue:	
						M. DE OBRA
Operarios de máquina:		10,000	HORAS	a	800	C/hora
Pintores		5,000	Horas	a	900	C/hora
Total		15,000				

Los Costos Indirectos de Fabricación Presupuestados para la producción prevista son:					
Depreciación de edificio					2,600,000
Depreciación de maquinaria					1,950,000
Sueldo del ingeniero de producción					11,150,000
Seguros e impuesto predial					1,290,000
Servicios públicos					2,100,000
					Σ
					19,090,000

Los costos variables de producción , son como sigue:					
Mano de obra indirecta					920
Materiales y suministros:					450
Costos varios de		15,000	horas		630
Los gastos de operación se presupuestaron en:					18,000,000
La tasa mezclada de ISR y PTU sobre la utilidad gravable es del:					40.00%
Inventario Final Estimado					20,000

1. Costo de Producción y Ventas.					
NOMBRE DE LA EMPRESA					
ESTADO DE COSTO DE PRODUCCIÓN Y VENTAS PRESUPUESTADAS					
Costo de los insumos directos					53,700,000
Lámina	20,000	x	2,000	40,000,000	
Pintura	300	x	4,000	1,200,000	
Mano de Obra				12,500,000	
Costos Fijos Indirectos de Fabricación					19,090,000
Depreciación del edificio				2,600,000	
Depreciación de maquinaria				1,950,000	
Sueldo Ing. de Producción				11,150,000	
Seguros e impuestos				1,290,000	
Servicios públicos				2,100,000	
Costos variables indirectos de fabricación					68,250,000
Mano de obra indirecta	15,000	x	920	13,800,000	
Materiales y/o Materia Prima	100,000	x	450	45,000,000	
Costos varios	15,000	x	630	9,450,000	
Costo de Producción Terminada antes de Variaciones en PP y PT					141,040,000
Costo de producción					
± Variación en el inventario de producción en proceso					0
■ Costo de producción terminada					141,040,000
± Variación en inventario de productos terminados (1)					-28,208,000
0					
(1) Inventario final estimado x (Costo Unitario de Producción/Producción Prevista)				COSTO DE PRODUCCIÓN Y VENTAS	112,832,000
	20,000	x	(141,040,000 / 100,000)	= Var. Inv. PT	28,208,000

2. Cálculo del Precio de Venta (PV)					
PV =	Costo de Producción (+) Gastos de Operación		(x)	Mark Up (1+%/U)	
	Volumen de Producción Estimado				
PV =	((141,040,000 + 18,000,000) / 100,000)	x	1.30	=	2,067.52

3. Estado de Resultados Proforma						
Ventas	80,000	unidades	x	2,067.52	165,401,600	
Menos: Costo de Ventas					-112,832,000	
Utilidad Bruta					52,569,600	
Menos: Gastos de Operación					-18,000,000	
Utilidad de Operación					34,569,600	
Más/Me Otros Ingresos/Gastos					0	
Utilidad antes de ISR y PTU					34,569,600	
Menos: ISR y PTU				40.00%	-13,827,840	
Utilidad Neta					20,741,760	12.54

4. Análisis del Problema UTILIZANDO LA HERRAMIENTA DEL PUNTO DE EQUILIBRIO						
Herramienta: Punto de Equilibrio						
Costos y Gastos Fijos.					37,090,000	
Costos Fijos Indirectos de Fab.				19,090,000		
Gastos de operación				18,000,000		
Costos y gastos variables					121,950,000	
Costo de MP y MOD				53,700,000		
Costos variables indirectos de Fab.				68,250,000		
Costos y gastos variables	121,950,000	dividido entre	100,000	unidades	1,219.50	CVU
				Total unid a producir		
Punto de Equilibrio =	Costos Fijos Totales		37,090,000	=	43,737	unidades
	P.Vta. (-) Costo Var. Unitario	2,067.52	-	1,219.50		

El alcance de la posición de equilibrio de	43,737	de la producción y	54.67147001	de las ventas (2)		
80,000 unidades		nos dice la existencia de altos márgenes de absorción (Es decir, el				
total de ventas menos los costos variables), con los cuales se están financiando los costos fijos y se generan						
Utilidades del	12.54	de las ventas.				
(2)	43,737	100,000	0.43737176	100	43.73717601	
	43,737	80,000	0.54671470	100	54.67147001	