

ANTECEDENTES ECONÓMICO-FINANCIEROS

¿Cuáles han sido los momentos, las fases, por las cuales han pasado los negocios en el mundo moderno?

El mundo moderno de los negocios ha pasado por distintas fases, todas ellas perfectamente diferenciadas por la época en que se encuentran en cierto momento, dando “*Per Se*” en cada período, una relevancia específica a cada área de la empresa, según la necesidad empresarial del momento, enfocándose solo a Ventas, Producción, Capital Humano, Administración y Finanzas.

Así, se ha ido pasando por el período en que la mercadotecnia era el alma de la empresa, sin la cual no existía o no crecía ninguna empresa. Las ventas, la publicidad y el servicio a clientes eran primordiales para el crecimiento de las organizaciones. De hecho, los Directores Generales eran producto del *Marketing*.

Posteriormente se enfatizó la época de los técnicos y especialistas en producción, obviamente los Directores Generales eran por lo general Ingenieros en cualquiera de las especialidades.

Aquí es donde nacieron los Ingenieros Industriales, quienes pusieron mayor énfasis en los sistemas de producción, en los procesos, en los estudios de tiempos y movimientos, del Capital Humano productivo, la Ergonomía, el análisis de espacios de maquinaria (*lay-out*) y de procedimientos de producción; no se concebía empresa alguna sin un especialista en producción. Esta función de la empresa era, sin duda, la vida misma y elemento de supervivencia y crecimiento de la organización.

FINANZAS

Por último, aparece la época en que las empresas no podrían subsistir sin la función financiera integral y perfectamente fundamentada, edificada sobre bases científicas planeadas y estructuradas, como si fuera un traje hecho a la medida para cada empresa, donde los factores económicos eran los más relevantes, mismos que se incorporaban al control, análisis y toma de decisiones financieras.

En las épocas de alta inflación o hiperinflación o espirales inflacionarias, muchas empresas, especialmente poderosas, tienen la posibilidad de generar ganancias financieras al parejo de su operación normal, gracias a la planeación estratégica.

Ha sido tema de conversación diaria las tasas de interés que estarán vigentes en la próxima semana, o bien, el índice de precios y cotizaciones al que cerró la Bolsa de Valores el día de hoy.

Ahora se piensa que siempre se debe contar con ese buen financiero, ese “mago” de las finanzas, gente experimentada en Administración y Finanzas, para tener éxito en los negocios.

De hecho, ahora los Directores Generales y CEO's son financieros, situación que se ha ido dando desde hace unos 20 años y ya no tanto por los Mercadólogos o los Ingenieros. Aunque claro está, la Tecnología de la Información (TI) está presente, aún como mas fuerza, debido la Ingeniería Mecatrónica, Robótica (muy enfocada a la producción) todo ello combinado con la Inteligencia Artificial (IA) que tiene aplicabilidad en todo el mundo y en todas las áreas económicas, productivas, gubernamentales, culturales, internacionales. **Se ha creado otra supercarretera de la información y, sobre todo, ahora, para hacer las inversiones con más elementos de conocimiento, análisis y tendencias de inversión, como en este momento lo están haciendo la Bolsas de Valores, los Bancos con sus Fondos de Inversión, los analistas y brokers bursátiles a nivel mundial. Y todo con ayuda de la IA**

Ahora, es la época en la que el adecuado manejo de la Tesorería, conjuntado con el aprovechamiento de mayores plazos para el pago de los pasivos, el usufructo de las altas tasas de interés, Proyectos de Inversión y obtención de financiamientos y el *auto-cash-flow*, junto con las inversiones en la Bolsa de Valores, y un conocimiento de la Ley del Impuesto Sobre la Renta, IVA, Comercio Exterior, Código Fiscal, Constitución Política, etc., son temas de discusión y de trabajo cotidiano para duplicar las utilidades, sin descuidar el entorno social y la ecología.

Pero, desde el punto de vista científico e imparcial no es así. Es decir, no se le puede restar importancia a ninguna función de la empresa.

Sería incorrecto pensar que no es tan importante vender, o bien, generar intereses por un buen manejo financiero de los recursos de la empresa con las Inversiones de la Bolsa de Valores, con la correcta aplicación de las Ventas a Crédito y el manejo óptimo de los inventarios, como parte fundamental de la operación, con el apoyo inequívoco del Capital Humano, que forma parte de la Planeación Estratégica, junto con la Táctica y a mediano plazo. Lo que quiero decir es que no hay partes en la empresa que no sean importantes. Si un engranaje pequeño e insignificante se detiene, detiene al mismo tiempo a toda la empresa en su conjunto. Por eso sostengo que no existen partes pequeñas, todas en su nivel, son elementales.

No es totalmente acertado asegurar que la generación de utilidades financieras es lo más importante y aún más, generar utilidades por el buen control de los sistemas productivos.

Desde mi punto de vista, es más importante enfocarse a la “creación de valor agregado”, y por consecuencia las utilidades se presentan en forma automática.

En otras palabras: La **creación de valor** es la capacidad que tienen las empresas para generar utilidades a través de productos o servicios de calidad internacional, servicio, cadena de valor, de distribución, postventa, el *networking*, entre otras cualidades que hacen que los clientes sean fieles a la marca. No está usted seguro, solo vea a AMAZON que, de ser una distribuidora de Libros, se convirtió en un gigante financiero internacional.

El administrador financiero tiene una gran responsabilidad con su fin principal que es **MAXIMIZAR EL VALOR DE LA EMPRESA**. Pero ¿**Qué es maximizar el valor de la empresa?**

1. **Lograr el posicionamiento de la empresa buscando dicho posicionamiento sólido y creciente de la empresa en su mercado de influencia.**
2. **Manejar de manera óptima los flujos monetarios o cash-flow desplazando productos y servicios que garanticen la generación de productos monetarios tanto constantes como crecientes.**
3. **Generar mayores utilidades empresariales posibles tanto para los accionistas como para los empleados**
4. **Promover la generación de nuevos productos y servicios y fomentar nichos de mercado.**
5. **Lograr la mejora continua en la calidad de los productos y la excelencia en los servicios al cliente.**
6. **Alcanzar la eficiencia, eficacia y la efectividad, todo ello para alcanzar la productividad máxima en todos los procesos productivos.**
7. **Lograr la satisfacción del cliente. “*Your complete satisfaction or your money back*” acuñada esta política hace 100 años por *Sears Roebuck and Co.***

8. Cualquier proyecto de inversión aprobado debe ser rentable que generen flujos presentes y futuros de dinero.
9. Diseñar una adecuada política de dividendos.
10. Administrar apropiadamente los posibles riesgos empresariales (FODA-PESTEL)
11. Obtener el mejor financiamiento a través de Costo de Capital Promedio Ponderado WACC Weighted Average Cost of Capital **CASO PRÁCTICO DE CCPP ya visto en clase**

Simplemente, cada función de la empresa tiene su importancia relativa respecto de todo lo que es la organización en su conjunto.

Un buen director de empresa vigilará siempre que todas las funciones de la organización estén perfectamente equilibradas.

Que el peso específico de cada una de ellas tenga y sea el adecuado, será indispensable generar las utilidades institucionales perfectamente planeadas y suficientes.

No se debe pensar que las entidades financieras son las más relevantes, ya que éstas, no existirían sin que el departamento de ventas no cumpliera con su meta, según los pronósticos, o bien, si el departamento de producción no produjera los satisfactores necesarios en cantidad, calidad y costo adecuados, o, si finanzas no tomara decisiones de calidad, o bien, que algún otro departamento de la empresa no llevara a cabo su función satisfactoriamente, inclusive con excelencia como se maneja en Alemania y Japón.

Lo que sí es una realidad, es el hecho de que en la época actual, marcada desde el inicio de la década de los setentas y hasta nuestros días, el país y por consiguiente las empresas, han pasado por momentos críticos de su existencia, siendo que muchas de ellas han estado al borde de la quiebra al igual que el país, y otras, que por desgracia ya desaparecieron, y algunas más,

lo harán en los próximos años venideros pletóricos de problemas económicos, sin que sus propietarios, accionistas y administradores puedan resolver su problemática acertadamente y a tiempo. Hay que recordar que no estamos operando solos, dependemos de muchas de las decisiones del Departamento del Tesoro de los Estados Unidos en las tasas de interés, por ejemplo. Esto no se da por la incapacidad o por indolencia de los directivos empresariales, simplemente se presenta porque las presiones a las que están sujetas las empresas, las agobian, atacan y destruyen paulatinamente, sin que casi nadie pueda hacer mucho por salvarlas. Ahora con Trump, los altos aranceles y prácticamente, de alguna manera, el cierre de la frontera con EUA. Dentro de la empresa existen presiones que la afectan, por ejemplo, las económicas, tanto a nivel nacional, como internacional, las sociales que atacan distintos sectores de la población, las necesidades manifiestas de sus accionistas, del personal, de proveedores, de acreedores y terceros involucrados en la mismas presiones del mercado, de competencia y sobre todo cuando dicha competencia es desleal por la economía ilegal que existe en nuestro país, o bien que los Gobiernos subvencionan a la IP para abaratar sus productos y hacer quebrar a los competidores con mejores precios, o bien, con la apertura económica y por último, las presiones fiscales en donde cada día las empresas y las personas físicas contribuyentes tienen mayor carga fiscal por el aumento en las tasas impositivas, por la creación de nuevos impuestos, donde la inflación reduce ostensiblemente la capacidad adquisitiva y menoscaba las utilidades empresariales y los ingresos individuales para las personas físicas en términos reales.

La pobreza en México que ya alcanza a más del 55% de la población, es un factor de inequidad y riesgo social, donde el gobierno pone en jaque a las empresas y a los individuos. El poder ejecutivo establece, que la IP se rasque con sus propias uñas.

FINANZAS

Es una tarea que no ha sido atendida en forma correcta por los gobiernos que hemos tenido en nuestro país.

Ante este panorama, las empresas y sus directivos tienen que prepararse, como ustedes lo están haciendo, para enfrentar la problemática y asumir la responsabilidad social que representa ser un verdadero líder de una empresa de la que dependen muchísimas familias y todavía más personas de manera indirecta, como proveedores, acreedores, sector financiero, etc.

Vivir en un entorno económico crítico, puede ser motivo de una muerte empresarial, con antecedente de un penoso “Concurso Mercantil” o bien, de éxito, cuando se sabe y se aprovecha el entorno mismo con un análisis FODA, PESTEL, BALANCE SCORECARD, ECONOMIC VALUE ADDED, CALIDAD TOTAL y TRABAJO EN EQUIPO, entre otras actividades no menos importantes, para la consecución de los objetivos organizacionales.

Cuando existen crisis económicas, es precisamente el área financiera, en la que hay que hacer énfasis y prepararse para conocer qué herramientas utilizar y cómo utilizarlas de la mejor manera, pero sin descuidar el indispensable equilibrio entre todas las funciones de la empresa y hacer que ésta sea un ente económico productivo y creciente, por lo que estaría cumpliendo con la responsabilidad económica y social.

Presentar video de las funciones trascendentales del Financiero.

En resumen, deben alcanzarse todos los elementos financieros suficientes para poder establecer la planeación financiera óptima que la organización requiere, ya sea en una época de crisis económica, o bien, de un periodo de crecimiento y estabilidad.

Actualmente, el interés por invertir en la bolsa de valores crece cada día más, sobre todo, en personas que están buscando la forma de proteger su dinero contra la inflación y superarla con intereses más altos, para obtener así un interés real y no solo nominal con lo que se estaría perdiendo dinero.

El hecho de invertir tu dinero te protege de la inflación a través de generar un interés real, por arriba de la inflación.

Pocos se animan a invertir, porque no saben cómo hacerlo, o les da miedo perder todo su dinero. Esta actividad no es para novatos, ni es fácil, pero vale la pena iniciar paso a paso hasta adquirir el expertise necesario.

La inflación en México proyectada para este año es del 5% aproximadamente. En EUA se pretende tener una inflación del 2%. En enero del 2024 la inflación acumuló tres meses al alza.

Si dejas tu dinero en el Banco, siempre o casi siempre, te pagarán una tasa inferior a la inflación y ya estarás perdiendo cada día, a pesar de tenerlo invertido en el Banco.

El banco utiliza tu dinero para reinvertirlo en su provecho y a ti, solo te pagan una pequeña fracción de lo que verdaderamente gana el banco. El dinero del Banco son solo cifras, solo son eso, cifras, ya que el dinero real ya está invertido en diversas opciones financieras que tienen los bancos. El banco es un comercio que se dedica a la compraventa de dinero y obviamente conocen mejor que nadie el manejo del dinero y practican el anatocismo, una especie de interés compuesto piramidal, sin límite alguno.

FINANZAS

¿Cuál sería el valor de 100 dólares después de cinco años a una tasa constante de 10% anual?

100	0.1	10	110
110	0.1	11	121
121	0.1	12.1	133.1
133.1	0.1	13.31	146.41
146.41	0.1	14.641	161.051

Por lo tanto, el valor presente de 161.051 sería $100/161.051=1$

$$VP = 1 \times [1/(1+r)] = \$1/(1+r)$$

En otras palabras, un valor de 100 dls al 10% durante 5 años con intereses capitalizables será igual a un Valor Futuro de \$161.05

En Excel =VF (0.1,5,100) = \$161.05

Los valores futuros dependen esencialmente de las tasas de interés sobre todo en inversiones de vida muy larga.

Si usted encuentra una inversión que paga el 12% y decide invertir 400 dólares, cuál sería el monto en 3 y 7 años.

$$(1+0.12)^3 = 561.97 \quad (1+0.12)^7 = 884.27$$

Por lo tanto, en 7 años se tendrá un monto equivalente a más del doble de la inversión original de 400

Es importante recordar los conceptos de tasas equivalentes, tasas nominales y tasas efectivas, que son conceptos indispensables para efecto de comparación y toma de decisiones, cuando se tienen dos o más alternativas de inversión o bien para conseguir dinero prestado. Es también necesario conocer las ecuaciones de valor, fecha focal y los diagramas de tiempo, que son herramientas útiles, tanto para el planteamiento como la resolución de problemas en que intervienen varias fechas y cantidades de dinero.

Por ejemplo, si un país crece a una tasa del 5% anual, el incremento de un período de tres años, ¿Cuál es el interés al término de dichos 3 años? No es, como pudiera pensarse un 15%, sino mayor, debido al incremento poblacional indizado.

Si al comenzar el año existiera en una población dada 10,000 habitantes y al terminar ese primer año o al iniciar el segundo año hay un 5% más, significa que:

Si $A=10,000$; $A_1=10,000+0.05(10,000)= (1+0.05)10,000$ porque $a+ab=a(1+b)$

$$A_1=(1.05)10,000 \text{ o bien } =(1.05)A$$

Al final del segundo año, crece otro 5% y por ello:

$$A_2 = A_1 + 0.05A_1 = (1.05)A_1 = (1.05)(1.05^a) \text{ porque } A_1 = 1.05^a$$

$$A_2 = (1.05)^2 A \text{ ya que } a(a)=a$$

Al concluir el tercer año, la población será:

$$A_3 = A_2 + 0.05A_2 \quad A_3 = (1.05)A_2 = (1.05)(1.05)^2 \text{ porque } A_2 = (1.05)^2 A$$

$$A_3 = (1.05)^3 A = (14.157625)A \quad (1.05)^3 = 1.157625$$

Que puede escribirse como:

$$A_3 = (1 + 0.157625)A$$

$$A_3 = A + 0.157625^a$$

Esto representa un incremento del 15.7625% con respecto a la población original.

¿Por qué debes invertir?

El tener mi dinero invertido, me ayudará a lograr mis metas más rápidamente. No existen, ni existirán riesgos que no desees correr, es tu decisión, no la de otros.

Por ejemplo, existen portafolios de inversión donde están incluidas las 30 empresas más exitosas del mercado bursátil y si, por ejemplo, hace 10 años hubieras invertido 100,000 en estos fondos, hoy tendrías 500,000. Nada mal ¿Verdad?

Hay dos momentos en tu vida para invertir, uno fue hace 10 años y el otro momento perfecto para invertir es el **día de hoy**.

Ya que decidiste que la mejor alternativa que tienes para invertir tu dinero es el mercado bursátil, entonces es importante conocerte a ti mismo, es decir, conocer tu perfil de inversionista.

¿Qué tanta aversión al riesgo tienes?

Eso definirá que tipo de inversión debes tener. El “riesgo” es la posibilidad de experimentar alzas o bajas en el valor de tu inversión.

¿Cuál es tu tolerancia al riesgo?

Generalmente entre mayor riesgo, mayor posibilidad de ganancia. Pero, si no deseas riesgos, entonces el rendimiento será más bajo. Por ejemplo, una inversión con el mínimo riesgo son CETES DIRECTO que estuvieron pagando el 11.25% anual, el cual ha disminuido al 11.09% pero si se combina con otras inversiones con mayor volatilidad, podríamos estar hablando de una tasa mezclada del 15% o más. Esto es un **instrumento de DEUDA** y el otro es un **instrumento, llamado de Renta Variable** (Acciones Bursátiles)

Por tanto, existen dos tipos de inversión:

a) **Deuda**. Son instrumentos en donde tu prestas tu dinero a alguien más y a cambio generas un interés a tu favor. Se comprometen a devolverte tu dinero más un interés.

Los instrumentos o activos de Deuda más conocidos son: **Pagarés emitidos por los Bancos, Bonos Corporativos emitidos por empresas, Instrumentos de Deuda emitidos por el Gobierno Federal, tales como: Cetes Directo, Bonos Federales, Bondes, Udis y Udibonos.** Todos ellos tienen un plazo acordado desde el principio y un rendimiento también conocido desde el principio, es decir, desde el momento de contratarlo.

FINANZAS

b) En cambio, la **Renta Variable NO garantiza rendimientos**, tú compras una acción, y el valor de dicha acción, es decir, su evolución económica o involución, está de acuerdo con las utilidades de las empresas y de las decisiones de sus directivos. Entonces estás sujeto a que la empresa tome buenas decisiones y genere utilidades y esperar que el valor de tus acciones suba de valor. Pero si la empresa tiene pérdidas, tú también pierdes, ya que eres accionista de la misma. La clave para que nunca pierdas dinero está se llama **diversificación**. **Nunca inviertas todo tu dinero en una sola empresa, diversifícate.**

¿Qué tanto dinero que quieres ganar?

¿Cuánto rendimiento deseas tener?

Observa el comportamiento de la empresa durante los últimos tres años. Escoge la cantidad de dinero que vas a invertir en cada instrumento.

¿Qué tipo de instrumentos existen y en cuáles debería invertir?

Invertir en el Mercado Bursátil, ¿Qué tan tolerante soy al riesgo?

DEUDA Cetes Bondes, Udibonos y **RENTA VARIABLE** Son acciones y no garantiza rendimientos por que me convierto en dueño de una pequeña parte de la empresa.

DEBO DIVERSIFICAR – Qué rendimiento espero, analizar 3 años, mi dinero debo diversificarlo en varias inversiones de Deuda y Capital.

INFLACIÓN El peor enemigo de nuestras inversiones – Ver apunte –

Aprende a construir un PORTAFOLIO BIEN DIVERSIFICADO

¿Cuántos activos debo comprar para tener un portafolio bien diversificado?

FINANZAS

Es tanto como preguntar a los cuántos años una persona logra el éxito personal. No hay una respuesta correcta. Buffet recomienda estudiar y escoger cuando mucho 2 o 3 industrias, analizarlas a fondo y es mejor que escoger muchas industrias y muchos portafolios. Pero, hay muchas estrategias, pero para no confundirse en un mar de teorías, hay que diversificar para que las pérdidas de una empresa se compensen con las ganancias de otra. Por decir algo, Coca-Cola o FEMSA ha tenido pérdidas del 15% y ha tenido ganancias por 30% Al diversificar suavizo mis inversiones

1. Tiempo que deseo tener invertido mi dinero
2. Riesgo
3. Rentabilidad
4. liquidez

Así tendré la mezcla perfecta. Puedo invertir en empresas, divisas y países diversos.

MÓDULO 2

INTERÉS COMPUESTO – PAGARÉS Y BONOS – REPORTOS – BONOS EN DIRECTO

INTERÉS COMPUESTO

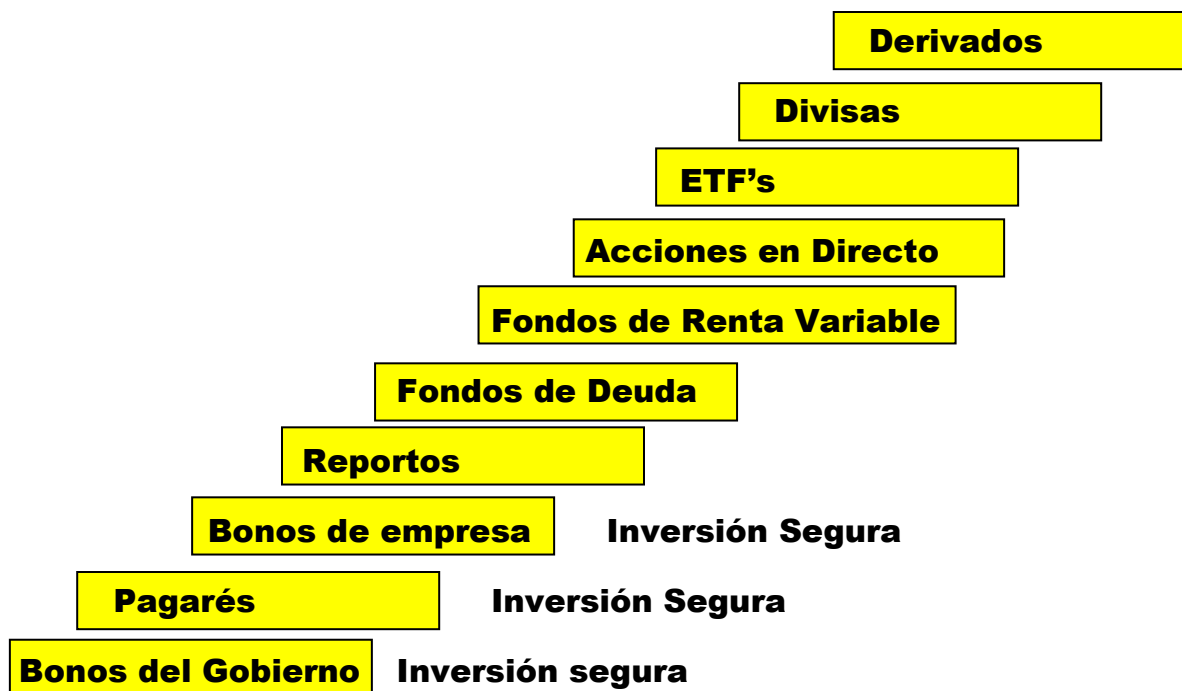
Sabemos lo importante que es pagar nuestras tarjetas de crédito a tiempo para evitar el efecto “bola de nieve” y si no pagamos una mensualidad, entonces lo que se deberá será esa mensualidad más intereses y así sucesivamente y se convertirá en una deuda impagable, precisamente por los intereses capitalizables ¿Por qué no utilizamos este sistema, pero a nuestro favor? Invertir una cantidad que dará ganancias y volver a reinvertir lo invertido más los intereses, o sea interés compuesto y así sucesivamente. Es decir, convertirnos en un autobanco a nuestro favor. Entre más

FINANZAS

tiempo tenga invertido ese dinero, habrá más intereses, pero magnificados a nuestro favor.

PAGARÉS Y BONOS ¿CÓMO SABER SI SON PARA MÍ?

ESCALERA DE INSTRUMENTOS DE INVERSIÓN



R E P O R T O

¿El Reporto es para mí? El reporto es una operación financiera, donde participan diferentes instituciones financieras e inversionistas, con el fin principal de cumplir con obligaciones a corto plazo.

Es decir, pagar rendimientos a los inversionistas, aprovechando las oportunidades de inversión, etc.

¿Qué es el reporto?

El reporto es una operación financiera que se presenta en los diferentes mercados financieros, como el mercado de valores o

los fondos de inversión, el reporto también es llamado préstamo de valores, ya que básicamente es un préstamo con garantía.

El reporto consiste en vender por un tiempo determinado acordado entre las partes, diferentes valores del mercado financiero como lo pueden ser acciones o bonos, a cambio de que el comprador se comprometa a regresar en los tiempos fijados los valores al vendedor siempre y cuando el vendedor regrese el monto que recibió al vender más los intereses.

Para entender mejor el reporto podemos compararlo con un préstamo personal, por ejemplo, cuando una persona acude a un banco por un préstamo dejando como garantía su automóvil, si el banco le hace el préstamo, entonces se fijan fechas de pago y se acuerda la garantía “el automóvil” entonces el banco se debe comprometer a regresar el automóvil cuando le sea regresado el dinero del préstamo más los intereses.

En el reporto funciona igual que un préstamo, solo que las garantías son los valores del mercado financiero.

¿Cómo funciona el reporto?

Para que quede claro este concepto analicemos su funcionamiento paso a paso:

1. Para empezar con esta operación financiera, el reportado (vendedor), vende al reportador (comprador) diferentes valores del mercado financiero, por ejemplo, acciones de la bolsa de valores.
2. El reportador (comprador) compra las acciones, pero solo en calidad de préstamo, ya que debe comprometerse a regresar las acciones en los tiempos fijados y determinados en la operación, por lo general estas operaciones funcionan a corto plazo.
3. El reportado (vendedor) obtiene por la operación el monto pactado por el reportador (comprador) con base en las acciones de la bolsa vendidas.

FINANZAS

4. Cuando llega el plazo fijado, el reportador debe regresar las acciones, al reportado, siempre y cuando el reportado regrese el monto prestado más los intereses.
5. Es importante decir que los diferentes valores funcionan como garantías.

Participantes en operaciones de Reporto

Existen principalmente dos participantes en el reporto, los participantes pueden ser inversionista o instituciones financieras:

Reportador (Comprador)

El reportador es quien adquiere los valores o títulos de crédito del reportado y es quien se compromete a regresar los títulos o valores al reportado en los tiempos establecidos, con la condición de que el reportado regrese el monto prestado más los premios o intereses.

Reportado (Vendedor)

Es quien vende los valores o títulos de crédito a cambio de un monto de dinero, pero se compromete a regresar el dinero del préstamo en las fechas pactadas más los intereses o premios.

¿Para qué sirve el reporto?

El reporto tiene la finalidad de obtener liquidez para los mercados financieros, también permite el financiamiento por parte del reportado y lo más importante permite a los participantes del contrato cumplir con obligaciones de corto plazo.

¿En qué mercados financieros se presenta el reporto?

Este tipo de contratos se pueden presentar en los mercados financieros, por ejemplo:

- Mercado de acciones y valores.
- Instrumentos derivados del mercado de dinero.

FINANZAS

- **Bonos y fondos de inversión.**

Ejemplo de Reporto en los mercados financieros.

Un ejemplo de reporto puede ser el siguiente:

El más común es el del inversionista en bolsa de valores que necesita financiamiento a corto plazo, pero no quiere vender sus acciones, entonces deja sus acciones en depósito como garantía estos inversionistas pueden realizar reporto con otros inversionistas de la misma casa de bolsa o con la misma casa de bolsa y así obtener el financiamiento a corto plazo. Y en un futuro regresar el dinero y tener de vuelta sus acciones.

¿Quiénes pueden ser participantes del reporto?

El reporto como operación financiera puede ser realizada por los siguientes participantes:

- **Inversionistas.**
- **Fondos de inversión.**
- **Bancos.**
- **Casas de bolsa.**
- **Instituciones de crédito.**

¿Qué ley regula el reporto en México?

El reporto se encuentra regulado en México por el artículo 259 de la Ley General de Títulos y operaciones de Crédito. Y por la circular 1/2003 Bis 6 del Banco de México, que establece las reglas que deben acatar las instituciones de crédito.

EL ABC DE LOS BONOS EN DIRECTO

No hay un camino. Un bono es como un pagaré. Yo le presto mi dinero a alguien y se me regresará mas un interés. Es muy seguro en INVERSIÓN.

- a) **Bonos Gubernamentales-** Son muy seguros y los rendimientos son equivalentes a los de otros instrumentos como pagarés y Cetes, ya que no tienen volatilidad como las acciones.
- b) **Bonos Empresariales.** Es muy difícil que haya pérdidas. Sus intereses son similares a otros.

FONDOS DE INVERSIÓN DE DEUDA

Concentra las aportaciones de varios inversionistas para lograr un fin común y ese dinero obtenido se reinvierte en muchos instrumentos financieros. Esos son los fondos de inversión que ofrecen sobre todo los Bancos. O sea que se invierte en muchos instrumentos y estas operaciones están reguladas por la CNBV. Hay cerca de más de 600 fondos de inversión, porque no tienen riesgos prácticamente. Hay una baja exposición de riesgo.

EL ABC DE LOS FONDOS DE INVERSIÓN DE RENTA VARIABLE

Para invertir en las empresas que cotizan en la Bolsa en México y en el mundo, no se necesita experiencia financiera, pero se cuenta con expertos en esta área. Hay instrumentos ya creados. Aquí se invierte en acciones que tienen volatilidad, pero se invierte en muchas empresas y las ganancias son altas. Hay empresas diversas y giros. Aquí se ingresa a la inversión de acciones de manera diversificada. Quizá sea una de las mejores formas de diversificar tu inversión en el Mercado Accionario. Hay 350 fondos de renta variable.

¿CÓMO INVERTIR EN ACCIONES?

Hay que invertir sin miedo, aunque no seas experto, claro con cierto conocimiento. Una acción me permite ser dueño de una pequeña parte de la empresa en la que estoy invirtiendo. Ejemplo FEMSA que comprende Coca-Cola, OXO, Gasolineras, etc., la acción nació hace 10 años iniciando con \$57 p/a a \$178 p/a. Dicha acción durante 10 años tuvo un crecimiento del 217%

Por donde debo empezar. Ejemplo puedo escoger empresas televisoras cuando haya eventos de futbol mundial. Debo fijarme en las empresas que lo hacen mejor que sus rivales. Eso lo pone en ventaja competitiva. Hay que ver las “noticias relevantes”. Si alguna empresa hizo una compra importante o lanzó un producto nuevo relevante al mercado, eso puede darle un impulso adicional. Las ventas no son todo. Al comprar una acción hay que ver si esa acción se puede vender fácilmente en el mercado o sea que tenga bursatilidad, o sea que se pueden comprar o vender fácilmente. Si no tuvieran bursatilidad, no es malo, solo que es más difícil venderlas. Valuación Atractiva. Debo conocer el valor intrínseco de una acción, es decir, el precio al que debería de cotizar la acción. Si el valor de la acción está por debajo del valor intrínseco, se dice que la acción está barata y vs.

Minusvalía no es pérdida

A todos nos cuesta mucho trabajo ganar el dinero, por eso si una acción sube o baja es normal. Esa volatilidad no debe quitarme el sueño. A mas demanda el precio sube y vs. No es conveniente seguir a la multitud, sino seguir mi propia estrategia de inversión a mediano y largo plazo. Una minusvalía no es pérdida mientras no la venda. Ejemplo Grupo México Minera, ha tenido minusvalías, pero en el tiempo ha ganado valor.

¿Qué son los dividendos y cómo sacarles provecho?

Hay dos ganancias, el dividendo son las ganancias que se distribuyen entre los inversionistas y la otra es cuando sube de valor de la acción.

Cuando se pagan dividendos, la acción baja, o una caída en el valor de la acción porque está reflejando la salida de dinero de la empresa al estar pagando dividendos. A mi acción no le pasa nada porque la baja de valor de la acción se compensa con la cantidad de dinero que entra a mi cuenta bancaria.

MÓDULO IV

¿Qué son los ETF's?

Empresas líderes a nivel mundial. Hay una forma ETF's. Un ETF es fondo que cotiza en la BV replica un índice de la bolsa. En lugar de comprar una acción compro un ETF son las mejores empresas. Puedo seguir paso a paso los ETF reflejan el movimiento de las mejores empresas del sector en específico, como redes sociales, robótica, Fintech, Minería, etc.

VENTAS EN CORTO

Inversión en acciones. Aún cuando las acciones estén a la baja, existe la posibilidad de generar ganancias, a través de lo que se conoce como ventas en corto, o sea, cuando vendo una acción que no tengo. Es decir, pido prestadas acciones de una empresa de la que creo que sus acciones van a caer, con la promesa de reintegrarlas adelante, y una vez que tengo esas acciones, la vendo, porque mi pronóstico fue que iban a bajar de valor, compro las acciones a ese valor bajo y las regreso al que me las prestó, baratas.

El arte de invertir en divisas

FINANZAS

<table><tr><td>MXN</td><td>TC</td><td>USD</td><td>TC</td><td>MXN</td></tr><tr><td>100,000,000.00</td><td>11.20</td><td>8,928,571.43</td><td>11.25</td><td>100,446,428.57</td></tr></table> Con un tipo de cambio peso/dllr en México fuera de 11.25, mientras que en New York fuera de 11.20 [0.0893 (1/11.20)] ¿Qué estrategia seguiría usted para obtener una ganancia y cuál sería el importe? R= Deben comprarse dólares en NY y venderlos en México con una ganancia de 0.05 Con un tipo de cambio peso/dllr en México fuera de 13.50, mientras que en New York fuera de 13.10 [0.076335878 (1/11.20)] ¿Qué estrategia seguiría usted para obtener una ganancia y cuál sería el importe? R= Deben comprarse dólares en NY y venderlos en México con una ganancia de 0.40 <table><tr><td>MXN</td><td>TC</td><td>USD</td><td>TC</td><td>MXN</td></tr><tr><td>100,000,000.00</td><td>13.10</td><td>7,633,587.79</td><td>13.50</td><td>103,053,435.11</td></tr></table>										MXN	TC	USD	TC	MXN	100,000,000.00	11.20	8,928,571.43	11.25	100,446,428.57	MXN	TC	USD	TC	MXN	100,000,000.00	13.10	7,633,587.79	13.50	103,053,435.11																																																																																								
MXN	TC	USD	TC	MXN																																																																																																																	
100,000,000.00	11.20	8,928,571.43	11.25	100,446,428.57																																																																																																																	
MXN	TC	USD	TC	MXN																																																																																																																	
100,000,000.00	13.10	7,633,587.79	13.50	103,053,435.11																																																																																																																	
<table><tr><td>16.22</td><td>16.25</td><td>16.2</td><td>17.22</td></tr><tr><td>COMPRA</td><td>VENTA</td><td>COMPRA</td><td>VENTA</td></tr><tr><td>11.22</td><td>11.25</td><td>11.2</td><td>11.22</td></tr></table> TC (MXN/USD) <table><tr><td colspan="2">144.65</td></tr><tr><td>New York</td><td>1 dólar = 105 yenes</td></tr><tr><td>New York</td><td>1 dólar = 140 YENES</td></tr><tr><td>Tokio</td><td>1 yen = 0.1087 pesos (9.2 yenes por peso) 1 yen = 9.20</td></tr><tr><td>TOKIO</td><td>1 YEN= 0.12 PESOS</td></tr><tr><td>México</td><td>1 peso = 0.0889 dólares (17.22 11.25 pesos por 11.25)</td></tr></table> 0.08888889 <table><tr><td colspan="2">El T.C. cruzado yen/peso =</td><td>140</td><td>(JPY/USD) =</td><td>8.615384615 (JPY/MXN)</td></tr><tr><td colspan="2"></td><td>16.25</td><td>(MXN/USD)</td><td>8.615384615 (JPY/MXN)</td></tr></table>										16.22	16.25	16.2	17.22	COMPRA	VENTA	COMPRA	VENTA	11.22	11.25	11.2	11.22	144.65		New York	1 dólar = 105 yenes	New York	1 dólar = 140 YENES	Tokio	1 yen = 0.1087 pesos (9.2 yenes por peso) 1 yen = 9.20	TOKIO	1 YEN= 0.12 PESOS	México	1 peso = 0.0889 dólares (17.22 11.25 pesos por 11.25)	El T.C. cruzado yen/peso =		140	(JPY/USD) =	8.615384615 (JPY/MXN)			16.25	(MXN/USD)	8.615384615 (JPY/MXN)																																																																										
16.22	16.25	16.2	17.22																																																																																																																		
COMPRA	VENTA	COMPRA	VENTA																																																																																																																		
11.22	11.25	11.2	11.22																																																																																																																		
144.65																																																																																																																					
New York	1 dólar = 105 yenes																																																																																																																				
New York	1 dólar = 140 YENES																																																																																																																				
Tokio	1 yen = 0.1087 pesos (9.2 yenes por peso) 1 yen = 9.20																																																																																																																				
TOKIO	1 YEN= 0.12 PESOS																																																																																																																				
México	1 peso = 0.0889 dólares (17.22 11.25 pesos por 11.25)																																																																																																																				
El T.C. cruzado yen/peso =		140	(JPY/USD) =	8.615384615 (JPY/MXN)																																																																																																																	
		16.25	(MXN/USD)	8.615384615 (JPY/MXN)																																																																																																																	
DATO: Inversión en México en Dólares 10,000 <table><tr><td>MXN</td><td>TC</td><td>USD</td><td>TC</td><td>JPY</td><td>TC</td><td>MXN</td><td>GANANCIA</td></tr><tr><td>10,000.00</td><td>11.25</td><td>888.89</td><td>105.00</td><td>93,333.33</td><td>9.20</td><td>RV</td><td>9,VALORI</td></tr><tr><td>10,000.00</td><td>16.25</td><td>615.38</td><td>140.00</td><td>86,153.85</td><td>16.20</td><td>5,318.14</td><td>-46.818613</td></tr></table> <table><tr><td>USD</td><td>TC</td><td>JPY</td><td>TC</td><td>MXN</td><td>TC</td><td>USD</td></tr><tr><td>1,000.00</td><td>105.00</td><td>105,000.00</td><td>9.20</td><td>11,413.04</td><td>11.25</td><td>1,014.49</td></tr></table> <table><tr><td>JPY</td><td>TC</td><td>MXN</td><td>TC</td><td>USD</td><td>TC</td><td>JYP</td></tr><tr><td>100,000.00</td><td>9.20</td><td>10,869.57</td><td>11.25</td><td>966.18</td><td>105.00</td><td>101,449.28</td></tr></table> <table><tr><td>TC</td><td>JPY</td><td>MXN</td><td>TC(JPY/USD)</td></tr><tr><td></td><td></td><td></td><td>TC(MXN/USD)</td></tr></table> <table><tr><td>MXN</td><td>TC</td><td>JPY</td><td>TC</td><td>JPY</td><td>TC</td><td>MXN</td><td>Pérdida</td></tr><tr><td>10,000.00</td><td>9.20</td><td>92,000.00</td><td>105.00</td><td>876.19</td><td>11.25</td><td>9,857.14</td><td>1.4285714</td></tr></table>										MXN	TC	USD	TC	JPY	TC	MXN	GANANCIA	10,000.00	11.25	888.89	105.00	93,333.33	9.20	RV	9,VALORI	10,000.00	16.25	615.38	140.00	86,153.85	16.20	5,318.14	-46.818613	USD	TC	JPY	TC	MXN	TC	USD	1,000.00	105.00	105,000.00	9.20	11,413.04	11.25	1,014.49	JPY	TC	MXN	TC	USD	TC	JYP	100,000.00	9.20	10,869.57	11.25	966.18	105.00	101,449.28	TC	JPY	MXN	TC(JPY/USD)				TC(MXN/USD)	MXN	TC	JPY	TC	JPY	TC	MXN	Pérdida	10,000.00	9.20	92,000.00	105.00	876.19	11.25	9,857.14	1.4285714																																
MXN	TC	USD	TC	JPY	TC	MXN	GANANCIA																																																																																																														
10,000.00	11.25	888.89	105.00	93,333.33	9.20	RV	9,VALORI																																																																																																														
10,000.00	16.25	615.38	140.00	86,153.85	16.20	5,318.14	-46.818613																																																																																																														
USD	TC	JPY	TC	MXN	TC	USD																																																																																																															
1,000.00	105.00	105,000.00	9.20	11,413.04	11.25	1,014.49																																																																																																															
JPY	TC	MXN	TC	USD	TC	JYP																																																																																																															
100,000.00	9.20	10,869.57	11.25	966.18	105.00	101,449.28																																																																																																															
TC	JPY	MXN	TC(JPY/USD)																																																																																																																		
			TC(MXN/USD)																																																																																																																		
MXN	TC	JPY	TC	JPY	TC	MXN	Pérdida																																																																																																														
10,000.00	9.20	92,000.00	105.00	876.19	11.25	9,857.14	1.4285714																																																																																																														
<table><tr><td colspan="2">EJEMPLO DE TIPO DE CAMBIO CRUZADO</td><td>=MX/EUR</td></tr><tr><td>MXN</td><td>x TC</td><td></td></tr><tr><td>11.3</td><td>1.3</td><td>14.69</td></tr></table> <table><tr><td colspan="2">TC EN TÉRMINOS DE DÓLARES</td></tr><tr><td>MEXICO</td><td>TC COMPRA 11.25 TC VENTA 11.27</td></tr><tr><td>NUEVA YORK</td><td>0.0887 0.0889</td></tr><tr><td></td><td>0.0889 0.0889</td></tr></table>										EJEMPLO DE TIPO DE CAMBIO CRUZADO		=MX/EUR	MXN	x TC		11.3	1.3	14.69	TC EN TÉRMINOS DE DÓLARES		MEXICO	TC COMPRA 11.25 TC VENTA 11.27	NUEVA YORK	0.0887 0.0889		0.0889 0.0889																																																																																											
EJEMPLO DE TIPO DE CAMBIO CRUZADO		=MX/EUR																																																																																																																			
MXN	x TC																																																																																																																				
11.3	1.3	14.69																																																																																																																			
TC EN TÉRMINOS DE DÓLARES																																																																																																																					
MEXICO	TC COMPRA 11.25 TC VENTA 11.27																																																																																																																				
NUEVA YORK	0.0887 0.0889																																																																																																																				
	0.0889 0.0889																																																																																																																				
datos para examen final <table><tr><td>New York</td><td>1 dólar = 105 yenes</td></tr><tr><td>Tokio</td><td>1 yen = 0.1087 pesos (9.2 yenes por peso)</td></tr><tr><td>México</td><td>1 peso = 0.0889 dólares (11.25 pesos por dólar)</td></tr><tr><td></td><td>9.20 11.25</td></tr></table> <table><tr><td colspan="2">El T.C. cruzado yen/peso =</td><td>105</td><td>(JPY/USD) =</td><td>9.333333333 (JPY/MXN)</td></tr><tr><td colspan="2"></td><td>11.25</td><td>(MXN/USD)</td><td></td></tr></table>										New York	1 dólar = 105 yenes	Tokio	1 yen = 0.1087 pesos (9.2 yenes por peso)	México	1 peso = 0.0889 dólares (11.25 pesos por dólar)		9.20 11.25	El T.C. cruzado yen/peso =		105	(JPY/USD) =	9.333333333 (JPY/MXN)			11.25	(MXN/USD)																																																																																											
New York	1 dólar = 105 yenes																																																																																																																				
Tokio	1 yen = 0.1087 pesos (9.2 yenes por peso)																																																																																																																				
México	1 peso = 0.0889 dólares (11.25 pesos por dólar)																																																																																																																				
	9.20 11.25																																																																																																																				
El T.C. cruzado yen/peso =		105	(JPY/USD) =	9.333333333 (JPY/MXN)																																																																																																																	
		11.25	(MXN/USD)																																																																																																																		
DATO: Inversión en México en Dólares 100,000 <table><tr><td>MXN</td><td>TC</td><td>USD</td><td>TC</td><td>JPY</td><td>TC</td><td>MXN</td><td>GANANCIA</td></tr><tr><td>100,000.00</td><td>11.25</td><td>8,888.89</td><td>105.00</td><td>933,333.33</td><td>9.20</td><td>101,449.28</td><td>1,449.2754</td></tr></table> DATO: Inversión en EUA 10,000 <table><tr><td>USD</td><td>TC</td><td>JPY</td><td>TC</td><td>MXN</td><td>TC</td><td>USD</td></tr><tr><td>10,000.00</td><td>105.00</td><td>1,050,000.00</td><td>9.20</td><td>114,130.43</td><td>11.25</td><td>10,144.93</td></tr></table> DATO: Inversión en JAPÓN 1,000,000 <table><tr><td>JPY</td><td>TC</td><td>MXN</td><td>TC</td><td>USD</td><td>TC</td><td>JYP</td></tr><tr><td>1,000,000.00</td><td>9.20</td><td>108,695.65</td><td>11.25</td><td>9,661.84</td><td>105.00</td><td>1,014,492.75</td></tr></table> <table><tr><td>New York</td><td>1 dólar = 105 yenes</td></tr><tr><td>Tokio</td><td>1 yen = 0.1087 pesos (9.2 yenes por peso)</td></tr><tr><td>México</td><td>1 peso = 0.0889 dólares (11.25 pesos por dólar)</td></tr><tr><td></td><td>9.20 11.25</td></tr><tr><td></td><td>0.1087 0.0889</td></tr></table> <table><tr><td colspan="2">El T.C. cruzado yen/peso =</td><td>105</td><td>(JPY/USD) =</td><td>9.333333333 (JPY/MXN)</td></tr><tr><td colspan="2"></td><td>11.25</td><td>(MXN/USD)</td><td></td></tr></table> DATOS PARA CLASE DATO: Inversión en México en Dólares 200,000 <table><tr><td>MXN</td><td>TC</td><td>USD</td><td>TC</td><td>JPY</td><td>TC</td><td>MXN</td><td>GANANCIA</td></tr><tr><td>200,000.00</td><td>11.25</td><td>17,777.78</td><td>105.00</td><td>1,866,666.67</td><td>9.20</td><td>202,898.55</td><td>1.4493</td></tr></table> DATO: Inversión en EUA 20,000 <table><tr><td>USD</td><td>TC</td><td>JPY</td><td>TC</td><td>MXN</td><td>TC</td><td>USD</td></tr><tr><td>20,000.00</td><td>105.00</td><td>2,100,000.00</td><td>9.20</td><td>228,260.87</td><td>11.25</td><td>20,289.86</td></tr></table> DATO: Inversión en JAPÓN 2,000,000 <table><tr><td>JPY</td><td>TC</td><td>MXN</td><td>TC</td><td>USD</td><td>TC</td><td>JYP</td></tr><tr><td>2,000,000.00</td><td>9.20</td><td>217,391.30</td><td>11.25</td><td>19,323.67</td><td>105.00</td><td>2,028,985.51</td></tr></table>										MXN	TC	USD	TC	JPY	TC	MXN	GANANCIA	100,000.00	11.25	8,888.89	105.00	933,333.33	9.20	101,449.28	1,449.2754	USD	TC	JPY	TC	MXN	TC	USD	10,000.00	105.00	1,050,000.00	9.20	114,130.43	11.25	10,144.93	JPY	TC	MXN	TC	USD	TC	JYP	1,000,000.00	9.20	108,695.65	11.25	9,661.84	105.00	1,014,492.75	New York	1 dólar = 105 yenes	Tokio	1 yen = 0.1087 pesos (9.2 yenes por peso)	México	1 peso = 0.0889 dólares (11.25 pesos por dólar)		9.20 11.25		0.1087 0.0889	El T.C. cruzado yen/peso =		105	(JPY/USD) =	9.333333333 (JPY/MXN)			11.25	(MXN/USD)		MXN	TC	USD	TC	JPY	TC	MXN	GANANCIA	200,000.00	11.25	17,777.78	105.00	1,866,666.67	9.20	202,898.55	1.4493	USD	TC	JPY	TC	MXN	TC	USD	20,000.00	105.00	2,100,000.00	9.20	228,260.87	11.25	20,289.86	JPY	TC	MXN	TC	USD	TC	JYP	2,000,000.00	9.20	217,391.30	11.25	19,323.67	105.00	2,028,985.51
MXN	TC	USD	TC	JPY	TC	MXN	GANANCIA																																																																																																														
100,000.00	11.25	8,888.89	105.00	933,333.33	9.20	101,449.28	1,449.2754																																																																																																														
USD	TC	JPY	TC	MXN	TC	USD																																																																																																															
10,000.00	105.00	1,050,000.00	9.20	114,130.43	11.25	10,144.93																																																																																																															
JPY	TC	MXN	TC	USD	TC	JYP																																																																																																															
1,000,000.00	9.20	108,695.65	11.25	9,661.84	105.00	1,014,492.75																																																																																																															
New York	1 dólar = 105 yenes																																																																																																																				
Tokio	1 yen = 0.1087 pesos (9.2 yenes por peso)																																																																																																																				
México	1 peso = 0.0889 dólares (11.25 pesos por dólar)																																																																																																																				
	9.20 11.25																																																																																																																				
	0.1087 0.0889																																																																																																																				
El T.C. cruzado yen/peso =		105	(JPY/USD) =	9.333333333 (JPY/MXN)																																																																																																																	
		11.25	(MXN/USD)																																																																																																																		
MXN	TC	USD	TC	JPY	TC	MXN	GANANCIA																																																																																																														
200,000.00	11.25	17,777.78	105.00	1,866,666.67	9.20	202,898.55	1.4493																																																																																																														
USD	TC	JPY	TC	MXN	TC	USD																																																																																																															
20,000.00	105.00	2,100,000.00	9.20	228,260.87	11.25	20,289.86																																																																																																															
JPY	TC	MXN	TC	USD	TC	JYP																																																																																																															
2,000,000.00	9.20	217,391.30	11.25	19,323.67	105.00	2,028,985.51																																																																																																															

Antes, los dólares comprados se guardaban en casa. La idea era compro hoy barato y mañana vendo mis dólares más caros. Comprar divisas (dólares, euros, yenes, etc.) es una forma de diversificar mis inversiones pensando que voy a ganar con la paridad cambiaria y el segundo motivo para comprar dólares hoy, es para pagar una deuda en dólares por alguna compra de artículos o insumos o maquinaria en todo caso que haga hoy y con ello tener el dinero listo para cuando esa deuda tenga que ser pagada, ya sin importan en cuánto está el dólar.

Quizá por consejo de tus padres o abuelos, compres dólares en una casa de cambio para guardarlos en tu casa, pero... eso no es nada práctico y además es muy riesgoso y no resulta ser nada funcional. Por ello existen instrumentos financieros que te ayudan a manejar las divisas de manera segura, sin tener que guardar físicamente los dólares en billetes. Para ello existen dos formas de adquirir divisas formalmente:

A) Adquirir un Fondo de Divisas:

B) Comprar divisas en directo a través de una casa de bolsa.

Que en este caso tienes dos alternativas, una, que tus dólares te los conviertan a pesos y retirarlos o bien, en segundo lugar, tienes la opción de retirar la divisa.

El riesgo que corres es que las divisas están sujetas a la ley de la oferta y demanda, es decir, tus compras a cierto tipo de cambio, y el precio de la divisa puede bajar o subir con respecto a lo que invertiste en esa moneda. También pueden cambiar según se presenten ciertas variables macroeconómicas, lo cual le da cierta volatilidad a la divisa.

Mi recomendación es que, del total de tu inversión, según se esté comportando la divisa por efectos nacionales e internacionales, solo inviertas un 10% ó 15% del total de tu inversión, lo demás en fondos de inversión en deuda un 60%, en fondos de inversión capital bursátil y ETF's un 25% ó un 30%.

Esta es solo una opción de muchísimas que pueden construirse. Recuerda que cada inversionista es totalmente diferente, por su horizonte, liquidez, aversión al riesgo y tasas de ganancia que desee obtener. Algunos se dejan llevar a la compra de acciones porque todo mundo lo está haciendo por popularidad, otros lo hacen al revés, cuando la acción baja de valor la compran esperando que suba y vender con una cuantiosa ganancia.

Recuerda en no solo en tu inversión en divisas, sino en otros instrumentos de inversión debes ser sumamente responsable.

BASES SÓLIDAS DEL ANÁLISIS FUNDAMENTAL

¿Cómo puedo analizar una acción bursátil antes de invertir en ella?

Esa es una de las primeras preguntas que nos hacemos para tener una cierta seguridad de que estoy invirtiendo en una acción ganadora.

Hay 2 tipos de análisis que se deben llevar a cabo:

- a) El **ANÁLISIS FUNDAMENTAL**: Es importante para conocer la perspectiva de la acción a mediano y a largo plazo
- b) El **ANÁLISIS TÉCNICO**: Precio de los instrumentos por gráfico a muy corto plazo en días, horas, e inclusive en minutos.

El **fundamental**, me dice de la salud financiera y capacidad de crecimiento de la acción a mediano y largo plazo. Me ayuda a identificar a las empresas que tienen solidez e incrementarán su valor en el futuro. El **análisis fundamental** también me proporciona información muy valiosa que normará mi decisión de invertir o no en la empresa escogida. Este análisis, además, me indica lo fácil o difícil que es para la empresa generar ingresos. También me dice la capacidad de sus directivos para que esos ingresos reportados se lleguen a convertir en ganancias o utilidades.

Del mismo modo, me dice “qué tan endeudada está la empresa en cuestión” ¿Cuáles son las perspectivas del sector en que desenvuelve la empresa en estudio? Además, desde el punto de vista del estudio en el Panorama Sectorial Esta empresa ¿tiene una posición de liderazgo en su ramo o no? En materia de catalizadores, ¿Existe alguna noticia que haga que la empresa pueda despegar por encima de sus competidores con nuevos productos o servicios?Cuál es el valor intrínseco de la acción, es decir, cuál es el valor que tiene en comparación al valor que debería tener. ¿Está arriba del mercado su valor intrínseco o sea que su valor está caro, o por debajo del valor que debería tener en el mercado, o sea que su valor está barato?

Para hacer este análisis te puedes apoyar en ciertos recursos.

- 1. Los Estados Financieros principales que las empresas están obligadas a presentar en las Bolsas de Valores en forma trimestral**

¿EN QUÉ PUEDO INVERTIR MI DINERO?

La inversión en las Bolsas de Valores o Mercado de Valores es una de las formas de llegar más fácil y rápido a tus objetivos financieros personales o bien empresariales, que, por supuesto, requiere, como en todo, una especialización, estudio y la obtención de una buena experiencia y buen juicio para invertir con la cabeza fría.

En alguna ocasión el Director General de una empresa con coinversión con Londres, Inglaterra, me pidió que los excedentes de Tesorería los invirtiera en un Fondo de Inversión Bursátil, y después de estudiar exhaustivamente el tema, lo llevé a cabo generando una ganancia de capital interesante para la empresa.

Sin embargo, para poder hacer esto, deben conocerse los riesgos asociados con este tipo de decisiones, y si es empresarial, deberá obtenerse la aprobación tanto del Director General, como del Consejo de Administración, de lo contrario, sería una gran responsabilidad asociada, que inclusive, pudiese llegar a una pena corporal judicial (cárcel).

Ya estudiamos una licenciatura, y quizá hasta una Maestría, un Doctorado o Post-Doctorados, pero, como no nos hemos ganado el Me-Late, la Lotería, el Pro-gol, Ni Caliente, ni hemos ganado en Black Jack en las Vegas, Nevada, ni nos apellidamos *Slim*, o *Gates* o *W. Buffet* (Inversionistas y Director de *Berkshire Hathaway* que es la Tenedora de Acciones de los más grandes grupos empresariales mundiales), o *Bezos* (Dueño de *Amazon*), *Quin Yinglin* (multimillonario porcicultor), *Zuckerberg* (Dueño de Facebook ahora META), *Walton* (Dueño de Walmart), *Mars*, (Dueño de *M&M*); o de “X” antes Tweeter, Tesla, Boring Company (Construcción de Túneles para agilizar tráfico vehicular) cuyo dueño es Elon Musk con un capital “modesto” de 175,000 millones de dólares, siendo, hoy por hoy, uno de los empresarios mar ricos del mundo, entonces, como no es nuestro caso, y tampoco nuestros padres son multimillonarios en Euros, tampoco somos los sobrinos predilectos y herederos de nuestra ancianita archimillonaria tía Eduviges Espinoza de los Monteros y Rivadeneira, entonces, si este no es nuestro caso, solo nos queda trabajar, y trabajar en serio para salir adelante, y hacer trabajar nuestros ahorros para nosotros y no trabajar nosotros para hacer dinero. El dinero lo debemos ganar por nuestro esfuerzo, no por el tiempo que invirtamos en trabajar.

O sea, como asalariado, como gatos (White Clerks) o gatos de angora (directores) ganando un sueldo y nos pasamos toda la vida, viviendo al día, pagando tarjetas y endeudándonos más, llegando a nuestra vejez sin un solo centavo, esperando un milagro y que nuestros familiares, en el mejor de los casos, nos protejan, nos den vivienda, vestido y alimento.

¿Estoy siendo exagerado? Para nada. Voltea la cara hacia tu propia familia y de los conocidos más cercanos que tengas y comprueba que lo que estoy mencionando se repite incansablemente, no siempre, pero si en muchos casos.

Qué triste sería terminar nuestra vida causando lástimas, de “arrimado” y de “menesteroso” o peor aún, dependiendo de los hijos u otros familiares. Recuerda que, a los 3 días, tanto el “muerto” (literalmente hablando), como el “arrimado” apestan y ya no saben cómo deshacerse de tí por ser una verdadera molestia y estorbo para el resto de la familia, a pesar de haber sido tú el que les dio riqueza en educación, dinero y en propiedades inmobiliarias.

¿Qué vas a hacer cuando ninguna empresa te contrate porque tienes 40 años o más?, o porque te consideren un ciudadano de “desperdicio”, que, según las empresas en Recursos Humanos, ya no sirves para nada, que a esa edad ya eres sin duda, un anciano decrepito, que ya no estás en edad productiva y que, además, no desean correr riesgos laborales en cuanto a que te enfermes, accidentes, o te mueras en las oficinas ¿Acaso soy muy duro y cruel con mis comentarios? Quizá sí. Sin embargo, lo que deseo realmente es hacerte recapacitar sobre la edificación de tu futuro económico.

Si ahorráramos, y debido a un gran desconocimiento financiero, podríamos dejar nuestros “ahorros” en la cuenta de

“Perfiles” o en el “Cochinito Libretón” y lo único que lograríamos sería enriquecer aún más a los bancos, en lugar de invertir ese dinero donde si me dieran intereses atractivos para viajar o comprarme un auto o un departamento o una casa, o pagar una Maestría o Doctorado en el extranjero y nuestra estancia, quizá en una hostería europea, para que nos alcanzara nuestra estadía en el extranjero.

Bueno, lo primero que hay que hacer es eliminar los gastos superfluos que no nos aportan ningún beneficio, y que solo son un impulso mediático de nuestro estado momentáneo de humor. Esos gastos imperceptibles se llaman gastos hormiga, el café, las papas, los snacks, el refresco, los cigarros, etc., están minando tu liquidez.

La meta que uno desee alcanzar, como lo pudiera ser una Maestría o Doctorado, o un negocio propio, o quizá, a pesar de tu corta edad, desees vivir por tu cuenta, fuera de la casa de tus padres, independizarte o cualquier otro objetivo en tu vida.

Sea cual sea nuestra meta, habrá que multiplicar nuestro esfuerzo para conseguir cristalizar nuestros sueños a través de las inversiones, como Warren Buffett, en lugar de tratar de hacerlo todo solos, sin inversiones y estarnos dando un “balazo en el pie”.

Por ejemplo, Buffett, empezó muy joven a invertir en máquinas de videojuegos, arcaicos ahora, pero en ese entonces no lo eran y en lugar de gastarse su dinero en tonterías, las ganancias las reinvertía en comprar más maquinitas y así creció financieramente. Después se dedicó a otros negocios mas serios y mucho mayor cuantía. Ahora es uno de los hombres más ricos del mundo.

Hay quienes quieren poner orden al manejo de su propio dinero, entonces la pregunta obligada es ¿En qué invierto mis 100, 1,000 o 10,000 o 100,000 o 1,000,000 o lo que tenga ahorrado?

¿Me los gasto antes de que valgan menos? ¿Qué hago? ¿No los toco y lo dejo en el Banco, a ver qué pasa?

En México puedes invertir desde 100 en CETES Directo (a través de una aplicación desde tu celular) y es una forma segura de hacer que tu dinero te de intereses, no importa que sea poco, lo importante es empezar. No pienses que tienes que esperar a tener gran cantidad de dinero para poderlo invertir. Cada peso que pongas a trabajar te generará intereses e irá aumentando tu capital.

No tienes que esperarte a generar rendimientos espectaculares, pero te permitirá crear un hábito, y aprenderás a dejar el dinero en paz y que éste a su vez empiece a trabajar por sí mismo para ti, y tu no trabajar para hacer dinero. Eso hacen los bancos, toman tu dinero y lo ponen a trabajar. Es verdad, tendrás fluctuaciones y aprenderás a tomar decisiones, para que cada vez tengas mayores ganancias.

Puedes cometer errores, pero es mejor que éstos se presenten al principio, con cantidades pequeñas, pero irás aprendiendo poco a poco y con el tiempo te convertirás en un experto.

Pensarás en qué invertir tu dinero y buscarás una inversión que te de al menos el 50% de ganancias en un mes, o que hoy inviertas y que en una semana ya seas millonario, pero eso solo sucede en los cuentos de hadas, eso no existe en ningún mercado, no existen los milagros. Quién te lo ofrezca te está defraudando.

Para que se puedan obtener rendimientos sostenidos y reales en la Bolsa de Valores, hay que entender que se necesitan tres variables. ¿Cuáles son?

- a) Tiempo.**
- b) Conocimientos.**
- c) Paciencia.**

Quien te diga lo contrario, es muy probable que quiera “robarte” tu dinero, o darse a la fuga con tus ahorros, como le paso a Laura Zapata, la hermana de Thalía, que por ambiciosa e ignorante y por irse a un mercado bursátil estadounidense no regulado por el Gobierno, le prometieron que con los millones que invirtió se le duplicarían en segundos.

La explicación es muy simple, los buenos rendimientos toman algo de tiempo, porque al final, la capacidad del dinero para generar precisamente más dinero depende de que esté produciendo intereses y dependerá de que tan arduamente trabaje dicho dinero y tú lo esté supervisando.

No se trata de que dejes tu dinero y te olvides y a ver que intereses te pagan. No. No es así.

¿Has visto a algunos señores panzones asoleándose en Cancun o en otras playas exclusivas con una laptop?

Te aseguro que no están jugando *Fornite*, o *League of Legends*, o *PUGB*, sino checando sus inversiones y tomando decisiones, para que su dinero genere más dinero y seguir con su vida de lujo. Quizá inviertan unas 4 horas diarias y con lo que ganan, viven como millonarios.

Por ello, hay que preguntarse ¿**Cómo?**, no sólo ¿**Cuánto?**

Si tú sabes de alguien que sus inversiones se le duplicaron en meses o en muy pocos años, con seguridad y eso es un hecho, que son producto de:

a) Una mera **casualidad**.

b) **Algo de tipo ilegal** (Un buen ejemplo son los burócratas de cierto nivel, que, con un sueldo alto de 100,000 mensuales, terminan el sexenio con cientos de miles de millones en sus cuentas bancarias, en las de sus familiares y amigos más cercanos son sus prestanombres).

Bueno, no estoy hablando de México, sino de otros países como Noruega, Suiza, el Vaticano, Alemania, etc.

- c) Que dejes tu vida actual para dedicarte al **narcotráfico**, o que te conviertas en **sicario matón** o tomar negocios muy riesgosos, esperando no irte a la quiebra. Como es el caso de un siniestro personaje que de un simple lavacoches se convirtió en un multimillonario, cabeza de uno de los cárteles más poderosos no solo de México, sino del mundo. Y por cierto pariente consanguíneo del actual representante del Poder Ejecutivo.
- d) **Que tomes un riesgo mucho más alto que el recomendado.** A mayor rendimiento siempre tiene mucho más riesgo, si no fuera así ¿porque te pagarían más dinero?
- e) **Todas las anteriores.**

Lo que realmente se busca con todos estos comentarios, es que conozcas las alternativas legales, viables, razonables, y que puedas escoger la mejor forma de hacer que tu dinero produzca más dinero de acuerdo con cuánto **riesgo** quieras asumir, en cuánto quieras incursionar en el tema y en cuánto tiempo crees que puedas dedicarles diariamente a tus inversiones, siendo así que, de esta manera, irás construyendo una riqueza **real** y no solamente **accidental**.

Quienes han trabajado o incursionado en la Bolsa de Valores, saben que hay que tener conocimientos y decisión, sabiendo que habrá altas y bajas en los rendimientos y que definitivamente hay tener la “cabeza fría” para no perder dinero.

Se puede empezar con pequeños ahorros y así puede crearse una fortuna en varios años. Es un proceso, si es que se está dispuesto a aprender, y en unos años, podrás ver varios ceros a la derecha de tu cuenta de inversión.

El objetivo de estos comentarios que te estoy haciendo, es que entiendas qué son las inversiones, y que de ninguna manera pienses que son apuestas (como en las Vegas Nevada o Atlantic City, en donde la “casa nunca pierde”) y que conozcas tu verdadero perfil de inversionista, que construyas tu estrategia de inversión, y que entiendas que hay detrás de cada opción de inversión (fondos, bienes raíces, acciones, bonos, oro, etcétera) y que puedas elegir las que mejor se alineen a tus metas personales y aprendas lo más posible sobre cuándo hacer ciertos cambios y no tomar decisiones rápidas, sin realmente analizarlas.

Aprender el movimiento de las inversiones es como aprender un nuevo idioma: Puede ser que al principio seamos muy novatos, pero conforme entendamos más sobre cómo funcionan las inversiones, y cómo interactúan unas con otras y cuáles sirven y para qué, el nuevo lenguaje cobra vida, se vuelve más útil y podamos usarlo para crear lo que queramos.

Sin embargo, nadie puede aprender un nuevo idioma y hablarlo de un día para otro. Requiere de tiempo y mucha paciencia. Pero poco a poco todo tendrá sentido.

Vamos a tocar temas tales como: acciones, deuda, divisas, pagarés y otros instrumentos bancarios, fondos de inversión, afores, seguros, commodities y oro, bienes raíces y finalmente las inversiones en negocios (Proyectos de Inversión).

Aprenderás cómo funcionan, qué riesgos tienen, de dónde vienen sus rendimientos, cuáles son los plazos más adecuados de inversión y cómo nos afecta. La idea es que conozcas las opciones y tengas el conocimiento y sustentación para decidir qué combinaciones te funcionan mejor para que construyas tu “portafolio de inversiones” o sea una mezcla óptima de diversos valores bursátiles contruidos como un traje a la medida para cada inversionista, según su perfil, su edad, la cantidad de dinero a invertir, su preferencia al riesgo con altos intereses o a la seguridad de su inversión, obviamente con menos rendimiento.

¿Qué es un Portafolio de Inversión?

Es la totalidad de valores en los que se invierte el dinero

Recuerda en dicho mexicano que te advierte que “no hay que poner todos los huevos en una sola canasta”.

El “portafolio de inversión” que construyas dependerá de cuáles son tus metas, quién eres tú como futuro inversionista, qué nivel de riesgo quieres correr y cuánto quieres ganar. Recuerda, aunque te parezca “disco rayado” ***“A mayor riesgo, mayor ganancia o también puede ser una mayor pérdida”***.

La primera recomendación es que ingreses desde tu celular e inviertas \$100 CETES directo a un plazo de 28 días. No necesitas tener grandes estudios universitarios, ni tener un IQ de 160 (más alto que el Albert Einstein) para utilizar ese dinero que te gastas en un café sin chiste y mal hecho en Starbucks en menos de 30 minutos.

Parafraseando: ***“No dejes para mañana lo que puedas invertir el día de hoy”***.

Un factor o variable fundamental en las inversiones es el ***tiempo***. El valor del dinero en el tiempo.

Por pensarlo mucho, hay gente que tiene estacionado su dinero y cada día que pasa está perdiendo más dinero.

Es lo que algunas personas llaman ***“parálisis por análisis”***.

No se trata de invertir el dinero en lo que sea, sin entender los riesgos a los que uno se está exponiendo.

Perder rendimientos financieros o dejar de ganarlos no es el único problema: el valor del dinero también se reduce cuando no lo utilizas o no lo inviertes. Es decir, el dinero pierde su valor cada minuto, cada día, cada año.

Un enemigo silencioso del dinero es el cáncer financiero, y se le conoce en todo el mundo como ***inflación***. Es decir, cada vez

podemos comprar menos cosas con nuestro dinero, ya que los precios suben y el dinero pierde su valor. Si tuvieras 1,000 guardados en un cajón desde hace un año, y ahora los utilizaras, obviamente podrías comprar mucho menos hoy que lo que hubieras podido comprar con ese mismo dinero hace un año.

No invertir tus ahorros, es nada menos que subir el grado de dificultad para alcanzar tus metas, es decir, autosabotearte financieramente hablando.

Algo provisional que puedes hacer en materia de inversión mientras aprendes a diversificar e invertir más seriamente, es invertir con cierta seguridad financiera en:

- **Pagaré Bancario con vencimiento a 28 días, o 7 o 14 días.** Compara las tasas de rendimiento en el simulador de la página de CONDUSEF www.condusef.gob.mx o el indicador del GAT (Ganancia Anual Total) en cada una de sus páginas de Internet.
- **Abrir una cuenta, como te sugerí, en CETES Directo, a 28 días, que no es otra cosa que una Deuda creada por el Gobierno para pagar sus gastos y por eso se clasifican como los instrumentos más seguros de inversión, ya que están respaldados por nuestros propios impuestos y es muy difícil que México quiebre, aunque realmente después de observar la pésima administración gubernamental actual, ya no estoy tan seguro.**

Cada CETE vale \$10 y lo mínimo que se puede comprar son \$100 o sea el equivalente a 10 Cetes. Puedes comprar lo que quieras, pero tienes que hacer una transferencia el lunes antes de la una de la tarde, porque sólo se subastan los Cetes una vez a la semana, los martes. En la página de Cetes directo tienen varios tutoriales. (*Explicar el procedimiento de subasta semanal de CETES y el cálculo de las tasas de descuento*)

- Si tienes, digamos \$20,000, puedes dirigirte a una Sociedad de Inversión (que se manejan en Casas de Bolsa y en los Bancos) y meter este dinero a un Fondo de Deuda de Corto Plazo, te sugiero que sea mensual o con liquidez semanal (y quizá hasta diaria, pero entre más disponible tengas tu dinero, menos interés recibes).
- Las Sociedades de Inversión son instituciones distintas de los bancos. Te sugiero abras en Internet, la página de Condusef, o bien, la página de la Comisión Nacional Bancaria y de Valores que tiene un programa que compara los fondos <http://www.cbbv.gob.mx> donde puedes ver el rendimiento y las comisiones que paga.
- Otras de las ventajas de poner tu dinero a trabajar, es que vas a evitar que tu dinero pierda su valor, sin tardarte en decidir entre la compra de alguna joya, o un viaje o algún lujo, o algún imprevisto, y ahí puedes perder tu dinero.

Lo mejor es que, en cuanto tengas el dinero no lo pienses que inviértelo de inmediato. Ya verás después en que te lo gastas.

Las recomendaciones anteriores, solo a manera de ejemplo, son instrumentos de corto plazo, porque así tendrás tiempo de analizar toda la información respecto a las inversiones en el mercado de valores.

Es importante recordar que estas opciones que se sugieren son tan sólo de forma provisional, y sólo hasta que entiendas todo lo demás, entonces ya estarás en posibilidad de invertirlo en algo más productivo, es decir, inversiones con mayores rendimientos que cualquier cuenta de banco, pero tampoco ésto es despreciable. Piensa que todo ésto es solo temporal para que no sigas perdiendo ganancias y que tu dinero no valga menos cada vez.

Te recomiendo que ese dinero que inviertas momentáneamente no lo dejes más de tres meses, a lo máximo seis meses. Dijéramos **“feliz inversión”**.

¿Vas a invertir o a apostar?
Principios generales de las inversiones.

En materia de inversiones, **NO** existen recetas de cocina.

Todo mundo quisiera de inmediato una respuesta ultrarrápida de donde quiera depositar el dinero y de conseguir los mejores rendimientos jamás vistos.

Eso sería excelente, pero desafortunadamente tales rendimientos antes nunca vistos no existen, porque:

- 1) **Es tu dinero.** Si te tardaste tantos meses, o años en juntar tus ahorros, lo menos que debes hacer es tomarte el tiempo para entender **qué son las inversiones y ver en que puedes invertir tu dinero** para obtener el máximo beneficio, sin que estés angustiado acerca de los rendimientos.
- 2) **Si existiera en el mundo una sola respuesta mágica,** y si alguien la supiera, **sería el hombre más rico del mundo,** como Warren Buffet o Bill Gates o Bezos, porque en México también existen ricos dentro del Top de la revista financiera internacional Forbes. Germán Larrea, Ricardo Salinas Pliego, Alejandro Bailleres, Ma Asunción Aramburuzabala, Juan Domingo Becioman Legorreta, Carlos Hani Rhon, Antonio del Valle Ruiz, Rufino Vigil. Bernard Arnault & Family, Elon Musk, Jeff Bezos, Mark Zuckerberg, Larry Ellison, Warren Buffett, Bill Gates, Steve Ballmer, Mukesh Ambani, Larry Page, Serger Brin, Michael Bloomberg, Amancio Ortega, Carlos Slim Helu & family, Michael Dell de LapTops Dell, Jim Walton dueño de Wallmart.

Esto nos lleva a una sola posibilidad, si quieres encontrar una inversión mágica de tus sueños, **tendrás que estudiar, tal como lo estás haciendo en este momento y tomar una ruta que no tiene atajos, ni caminos fáciles para los flojos y mezquinos, claro, salvo que tu objetivo primordial sea perder mucho dinero, y en ese caso mejor regala tu dinero a un menesteroso.**

En resumen, vas a empezar a recorrer un camino largo y tortuoso, si quieres llamarlo así, como inversionista.

Yendo más allá de lo que te quiera vender un Broker o no, lo importante es que tengas muy bien definida una meta financiera, acerca de qué quieres hacer con tu dinero y para cuándo lo necesitas, para que la recomendación tenga un sustento, que de verdad te tomes el tiempo para encontrar el camino, para encontrar “un traje/vestido a tu medida”.

Hay que entender exactamente de qué se trata una “inversión”.

¿Qué es, pero, sobre todo, qué NO es una inversión?

Así como en el tema de las **baratas**, hay una fuerte confusión respecto al concepto de “**ahorrar**” con el “**gasto con descuento**” -encontrar en oferta algo que de todos modos tenías presupuestado y aprovechar la oportunidad en lugar de tomar decisiones impulsivas a utilizar tu tarjeta de crédito por algo que ni siquiera se te había ocurrido, sólo por el empaque, o porque dice 70% de descuento,-así, hay gente que se va haciendo de una cantidad de objetos y prendas justificándose porque dice “es una buena inversión”. Esto que quede muy claro, eso **no** es una inversión.

Esto es, en extremo está todo lo que se puede coleccionar, como: autos, relojes, figuritas, prendas de vestir, artículos diversos, que en general, que, si bien por necesidad o impulso, lo compramos, siempre existe la fantasía de que en unos años eso que compramos va a subir de precio y que, si lo compro hoy, se convertirá en una inversión al paso del tiempo, lo cual pudiera ser cierto siempre y cuando se cumplan ciertos principios.

Por ejemplo, puedes pensar en comprar un vehículo que al paso de los años se cuadruplique su valor. Esto es una confusión. Si te gusta ese vehículo, dices que estás invirtiendo, pero no deja de ser una simple creencia que casi siempre es absolutamente infundada, porque no cumple con un principio básico: “un valor de reventa, o peor, ni siquiera la intención de revenderlo”. Y aún pensando que fuera un bien escaso, que es otro los requisitos para que un artículo coleccionable se le considere como inversión.

En pocas palabras, damos el paso del ahorro a la inversión, cuando nuestro dinero trabaja para nosotros y no nosotros trabajamos para ganar dinero. Esto es lo que se conoce como un crecimiento de valor.

Una inversión es algo que podemos adquirir hoy a un cierto precio, con expectativa, e intención, revenderlo en un futuro a un precio mayor y que nos genere una entrada de dinero para hacerlo más grande.

Lo anterior tiene dos partes:

- a) Ya sea el instrumento financiero, o el inmueble, debe tender a revaluarse con el tiempo y no al revés (como es el caso de muchos autos nuevos que se compran de agencia y en menos de cinco minutos ya perdieron el 40% de su valor original).**

- b) **No debe tener uno sentimientos de apego**, ya que se trata de un negocio, de lo contrario, tu inversión se convertiría automáticamente en un gasto. Sé que es difícil, pero hay que hacerlo.

La pregunta obligada, antes de hablar del Mercado de Valores, Certificados de la Tesorería de la Federación (CETES), Fondos de Inversión, dime **¿Para qué quieres invertir?**

Puede haber muchas respuestas, algunos dirán invertir en un Derivado Bursátil, o en un Futuro financiero, sin embargo, el error más común es querer empezar por **¿Cuál es la mejor inversión? ¿Cuál es el mejor instrumento de inversión?** Sin saber **¿Para qué?**

Si alguien te responde cualquiera de las preguntas anteriores, entonces, a la tercera, automáticamente puedes concluir que es un mentiroso o no está haciendo su trabajo como asesor. Es más, empezar a platicar de inversiones, sin hacerte esta pregunta es casi una garantía de pérdida de tiempo y dinero o por lo menos de llevarte un buen susto.

Independientemente de las palabras técnicas, mucha gente se va con la idea de que es un tema de cantidad.

En Twitter, ahora “X”, todas, pero todas las semanas, aparece alguien que cree que la respuesta es como en un concurso de adivinanzas y pregunta: **¿Cuál es la mejor opción de inversión si tengo ahorrados \$100,000? ¿Y si son 1,000,000 de pesos? ¿Qué crees?** Que no existe una respuesta única y que dicha respuesta nada tiene que ver con el monto que estás preguntando **¿En qué puede invertir?**

Recuerda “más que **Cuánto**” que puede ser relevante solo arriba de un millón de pesos y que, si quieres entrar a invertir en la Bolsa de Valores, la pregunta sería **¿para qué lo quieres y cuánto tiempo lo puedes dejar trabajando, generando intereses realmente sin tocar un solo centavo?**

Puede decirse que ésta es la base de las inversiones en donde el dinero se utilizará sobre la base de **¿Cuáles son tus metas durante este año? ¿Qué proyectos importantes tienes para dentro de tres años? ¿Cuánto cuesta y en cuanto tiempo quisieras cumplir ese viaje al extranjero que tanto has anhelado, o esa maestría que tanto te llama la atención, o comprar esa casa de tus sueños? ¿Cómo te gustaría que fuera tu retiro laboral?**

Todo se puede y se debe poner por escrito y tenerse muy claro antes de agendar cualquier cita con cualquier asesor financiero, o bien llamarle por teléfono para pedirle informes sobre cualquier institución financiera. Si tú no sabes **lo que quieres** y para **cuándo** lo quieres, las probabilidades de que te vendan una promoción del mes, es muy factible que pierdas todo tu dinero, en lugar de encontrar una solución para que inversión.

Lo que necesitas realmente es un **rendimiento alto** y no tomar una decisión a la ligera.

El primer ejercicio que te propongo es que escribas en un papel a tres columnas, que diga:-

1. **Mis metas.** El número de metas que yo tenga mi vida.
2. **El monto que estoy dispuesto a invertir.**
3. **¿Para cuándo requiero mi dinero con intereses?**

Es muy difícil establecer plazos para las inversiones, sobre todo, si es la primera vez que nos animamos a poner nuestro dinero trabajar, pero es una de las cuestiones más importantes para decidir en qué podemos invertir nuestro dinero, así que hay que pensarlo muy bien. ¿Cuál es la razón? La respuesta es una regla de aplicación: “entre **menos** tiempo tengas que invertir, **menos** riesgo debes asumir” Esta es una regla de oro.

Por contra, **“a mayor riesgo, mayor rendimiento, y al revés: “entre más seguridad requieras, menor será el rendimiento que puedas obtener”.**

El rendimiento, es el premio que gano por invertir mi dinero ¿Por qué correríamos más riesgo con nuestro dinero, si cierta inversión no nos paga más?

Relación riesgo y tiempo

El riesgo en las inversiones en la posibilidad de que pierdas. Si, aunque parezca difícil, eso es. Puede ser que pierdas sólo los intereses que habías ganado o incluso lo que habías invertido al principio. Riesgo, también puede ser que los resultados sean distintos a los que tú esperabas.

El tiempo, es relevante para el nivel de riesgo y el rendimiento, por la simple razón del plazo que tienes para recuperarte de un descalabro financiero.

Si necesitas ese dinero en tres meses y te gusta mucho el riesgo y tu inversión tuviese un revés, habrás perdido, y pudiera ser que el plazo que te queda no fuese suficiente para recuperarte para la fecha en que tienes planeado utilizar ese dinero. En cambio, una caída de tu inversión en días o meses en una inversión a 10 15 o 20 años, no significa nada. Igual rebota y no es grave porque tienes décadas para recuperarte

La sugerencia es: sé muy estricto con el tiempo, debes pensarlo muy bien. Recuerda que aun cuando tú creas que no vas a tocar el dinero, puede surgir un gasto de emergencia, una hospitalización, un gasto importante imprevisto.

Entonces aquí te sugiero que crees una cantidad específica para esas emergencias, separada de tu inversión original, o bien pensando que esa reserva pudiese ser utilizada para un caso de extrema urgencia.

Si tú dices “no lo voy a tocar el dinero por nada del mundo”, esa debiera ser la frase cuando establecemos nuestro “**horizonte de inversión**” que, por cierto, es una frase bonita.

¿Qué es el horizonte de la inversión?

Es el período ideal que el dinero debería estar invertido para que genere los rendimientos óptimos de acuerdo con el nivel de ingreso que se haya escogido.

Y si tú dices, no voy a tocar ese dinero, ni para emergencias, recuerda que debes de tener una cantidad destinada, que sea fácilmente convertible a efectivo, sin que te cobren penalizaciones o que tengas que hacer otros movimientos de transferencias, en otras palabras, lo que se conocen finanzas, que tengas liquidez.

Como tú sabes, la liquidez es el grado en que tu dinero o tu inversión se puede vender o comprar en el mercado, en otras palabras, es una inversión que puedes convertir en efectivo, sin que se afecte su precio a la baja.

Un Fondo de Inversión de Deuda Gubernamental pagadero en intereses diariamente es extremadamente líquido, porque mientras que en uno tienes disponibilidad cada 24 horas, y en contraposición, el proceso para que vendas, por ejemplo, un inmueble y te pague en efectivo puede tomarte meses.

Pensemos que decides que todo tu aguinaldo, tu liquidación, tu reparto utilidades, lo que sea, lo vas a meter a la bolsa de valores y tú piensas vivir solamente de tu salario.

Recuerda que, en teoría, si entras al mercado de valores, es con miras a quedarte al menos tres años, claro, si hay utilidades muy buenas, las debes tomar, pero si pierdes en ese tiempo, hay que evaluar antes de que salgas “corriendo” con tu pérdida. Todo irá muy bien hasta que tengas un descalabro financiero.

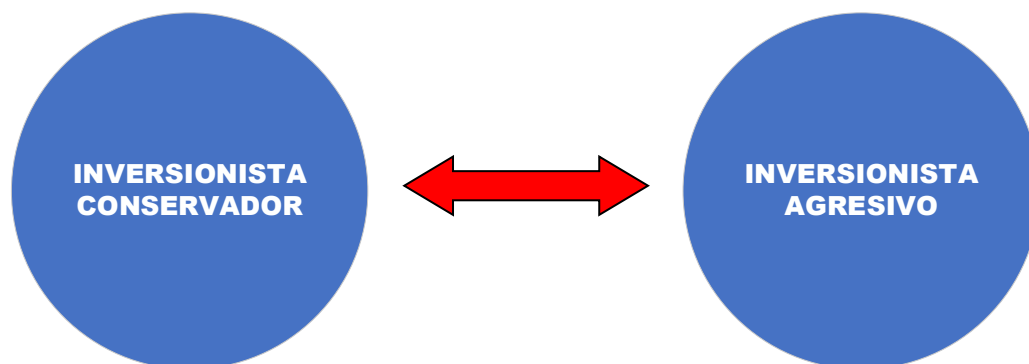
Para pagar esa deuda que te agobia, debes sacar dinero de tu fondo, justo el día en que la empresa en la que tienes tu inversión anunció un recorte de personal, por cierta negociación y por lo tanto se cayó el precio de dicha acción y al venderla sales perdiendo.

En este caso, no es que no tuvieras la intención de invertir tu dinero a tres años, como originalmente lo pensaste, sólo que no tuviste la precaución de tener una parte de tu dinero en un instrumento más elaborado específicamente para las emergencias, con poca variabilidad, que, si lo tocas, en un mal momento, no represente una pérdida cuantiosa.

Si hubieras podido esperar, posiblemente la acción de la empresa que bajó su valor de las acciones habría sin duda regresado al precio que la compraste y hasta pudiste haber ganado, pero claro, después de una caída, la recuperación se lleva algún tiempo. La recuperación jamás es inmediata.

De ahí la importancia de que tengas tiempo de espera para la recuperación.

Inclusive, el inversionista más agresivo, siempre debería tener al menos un 10% de todas sus inversiones en algo líquido que pueda utilizar con mucha facilidad, sin perder, para cualquier emergencia que se le presente.



Poner todo nuestro dinero en una inversión y no tocarlo puede ser muy radical e inclusive peligroso.

Hay que darle a cada peso el nombre de cada uno de nuestros objetivos, para que sólo, se vaya al instrumento que le corresponda y tener en mente los cuatro conceptos que ya han sido mencionados:

- 1. Horizonte.**
- 2. Riesgo.**
- 3. Rendimiento.**
- 4. Liquidez.**

Con base en esta información hay que hacer de nuevo la tabla anterior en cuanto a mis metas y plazos, pero con los pesos que quisiera destinar a cada una y sin olvidar que una parte debe de guardarse para emergencias y ya más adelante tú eligieras los posibles destinos de tu inversión.

Recuerda, que el **corto plazo, es cualquier meta que quieras cumplir a menos de un año, mediano plazo es de uno a tres años y largo plazo es arriba de tres años, aunque lo más recomendable es que sea a más de cinco años.**

Entonces debes rehacer la tabla con cuatro columnas y varios renglones. Las columnas son:

- 1. Meta.**
- 2. Monto.**
- 3. ¿Para cuándo requiero mi dinero?**
- 4. A qué plazo debo invertir en un instrumento financiero (a corto, mediano o largo plazo).**

En tus propias palabras define los conceptos básicos para invertir y pon un ejemplo de cómo vas a utilizarlas:

Riesgo: _____

Rendimiento: _____

Horizonte: _____

Liquidez: _____

Simplemente, a manera de recordatorio, la secuencia lógica para definir tu inversión es:

¿Cuál es la secuencia lógica para definir una inversión?

Meta que se desea obtener, **Plazo** de inversión, **Riesgo** que se desea asumir y **Rendimiento** que se desea obtener.

Meta → **Plazo** → **Riesgo** → **Rendimiento**

Mucha gente, lo primero que pregunta es. ¿Dónde puedo ganar más intereses/rendimiento? Y todo lo demás que debería de preguntar no le importa.

Esto es exactamente **lo que una persona necesita para fracasar**: si sólo nos fijamos en el **rendimiento**, puede ser que corramos un riesgo demasiado alto o queelijamos algo que no valga la pena, ni tampoco se ajuste a nuestra meta personal.

Conócete a ti mismo: conoce tu perfil de inversión

Aunque por lo general el dinero es considerado como un tema frío y despersonalizado, debemos de pensar que tiene una parte humana y es justamente que, para ser un buen inversionista, necesitas conocerte muy bien.

Es importante recalcar que debes de tener muy claro para que estas invirtiendo, cuáles son tus sueños, cuáles son tus metas,

pero lo que complemente y cierre perfectamente este círculo es que sean totalmente adecuado para ti como un “traje a la medida”.

No tienen ningún caso que los excelentes rendimientos de un fondo de inversión muy agresivo te vayan a provocar problemas de estrés.

Recuerda, debes elegir una inversión que sirva para alcanzar tus metas, pero que no atente contra tu paz mental y tu salud, lo que ahora se le llama estrés.

Más allá de lo importante que es saber esto y para que veas lo que verdaderamente es lo importante de este asunto, es que, por ley, las instituciones financieras como son las Sociedades de Inversión están obligadas a hacerte un **perfil de inversión**.

Esto no es ningún misterio: ¿Cómo pueden hacerte recomendaciones sin que sepan qué es lo que estás buscando y que tan estresado te puedes poner?

Algunas instituciones, desafortunadamente no toman en consideración esta información, pero si los descubren, pueden ser severamente sancionadas por la Comisión Nacional Bancaria y de Valores.

¿Qué es lo que define el perfil de un inversionista?

Edad y Estado Civil. No es lo mismo una persona de 21 o 25 años, sin hijos, sin obligaciones, que está invirtiendo su dinero en un bono con el que nunca contaba, lo que no es lo mismo que un señor de 80 años con una agitada y turbulenta vida amorosa, con tres exesposas que mantener aún. Muy probablemente el joven puede elegir una inversión muy riesgosa, y si pierde todo, también tendría todo el tiempo del mundo para recuperarse y para él, no sería tan grave porque probablemente no sea su único ingreso y tampoco tiene que mantener a nadie.

Teóricamente -una vez que te inclinas hacia una meta en particular de inversión- entre más joven seas, más riesgo puedes tomar (aunque también aquí entra en juego si tienes dependientes económicos).

Aversión al riesgo.

Aunque seas joven, pero que igual te pongas nervioso cuando te digan que tu portafolio de inversión tuvo una ligera caída del 50% del total de tu capital y que si tenías \$500,000 invertidos ahora solo tienes 250,000.

A nadie nos gusta perder, pero existen personas que pueden llegar a ver por meses consecutivos signos negativos en su estado de cuenta y tener la paciencia para esperar, obviamente, a cambio de la posibilidad de mayores rendimientos; ahí quienes en definitiva prefieren ver todo casi plano, antes que un número negativo, por pequeño que éste sea.

Debe saber que hay muchos grises entre lo blanco y lo negro, pero es importante no querer sentirse más intrépido de lo que realmente eres, porque eso irremediablemente se paga con decisiones arrebatadas en el peor de los momentos.

El sentimiento de pérdida es mucho más intenso que el sentimiento de ganancia extrema.

Experiencia y conocimientos.

(Lo que indican los indicadores Johnatan Hicks Libro Gratuito)

(Larry Summers Economista que habla de la globalización)

La edad, no necesariamente está relacionada con la propensión al riesgo o la aversión al riesgo. Habrá gente experimentada que arriesgue más para obtener más rendimiento, que aquellos novatos que prefieren la seguridad con muchos menos ganancias.

Aquí es donde la experiencia y los conocimientos pueden empezar a marcar una diferencia.

Puede ser que, si tienes un horizonte inversión a 40 años y crees que puedas aguantar algo de pérdidas, pero si nunca lo has vivido, y es la primera vez que inviertes y todavía no estás familiarizado con los mercados, es mejor que vayas aprendiendo poco a poco y conforme vayas madurando como inversionista y tengas mayores conocimientos, te animes a hacer una inversión de mayores proporciones.

Pero si es tu primera inversión, puede ser que entrar a la bolsa no sea tu mejor decisión, es decir, existen instrumentos de corto plazo, con menos variaciones, como pueden ser los pagarés bancarios, los cuales puede ser un mejor comienzo.

Una parte relacionada, es también que debes seguir y entender las noticias económicas y financieras.

No necesitas ser un broker y tener cantidad de pantallas de computadora en tu escritorio, donde puedas observar el movimiento de todas las bolsas del mundo, pero claramente si quieres meterte en algo más que un pagaré simplón.

Entonces tienes que ponerle un poco de atención al área de la Bolsa de Valores.

Tus finanzas actuales y protección

Tener un fondo de emergencias, de seguros de vida, de gastos médicos, de automóvil, y ya sea que tengas o no deudas, puede marcar realmente cuanto riesgo puedes tomar, sin que un imprevisto te deje sin dinero, entonces, lo más recomendable es que primero arregles todas tus deudas financieras, y al menos, mientras lo haces, tus inversiones sean más conservadoras.

¿Con qué afrontarías un desempleo temporal o una enfermedad, o una reparación mayor a tu casa, si todo tu dinero lo tenías invertido a un año y no puedes sacarlo sin perder gran parte de tu dinero?

Si la respuesta a esta pregunta es “no lo sé”, al menos una parte de este dinero tienes que ponerlo en algo más seguro, y que no pierdas, ya que, si tuvieras que sacarlo y convertirlo en dinero contante y sonante, lo tendrías a la mano. Esto es lo que se llama liquidez.

Tu perfil de inversión.

A nadie le gusta aceptar que es conservador, se sienten anticuados, y a cualquier persona que le preguntes si es conservador, te va a contestar que sí le gusta el riesgo, pero la verdad es que, si les gusta, pero en el portafolio de otra persona, no en el suyo. Lo mejor es ser sincero y aceptar que no nos gusta el riesgo.

Conservador.

Este tipo de inversionistas prefieren los rendimientos estables y los plazos cortos. Esto es lo contrario del riesgo, o sea, que les da pánico perder y prefieren ganar menos, porque no les gustan los números negativos.

Inversionista moderado.

Este inversionista tolera los riesgos moderados y le gusta mantener una pequeña parte de sus inversiones líquidas a corto plazo y la parte mayor a mediano plazo.

Inversionista agresivo.

Le gusta el riesgo y la posibilidad de obtener altos rendimientos en el largo plazo, aunque existe la probabilidad de que tenga una minusvalía o una pérdida.

TEST

1. ¿Cuántos años tienes?

- a. Menos de 20 b. Entre 21 y 30 c. Entre 31 y 40 d. Entre 41 y 50 e. Entre 51 y 60 f. Más de 61.

2. ¿Tienes dependientes económicos? (Aquí se incluyen hijos, papás o familiares)

- a. No, ninguno. Soy solo yo b. Sí

3. Tu fuente de ingresos es:

- a. Constante b. Variable

4. ¿Crees que en los próximos años tus ingresos se mantendrán?

- a. Constantes b. Se reducirán c. Crecerán

5. ¿Cuál es la meta principal u objetivo que tienes para invertir?

- a. Viajar b. Auto. c. Casa d. Educación para tus hijos e. Para tu retiro f. No tengo ni idea.

6. ¿Cada cuándo quisieras tener la posibilidad de hacer retiros?

- a. Diario b. Semanal c. Mensual d. Trimestral e. Semestral f. Anual.

7. ¿Cuánto tiempo podrías dejar tu dinero sin tocarlo, ni siquiera por emergencias?

- a. Cero días a un mes b. 1 y 3 meses c. 3 y 12 meses
d. de 1 a 3 años e. De 3 años en adelante.

8. ¿Qué preferirías?

- a. Tener poco riesgo y ganancias constantes, aunque sean bajas, pero que no que baje el monto original invertido. De preferencia saber cuánto voy a ganar.

b. Arriesgar un poco para ganar un poco más y podría aguantar pérdidas muy pequeñas, siempre y cuando sean sólo temporales.

c. Arriesgar más para maximizar mis ganancias, aunque sé que podría perder, y estaría dispuesto a correr el riesgo por la posibilidad de ganar un poco más.

9. ¿Qué te importa más?

a. No perder b. Ganar más

10. Los instrumentos que tienen rendimientos más altos por lo general están asociados a:

a. Mayor riesgo b. Menor riesgo.

11. Una inversión debe dar rendimientos:

a. Equivalente a la inflación.

b. Menores a la inflación.

c. Superiores a la inflación

d. No sé

12. ¿Qué pasa con el precio de los instrumentos de deuda cuando las tasas de interés suben?

a. Suben también b. Baja. c. No se de que me estás hablando

13. ¿Inviertes o has invertido en alguno de los siguientes instrumentos? (Toma todos los que apliquen).

a. Nunca he invertido en nada.

b. Depósitos a plazo fijo o pagarés.

c. Cetes d. Fondos e. Dólares

f. Metales g. Acciones.

14. ¿Con qué tipo de seguros cuentas? (Suma todos los que apliquen).

a. Vida b. Autos c. Gastos médicos mayores/menores d. Seguro con inversión. e. Otros. f. Ninguno.

15. Tus finanzas son:

a. **Holgadas:** puedo cubrir todos mis gastos y ahorrar una cantidad considerable.

b. **Justas:** cubro mis gastos, pero tengo muy poco disponible para ahorrar.

c. **Muy apretadas:** apenas cubro mis gastos o tengo algunas deudas que me complican ahorrar.

d. **En crisis:** no alcanzo ni a cubrir mis gastos.

Pregunta	Respuesta y puntaje	Tus puntos.
1	a=12 b=10 c=8 d=6 e=4 f=2	
2	a=4 b=2	
3	a=4 b=2	
4	a=2 b=0 c=4	
5	a=2 b=2 c=4 d=6 e=8 f=8	
6	a=0 b=2 c=4 d=6 e=8	
7	a=0 b=2 c=4 d=6	

	e=08	
8	a=2 b=4 c=6	
9	a=0 b=2	
10	a=2 b=0	
11	a=2 b=0 c=4 d=0	
12	a=0 b=2 c=0	
13	a=0 b=2 c=2 d=4 e=2 f=2 g=6 (En este reactivo se suman todos lo que tengas)	
14	a=2 b=2 c=2 d=2 e=2 f=0 (En este reactivo se suman todos los que tengas)	
15	a=6 b=4 c=2 d=0	
Resultados	Conservador de 8 a 29 Conservador	Moderado De 30 a 70
Agresivo de 71 a 100		

No es un test muy elaborado, pero con estas preguntas te puedes dar una buena idea de tu perfil y ahora sí, con ésto y tus metas, debes hacer una elección de una inversión lógica y coherente.

Cuidando el perfil de inversión, éste puede ir cambiando a través del tiempo, por lo que es conveniente que los revises de vez en cuando, de preferencia una vez al año o cuando existan cambios muy importantes en tu vida.

Puede ser que empieces con un perfil conservador, pero después te darás cuenta de que “no hay porque dar tanto brinco estando el suelo tan parejo” y que puedes aguantar una crisis o dos tranquilamente. Si este fuera tu caso, debes aprender mucho con esas experiencias, y te puedes mover las inversiones más agresivas.

También puede resultar justamente al revés: a la mejor te dedicas a tener familia y tener una serie de gastos que no te permiten distraer dinero. Entonces, puede ser que te modere eso y te muevas hacia ser un inversionista conservador.

Debes pensar que no serás el mismo toda la vida. Por eso es importante que tu perfil y metas no sean algo escrito y sin cambios, todo es perfectible.

También debes revisar y balancear nuevamente tu portafolio de inversión de vez en cuando, de acuerdo con tu situación particular.

A lo mejor te puedes preguntar qué pasaría si soy un desastre y no es posible que no tenga el nivel para ser un inversionista.

Te respondo que técnicamente, cualquiera puede ser inversionista, porque, por ejemplo, puedes invertir en Cetes desde \$100, y si tienes esos \$100 en el bolsillo, puedes ponerlos a trabajar. Pero si aún no tienes ni \$100, entonces sería bueno que le eches un vistazo a cómo administrar tus gastos para que tus finanzas se mejoren.

Todo consiste en que quieras convertirte en un inversionista, porque realmente los requisitos para hacerlo son relativos: puedes invertir -poco, pero puedes- aún si hoy tienes deudas.

De hecho, no es mala idea separar, aunque sea un poquito y empezar a hacer tu alcancía, porque muchas deudas se generan por no tener ni siquiera un peso ahorrado y mucho menos invertido.

También si tienes una cantidad pequeña o si no tienes nada de experiencia, el caso es ir poco a poco, pero importantes poner tu dinero a trabajar de inmediato.

Las inversiones son celosas. ¿Cuánto tiempo le puedes dedicar a tus inversiones?

Por mucho que una inversión te parezca adecuada para tus metas, lo interesante es ver cómo funciona, acorde con tu temple y experiencia, etc....

Una parte de tu inversión correrá riesgo y también si eliges esta o mejor te vas por otra inversión, todo esto tiene que ver con tu agenda.

Con base en tu agenda de actividades: ¿Realmente tienes tiempo para dedicárselo a tus inversiones?

Las inversiones son muy celosas, y si no les dedicas tiempo, te puedes meter en problemas serios.

Muchas personas se preguntan si no es más rentable tener un negocio, que invertir ese dinero en fondos o en pagarés.

La respuesta es que sí es un buen negocio y todo te salió bien, pero por supuesto, si no es así, hasta pierdes o puedes quedar endeudado, pero ¿tienes tiempo de atenderlo? (Para los que ya estén deseosos y quieran saber que les conviene más, lo vamos a comentar más adelante).

Inclusive, si sólo vas a ser un socio capitalista, ¿Te quedan horas del día para evaluar financieramente tu inversión y darle seguimiento?

Si tienes un trabajo de ocho horas diarias que se convierten en 10 o 12, difícilmente te dará tiempo. Recuerda el dicho popular mexicano que dice: “al ojo del amo engorda el caballo”.

A veces, ni siquiera estando en el mismo sector, te daría tiempo en toda una vida para seguir esa inversión. Hay personas que prefieren invertir su dinero en portafolios ya prefabricados por terceros, como los Bancos y Casas de Bolsa.

Estos portafolios son elegidos por su tipo de perfil y plazo, pero tienen un administrador quién es el que decide controla, cuánto compran o venden.

Si decides un fondo agresivo por ejemplo un 80% en renta variable y 20% en deuda, es muy peligroso y quizá puedas confiar en un profesional que tome las decisiones de acuerdo con un prospecto de inversión, y puedes ir monitoreando todos los ajustes que se requieran.

Por el tipo de portafolio agresivo, hay períodos en que se ven pérdidas, como son las crisis globales, pero a largo plazo normalmente casi siempre son ganancias.

Puedes apoyarte con un asesor financiero, pero claramente tienes que seguir tus inversiones y tener una disponibilidad *online* para cuando menos entrar de lleno media hora de explicaciones si vas a vender acciones que acabas de comprar.

Piensa que tan activo eres como inversionista antes de meterte en camisa de once varas.

Más vale paso que dure, porque no necesitas empezar con lo más sofisticado.

Empezar invertir en acciones en directo, cuando jamás has contratado, e invertir en un pagaré empresarial, es prácticamente garantía de que te va a ir mal, de seguro que después de esto no querrá saber nunca más de inversiones y tu dinero se quedará en un colchón o en una tarjeta/chequera por siempre.

Lo mejor para empezar como inversionista, es ir despacio y poco a poco: empieza con inversiones de riesgo muy bajo como pagarés bancarios, Cetes o un portafolio en donde casi el 100% tenga deuda a corto plazo y conforme vayas entendiendo, y te toque una que otra crisis económica y vayas entendiendo, pasarás inversiones más avanzadas.

Los errores más comunes que puedes cometer son los siguientes:

¿Cuáles son los errores más comunes en materia de inversiones, que pueden cometerse?

- 1. Comprar cuando están a su máximo valor y luego se desploma el valor de tu inversión.**
- 2. Meterte en algo que parecía que pagaba muy bien, pero que, a la hora de la verdad, con todas las comisiones que pagar, todas las inversiones, excepto las gubernamentales tienen rendimientos ridículos.**
- 3. No compres ningún fondo de moda porque normalmente son muy malos.**

Hay muchos ejemplos, pero evidentemente la novatada se puede magnificar si invertimos con los “ojos cerrados”.

La primera regla para entrarle a una inversión debe ser que entiendas en lo que te estás metiendo: cómo funciona, cuáles son los riesgos, cuánto tiempo tienes que estar, cuánto me cobran (¿administración gratis? ¡No existen!), ¿Qué pasaría si quiero vender mi inversión antes de tiempo? Si es una institución financiera regulada en México... Todas las preguntas que se te ocurran, y entre más fatalistas sean, mejor.

Si por el momento una de las inversiones no te queda tan clara, mejor aguántate, puede ser que “pague” en rendimientos no haber contratado, pero probablemente la cuota sería más cara si pierdes por meterte con los ojos vendados.

Ahora bien, si quieres acelerar el paso, depende de ti: aplícate a leer sobre el tema, a revisar las inversiones interrogar como si fueras de la policía a tu asesor-ejecutivo de cuenta de un vendedor de inversiones.

Otro síndrome muy común es el de “el mejor”.

Escribe una versión de corto plazo en la que podrías poner tu dinero trabajar en lo que te defines en tu opción ideal:

¿Cómo saber si tengo un buen asesor?

Está claro que, para invertir, debes pensar qué tienes y aprender, porque finalmente, ¿de quién es el dinero?, ¿Quién va a cuidarlo con más interés si no eres tú mismo? Pero que nunca deberías delegar el análisis de las decisiones al 100%, siempre es bueno tener una ayudadita, en especial si vas empezando. Hay asesores independientes, por ejemplo, los que pertenecen a la Asociación Mexicana de Asesores Independientes de Inversiones (AMAIII) y asesores que los Bancos y Casa de Bolsa financieras tienen para sus clientes si contratas un producto con ellos.

En ambos casos te puedes encontrar con que te quieren vender el producto del mes, por una persona que se dice “asesor”, pero también hay otros buenos, con vocación y conocimiento que pueden hacer una diferencia en tus inversiones. ¿Cómo identificarlos?

¿Cómo puedo identificar a un buen asesor financiero?

- **Te pregunta sobre ti, sobre tus metas y de tu experiencia como inversionista** (que no te de pena decir “soy novato”, eso es mejor para que después puedas moverte a opciones más difíciles).
- **Que el asesor no evadas las preguntas** que le hagas sobre sus certificaciones (debería estar certificado al menos por la asociación mexicana de intermediarios bursátiles, AMIB, pues eso implica pasar un examen y mantener limpia su historial crediticio. Pero aún es mejor si tiene más cursos como por ejemplo los que se imparten en la CFA).
- **Es claro (o al menos lo intenta) y te explica. Si usa términos extraños y aplica la de “si no los convences, confúndelos”.** Aléjate de éstos.
- **Un buen asesor te menciona no sólo las potenciales ganancias, sino también los riesgos que tiene la inversión que te está recomendando.** Todas, aún los Cetes donde es un bajo riesgo, tienen alguno.
- **Te explica de dónde vienen las ganancias.**
- **Te cae bien.** Recuerda que va a manejar tu dinero y necesitas tener la confianza, si de plano te da mala espina, pueden asignarte a otro asesor.
- **Te llama cada cierto tiempo para ver cómo van tus inversiones y se ha habido algún cambio en tu vida.**
- **Te da opciones** en lugar de hablarte del nuevo fondo que acaban de sacar o cualquier producto y analiza tus necesidades.

- **No evade platicar de su trayectoria profesional.** Si está ahí, “En lo que encuentra otra chamba” o si no hace antigüedad en asistencias financieras por andar brincando de una a otra, pide otro asesor, para que éste no te deje botado a la mitad del camino.
- **En el caso de los asesores independientes, es importante también que te informe con claridad: el tiempo que lleva en el negocio y los activos que administra (cuanto lleva), metodología inversión, sus estrategias de control de riesgo, el monitoreo que lleva, que comisiones cobra y si está condicionado por alguna marca en particular. En este caso si alguien te da referencias mejor.**
- **Si él o ella invierte; si no invierte su dinero, es como un doctor fumador que te dice que el cigarro es pésimo para ti.**
- **Si tu asesor falla en más de dos, no lo contrates, busca a otro asesor financiero.**

No todas las ganancias son iguales.

Sería fabuloso tener una inversión magnífica y ascendente que ponga mucho dinero en tu bolsillo, que aumente su precio y que además tengas asegurado tanto el aumento de capital, como los intereses que genera, pero eso no existe.

No hay una inversión que del 100% de todo lo que nosotros queremos, por eso hay que saber a qué le damos prioridad en los objetivos de inversión, para obtener la mezcla que más se adapte a nuestros propósitos.

Prioridades que debes considerar.

Ganancias de capital. Las ganancias de capital se obtienen cuando lo que adquirimos aumenta su precio en el mercado, es decir se revalúa, evidentemente concentrando la ganancia en la que vamos a invertir nuestro dinero.

Cuando vendemos ese activo, por ejemplo: los que se dedican a vender y comprar inmuebles, autos usados o lo que haces cuando **vendes tus acciones en la bolsa de valores a un precio mayor al que las compraste.** O sea, vende más caro que el precio que pagaste.

Ganancias en forma de flujos de efectivo.

El dinero físico que entra nuestra cuenta mientras tengamos ese activo financiero. Por ejemplo, cuando tenemos un inmueble que rentamos o bien si nos pagan dividendos anuales por una acción.

Seguridad. Aquí el principal objetivo del inversionista es que el capital y los intereses estén protegidos, es decir, que no perdamos ni lo que invertimos, ni sus ganancias y que los rendimientos sean superiores a la inflación, que nos den intereses arriba de la inflación.

En México, uno de los ejemplos actuales podría ser el de los UDIBONOS, que son bonos del gobierno que van pagando por lo menos, la inflación (no son ganancias muy altas, pero protege tu poder adquisitivo).

Hay inversiones que puedan satisfacer dos o inclusive tres de nuestras prioridades: una casa para rentar que gana plusvalía y vendemos más cara: acciones de empresas que aumentan de valor y además pagan dividendos, por los bonos que sean muy seguros y

que vayan pagando intereses periódicos, que en finanzas se llaman “cupones”.

Pero, en general, la balanza siempre se carga más hacia alguno de los tres tipos de objetivos.

Ni apuestas, ni bolas mágicas, ni casualidad.

Para invertir, necesitas una estrategia

La mayor parte de la gente que acaba perdiendo mucho dinero en sus inversiones porque tienen la idea de que invertir es ir a los casinos de juego en Las Vegas Nevada, que es lo mismo “apostar” y considera que una buena parte del resultado tiene que ver con la suerte o con “atinarle” a sólo una cosa... y se olvidan de que el dicho más popular al respecto es “la casa siempre gana” y aquí el que quiere que gane más dinero, eres tú, ¿cierto?

No puedes tener “suerte” consistentemente y llevarte “el acumulado”, tampoco tendrás una bola mágica que prediga el futuro y pueda mostrarte si las acciones de la empresa “Pérez” van a subir el próximo trimestre (créeme, si las hubiera, los analistas, que siempre acaban engañados, tendrían varios artefactos de esos en sus escritorios, en lugar de pasársela estudiando cifras de las empresas, reportes económicos, de industrias, etc.). ¿Entonces cuál es la única manera de tener buenos resultados consistentemente? Tener una **estrategia.**

La diferencia entre apostar y tener una estrategia es que la estrategia es una ruta trazada a llegar un objetivo y un plan de qué hacer en caso de que haya sorpresas desagradables, que, en este mundo, más que la excepción, son la constante.

Para poder **construir tu estrategia de inversión**, lo que debes hacer es combinar la parte **personal**, con la parte **técnica**: es decir, *para qué quieres invertir, por cuánto tiempo quieres invertir, cuál es tu perfil de inversión, cuáles son tus objetivos en cuanto a rendimiento, cuáles son los instrumentos adecuados para invertir y pensar en todos los escenarios posibles.*

Los objetivos de rendimiento tienen que ser realistas. Cualquiera quisiera ganar el 10% mensual en forma segura para tener el 285% de ganancia anual capitalizable, pero eso no existe: el nivel de riesgo, los rendimientos, el plazo y cuánto dinero hace invertir para que genere una utilidad, tienen que estar alineados.

Hay que recordar que **“A mayor riesgo, mayor rendimiento, y viceversa”**.

Si lo que quieres es una decisión más o menos formal de lo que es una **ESTRATEGIA** de Inversión, te puedo decir que: “Una estrategia es un plan, con reglas y acciones para llegar a un cierto objetivo de inversión, que tome en cuenta las metas y la tolerancia al riesgo de cada inversionista, para lograr los mejores rendimientos y según estas variables, incluya definir los instrumentos en los que se va a invertir y los lineamientos a seguir de compra, venta y riesgos por asumir”.

¿Cuál es el riesgo de no tener una estrategia?

No se trata de adivinar, ni de un examen de opción múltiple para atinarle a la respuesta. Si apuestas a lo que caiga, y no te sale, el instinto natural que llevará a retirar tu propuesta, que en muchos casos implica asumir pérdidas que, en el caso de las inversiones, salvo algunos casos, no serán permanentes.

Ahí está la diferencia entre un juego de azar y las inversiones: en la ruleta, si perdiste una ronda, ya perdiste todo, es decir, todo tu dinero se lo lleva el casino, y te quedas sin nada de lo que apostaste.

En cambio, en las inversiones, en general, lo que puede suceder es que, si tus títulos valían 10 y al acabar la ronda valen 6, puede ser que en la próxima ronda valgan 11. Siendo más específicos, la **estrategia incluye definir los instrumentos en los que vas a invertir y los lineamientos de compra, venta y riesgos: nuestra estrategia nos va a decir cuándo quedarnos, en qué momento salir, inclusive cuándo poner más inversión en un determinado activo financiero.** La estrategia va afinándose con tiempo, la experiencia, incluso con los cambios en nuestra vida personal y en nuestros ingresos. **Una estrategia de inversión es un mapa y al mismo tiempo es la brújula**, para que cuando se te mueva el terreno, sepas cómo orientarte de acuerdo con el objetivo hacia donde te diriges.

¿Para qué te sirve una estrategia de inversión?

Primero. Te obliga tener una claridad de lo que quieres, cuánto riesgo vas a correr, qué ganancias puedes esperar, lo que te lleva a analizar todas las alternativas disponibles para encontrar la más adecuada y te pone a pensar en todos los “escenarios” para que sepas qué hacer y no te des un ataque de nervios si algo sale distinto de tu plan.

Segundo. Una estrategia te evita pérdidas innecesarias por ventas de pánico. Puedes revisarla y saber si hay sucesos en verdad determinantes por los que haya que hacer cambios, o si es mejor quedarse quieto, ya que esa baja temporal del valor de la acción es eso, temporal.

Tercero. La estrategia de inversión también funciona como medicamento antigastitis para el insomnio.

Cuando los inversionistas con horizonte de largo plazo se ponen nerviosos porque la Bolsa se ha caído, en vez de centrarse la noticia actual, debe uno preguntarse **¿cuál es tu objetivo a largo plazo?** ¿Mi objetivo cambió? Este suceso no será importante en 20 años ¿De verdad me afecta? ¿No? Entonces, para qué cambiar de estrategia.

Nota. Una estrategia se puede replantear, lo cual no implica cambiarla por completo, sino solo si existiese algún cambio drástico en nuestras metas o que el entorno económico pueda seguirse deteriorando o bien mejorando nuestras expectativas para los plazos en que los que pensamos invertir. Lo que es sólo de corto plazo no nos debiera hacer mover el cielo, mar y tierra.

Cuarto. Para que tengas mejores resultados, si andamos de un lado al otro con nuestras inversiones y somos muy agresivos, y el día de mañana muy conservadores, va a ser muy difícil que realmente de frutos nuestra inversión. Una estrategia te forza a tener una disciplina para que tengas la visión, en lugar de andar creando fantasmas.

Por ejemplo, piensa que tienes 25 años, y que has invertido desde los 20, entonces ya tienes algo de experiencia y tu objetivo es generar el mayor rendimiento posible en 10 años, para que te compres un departamento, y tengas además un guardadito para aprovechar oportunidades y no quedarte totalmente arruinado si te corren de la chamba o algo le pasa a tu liquidez.

Probablemente tu portafolio tenga un 50% en instrumentos de renta variable, 40% en Deuda y el 10% restante en cobertura en divisas (dólares). Tu estrategia en la parte de renta variable es tomar la mitad de las empresas grandes que constantemente aporten valor y la mitad empresas medianas que tengan un alto potencial de crecimiento, aunque también de más riesgo.

Si hubiese una baja en la Bolsa, en lugar de correr a sacar todo tu dinero, tú puedes tener claro que estas invirtiendo a 10 años y debes analizar si esta jornada a la baja en realidad te afecta, o si en 10 años esta baja probablemente será sólo una rayita sin importancia. Inclusive, debes valorar si está suficiente abajo como para aprovechar y meterle más inversión, todo esto con ayuda de tu asesor financiero de confianza.

Pero todo esto no te lo puede responder el público que hace ventas de pánico, ni las noticias de la televisión.

La única respuesta sustentada, sin atender a “*chismes*” generalizados se basará en lo que diga tu propia estrategia de inversión.

“Papelito habla” “Papelito guía”

Todos los inversionistas al menos en un papel su estrategia escrita, y de preferencia ponerlo por escrito y guardarlo en un folder donde tengas os teléfonos y direcciones electrónicas de que de tu broker o de la institución que maneja tus inversiones, y leerla antes de dar instrucciones a lo tonto.

Si tuviéramos desglosarla por pasos, éstos serían como sigue:

1. **Meta y horizonte.** Definir para que se usase ese dinero y en cuánto tiempo lo utilizaría.
2. **Objetivo de inversión.** En general podríamos dividirlos en tres partes:
 - a. **Conservar el valor de nuestro dinero.**
 - b. **Tener la seguridad de recibir ingresos o maximizar las ganancias.**
 - c. **Puede ser que queramos todo,** pero eso no es posible, o al menos al mismo tiempo con la misma proporción; hay que darle prioridad, porque de ésto va a depender el riesgo que asumamos y el tipo de inversión que elijamos. Para ejemplificar, los certificados de la Tesorería de la Federación podrían ser un instrumento de inversión para alcanzar el objetivo seguridad y conservación como protecciones que ofrecen dividendos, podrían cumplir el objetivo de generar ingresos, también tener un departamento para rentarlo, y maximizar las ganancias por ejercer invertir un

capital en un negocio que empieza (los famosos **Start Ups**), tomando en cuenta que sí podemos tener mayores ganancias, pero con un alto riesgo.

Estos ejemplos de un solo activo, pero no son convenientes, lo ideal es combinar varias opciones.

3. **Qué tan activo voy a ser al administrar mi propia cartera.**

¿Voy a estar pegado todos los días para vigilar el precio de las acciones? ¿O lo que quiero es dejar congelado mi dinero y revisarlo cada seis meses?

4. **Describir el riesgo que puedo o quiero asumir.** No se pueden tener los máximos rendimientos sin correr un riesgo. Lo mejor es ser realista que gastarme los frutos de mi inversión en medicinas por el estrés ¿acaso quieres tener tu dinero muy seguro, nunca perder ni un centavo, con ganancias pequeñas? ¿Correr un riesgo moderado y obtener rendimientos medios? ¿Estoy dispuesto a tener pérdidas moderadas y grandes a cambio de algunos pilotos de tener ganancias lo más posible?

5. **¿Con qué Instrumentos vas a comparar tus rendimientos (benchmark)?** ¿Cuál va a ser la vara con la que vas a medir tu inversión? ¿Quieres ganar más dinero que la inflación? ¿Si quieres ganancias, respecto a qué tipo de instrumento financiero?

6. **¿Qué tipo de instrumentos de inversión estoy eligiendo y por qué? ¿En qué vas a invertir? ¿Por cuáles características seleccionaste esos activos financieros? ¿Por su rendimiento? ¿Lo que quieres es protegerte de la inflación? ¿Quieres ir en contra del ciclo económico (técnicamente se llaman “defensivos” porque cuando hay crisis está bien, aunque sus rendimientos son bajos en épocas de prosperidad)? ¿Unos son de corto plazo y otros de largo plazo? ¿Te ayudan al no estar concentrado sólo en tu país?**

Todo lo anterior para servir para entender cómo embona en la estrategia, que los afecta y que éstas de los activos. Todo esto servirá para no tener incertidumbre ante los vaivenes de la economía y no caigas en pánico.

7. **Reglas para vender, comprar y asumir riesgos.** Debes tener los parámetros que vas a hacer si tienes pérdidas o tienes una magnífica oportunidad, porque estático no cabe en el mundo de las inversiones. Si tuvieras una parte en la bolsa y se presenta una crisis económica muy fuerte ¿te quedarías con tu inversión hasta que rebote o vas a decidir detener la pérdida si tus acciones pierden más del 20%? ¿Vas a comprar acciones cuando coticen al 15% debajo de su valor histórico de tres años o has a “promediar” y cada mes hace lo que pase, vas a invertir una cantidad? Si pones todas tus ideas con la cabeza fría, cuando los ánimos estén caldeados por una mala racha, sabrás mejor qué hacer y por qué.

Como puedes observar, es un ejercicio de coherencia, más que otra cosa. Todo tiene que seguir una misma lógica, ya que de lo contrario no va a funcionar como tú esperas. El poner por escrito tu estrategia, te permitirá detectar los errores o cuando debes modificar tus decisiones.

Por ejemplo:

Estoy invirtiendo la mitad de mi dinero para comprar una casa en tres años y la otra mitad para generar el mayor rendimiento posible en 10 años.

Mi objetivo para el dinero de la casa es tener una inversión que mantenga el valor de mi dinero y para el de mi patrimonio generar altos rendimientos. Por mi ritmo de vida, sólo podía revisar mis inversiones una vez al mes. El dinero para la casa, prefiero tenerlo muy seguro, nunca perder, aunque tenga ganancias pequeñas. En cambio, para mi meta de 10 años, mi prioridad es maximizar, por lo que si estoy dispuesto a ver pérdidas de medias a fuertes por

algunos periodos con tal de ganar lo más posible. Mi objetivo de rendimientos es al menos tener lo mismo que Cetes siempre y cuando paguen intereses más altos que la inflación y para mi patrimonio ganarle al índice de Precios y cotizaciones de la bolsa.

Este podría ser el discurso que deberíamos darle a nuestro asesor de inversiones y su chamba es ayudarme a encontrar instrumentos adecuados; pero si estamos más avanzados, también podemos contestar los puntos 6 y 7.

Mi estrategia de inversión:

Recuerda revisar este escrito de vez en cuando para ver si aún se ajusta a tus necesidades, para calmar los sustos momentáneos y también para medir si en verdad estás obteniendo los resultados que buscabas con tu estrategia.

Independientemente de la estrategia que escojas, debes poner parte de tu dinero en algo que te permite tener disponibilidad y que no pierda mucho valor al venderlo en una emergencia. Este dinero te sirve para imprevistos, para tener un colchón, tomar oportunidades y también para no desbaratar tu estrategia.

DIVERSIFICACIÓN: ¿POR QUÉ METER TODOS TUS RECURSOS EN UNA SOLA INVERSIÓN QUE PUEDE TERMINAR EN UN DESASTRE FINANCIERO, ES DECIR, PERDER TODO TU DINERO?

Alguna persona te puede decir que puede utilizar todo su dinero para comprar centenarios, porque se le hace la mejor inversión, ya que el oro siempre sube de valor. Pero ¿Qué crees? Esto no es cierto. Además, poner todo tu dinero en oro, va en contra de todo lo que se ha planteado que buscamos al ahorrar e invertir, arriesgar nuestro dinero.

Un compañero de trabajo hizo esto y nunca recuperó ni siquiera su inversión inicial. Terminó perdiendo.

Cuando la gente ya no está asustada por los ciclos económicos, entonces deja de comprar oro y automáticamente el precio del mismo disminuye drásticamente.

Por eso, comprar oro, aunque te parezca una excelente inversión, ni todo tu amor, ni todo tu dinero en un solo instrumento. Si eliges varios activos que reaccionan de manera diferente, uno va a caer y el otro va a compensar dicha caída.

Y tocando el tema de la diversificación, cuidado. No solamente hay que tener activos diversificados sólo por el hecho de que son diferentes entre sí, hay que elegir cosas que no estén correlacionadas. En otras palabras, es que busques que uno de tus instrumentos de inversión *no les afecte las mismas cosas o variables y no se muevan de la misma manera en determinadas circunstancias.*

Por ejemplo, piensa en una estrategia de fútbol, existe la posibilidad de que el equipo contrario ataque por la banda derecha, pero también lo puede hacer por la banda izquierda. Si le dices a todos tus jugadores que siempre se muevan a la derecha, entonces ya perdiste el partido. ¿Qué se necesita? Que, si el entorno cambia y uno se mueven para un lado, y otros se mueven para el otro lado, equilibren y las pérdidas de uno las compense el otro.

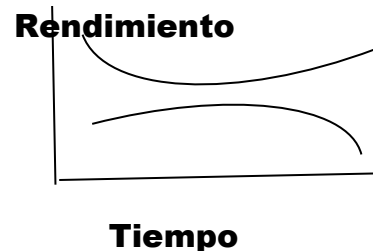
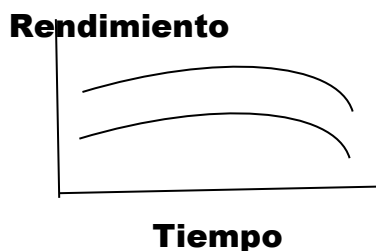
¿Cuándo le va normalmente mal a una acción? Porque las acciones dependen del desempeño de las empresas, cuando la

gente compra menos y la economía anda mal, ¿para qué comprarías en alguna proporción otro activo que se comporte exactamente igual en las crisis? ¡Pierdes por todos lados!

Aquí posiblemente, lo que más te convendría es tener una parte en divisas, porque históricamente México cuando la bolsa baja, el peso pierde valor frente al dólar.

Hay una correlación negativa entre el tipo de cambio y la Bolsa mexicana de valores ¿Y si además le metes dinero a algo que fuera resistente contra la inflación? En México, por ejemplo, están los instrumentos indexados en UDIS (unidades de inversión) que siempre pagan más que la inflación. Tener parte en acciones y una parte en vivencias, otra parte en deuda y otra parte en instrumentos de tasas reales que paguen por arriba de la inflación), es mejor idea que tener una sola inversión.

Dicho de otra manera: En la correlación de activos existen dos variables que son el riesgo y el rendimiento esperado. Se toman las series históricas de estos datos, se combina, se hace una regresión lineal y te da un número. Éste no es el coeficiente de correlación. Con este número puedes salir con alguna de las siguientes posibilidades: que entre los activos existe una correlación positiva (cuando los dos activos que compraste siempre se muevan en la misma dirección cerrar, una negativa (como se mueven en direcciones opuestas, es decir cuando algo baja, el otro sube) o no correlacionadas (que es cuando los rendimientos de uno no tienen nada que ver con cómo se mueve el otro y viceversa, o sea, se dan mutuamente lo mismo).



Lo que buscamos es tener en nuestro portafolio instrumentos con correlación negativa entre sí, si es positiva que sea baja, porque así puedes tener los mismos rendimientos, pero con un menor riesgo porque no aplica la de " todos por arriba, todos con trabajo".

Si combinas dos activos correlacionados negativamente



Si la línea roja va hacia abajo en la curva, entonces pierdes y viceversa.

Imagínate que la curva va hacia arriba por un Boom económico y cuando va para abajo significa una crisis económica.

X es orom, **Z** son acciones

En la primera gráfica, si hubiéramos tenido solo Oro habríamos perdido y el boom se hubiera recuperado.

Si solo tuviéramos acciones habríamos ganado en el Boom, pero en la crisis habiéramos perdido mucho.

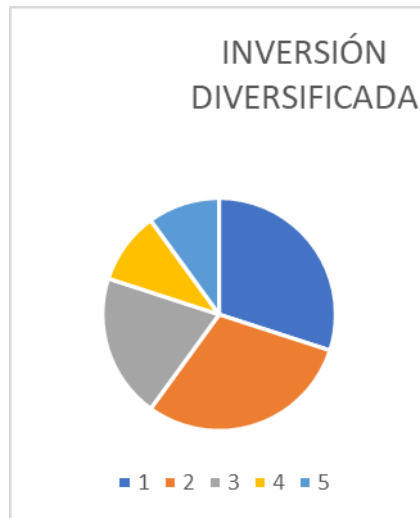
Si hubiéramos comprado tanto oro como acciones, no hubiéramos perdido tanto en ninguna de las dos y habríamos obtenido el rendimiento esperado.

El hecho de balancear nuestras inversiones en varios activos, en proporciones distintas de acuerdo con nuestras metas, plazos, perfil y disponibilidad nos proporciona una relativa tranquilidad y ganancias.

Invertir en diversos instrumentos

Cuando tocamos el tema de la diversificación, se puede hacer eligiendo instrumentos de inversión específicos, o también, una de las estrategias que más emplean los financieros para las inversiones de largo plazo, es del **asset allocation** o dicho de otra manera la **asignación de activos**, que es como si tú decidieras primero los grupos de inversión y luego qué le vas a meter a cada grupo.

- Lo primero que debes hacer es elegir, de acuerdo con tu estrategia, los tipos generales de activos en los que quieres invertir tu dinero y qué porcentaje en cada uno de ellos. Supongamos que alguien decide poner 30% en deuda, 30% en bienes raíces, 20% en renta variable, 10% en cobertura o divisas, (es decir, monedas de otros países) y 10% en algo que me permita tener liquidez, es decir, dinero al momento, cuando yo lo necesite.



- **30% DEUDA**
30% BIENES RAÍCES
20% RENTA VARIABLE
10% COBERTURA
10% LIQUIDEZ

La idea es mantener esos porcentajes a lo largo del tiempo, así que, si de pronto suben mucho las acciones y aumenta su porcentaje en el total, se vendería una parte para comprar los activos que se vayan desbalanceando. Esto se hace periódicamente, no cada vez que se vayan desbalanceando en forma mínima. De lo contrario, nos la pasaríamos comprando y vendiendo diario porque se movió un poco el valor de la acción.

Aunque no hay un periodo estándar vale la pena que le des un vistazo a tus inversiones cada 3 o 6 meses y decidas si ajustas o no.

- Después dentro de cada categoría ya puedes elegir activo por activo. En caso de que la bolsa de valores y en diferentes empresas en las que quieres tener acciones que de preferencia deberían ser de distintos sectores. De esta manera, si tuvieras una buena diversificación.

- Debo decir que no todo mundo sigue esta estrategia, pero hay estudios profesionales que respaldan su eficacia y para muchos puede ser una excelente opción, que o nos da una forma más ordenada de elegir nuestras inversiones y mantener nuestra estrategia
- Por último, se sugiere diversificar en “clases” de activos y hacerlo en diferentes plazos, tanto para tener un colchón disponible para emergencias, disponibilidades cada cierto tiempo para lo que no requieres tener a la mano, como para hacer más dinero cuando en el largo plazo pagan más o tener dinero líquido para aprovechar oportunidades de compra.
- Como nadie sabe con exactitud lo que va a suceder, puede haber un cambio brusco y movernos toda la estrategia, pero debemos tener cubiertas la mayor parte de las posibilidades, con posibles escenarios que puedan presentarse, es lo que hará que tu portafolio consistentemente tenga buenos rendimientos, en lugar de estar adivinando una oportunidad dorada.

¿Cuánto es un buen rendimiento? ⁶⁷

¿Cómo puedo saber si estoy obteniendo buenos rendimientos?

Para poderlo saber debemos definir lo que es un **BENCHMARK**, que es simplemente un anglicismo financiero para decir “*el indicador al que le queremos ganar, o cuando menos empatar*” Este Benchmark puede ser un índice, una tasa o un producto de inversión similar que utilizamos como una referencia. Siempre debemos comparar manzanas con manzanas, es decir, por nivel de riesgo. Sería absurdo que querer que un pagaré, que es un instrumento de rendimiento garantizado, de lo mismo que la Bolsa de Valores, que lleva implícito más riesgo y por lo tanto mayor rendimiento. ⁶⁸

Existe lo que se conoce como “Tasa libre de Riesgo” que no lo es tanto, nos sirve para hacer un primer filtro de que si entramos a una inversión: si lo que nos proponen más que la tasa libre de riesgo ¿para qué me meto a arriesgar mi dinero, si con “menor peligro” puedo generar más ganancias.

La tasa libre de riesgo mas reconocida son los Bonos de Tesoro de EUA y también se considera a los Bonos Alemanes.

Como sabemos en México los instrumentos con menor riesgo, casi nulo, son los CETES a 28 días porque están respaldados con los impuestos que pagamos a la SHCP. Es improbable que México se declare en quiebra y no pueda pagar los CETES-

El Benchmark que establezcas también es parte de tu estrategia de inversión y te permitirá saber cómo vas.

Como una buena idea de lo anteriormente comentado, se propone en la siguiente tabla.

INSTRUMENTO	BENCHMARK A USAR
Pagarés, Inversiones a plazos en Bancos y Fondos de Inversión en Deuda de corto plazo	Tasa anual de CETES a 28 días (dependiendo de los plazos publicados por Banxico).- Otros pagarés Depósitos a Plazos en bancos con iguales períodos, como Certificados de Depósito, Fondos de Deuda a corto plazo.
Inversiones en la Bolsa de Valores	El IPC de la BMV, Fondos de renta variable similares al nuestro. Acciones del mismo sector económico.
Inversiones en la Bolsa de EUA NYSE y NASDAQ	Índices de S&P 500 Índice industrial Dow – Jones.
Inversiones en Bolsa a nivel internacional	Los Morgan Stanley Capital Index para cada país y por regiones. EL Schwab International Index Fund, que invierte en las 350 empresas más grandes del mundo fuera de los EUA
Negocios	Tasa anual de CETES a 28 días, más el extra que decidas ponerle El IPC de la BMV Rendimiento general de la industria. Rendimiento de negocios similares
Bienes Raíces	Precio del M2 de venta o renta de una zona.

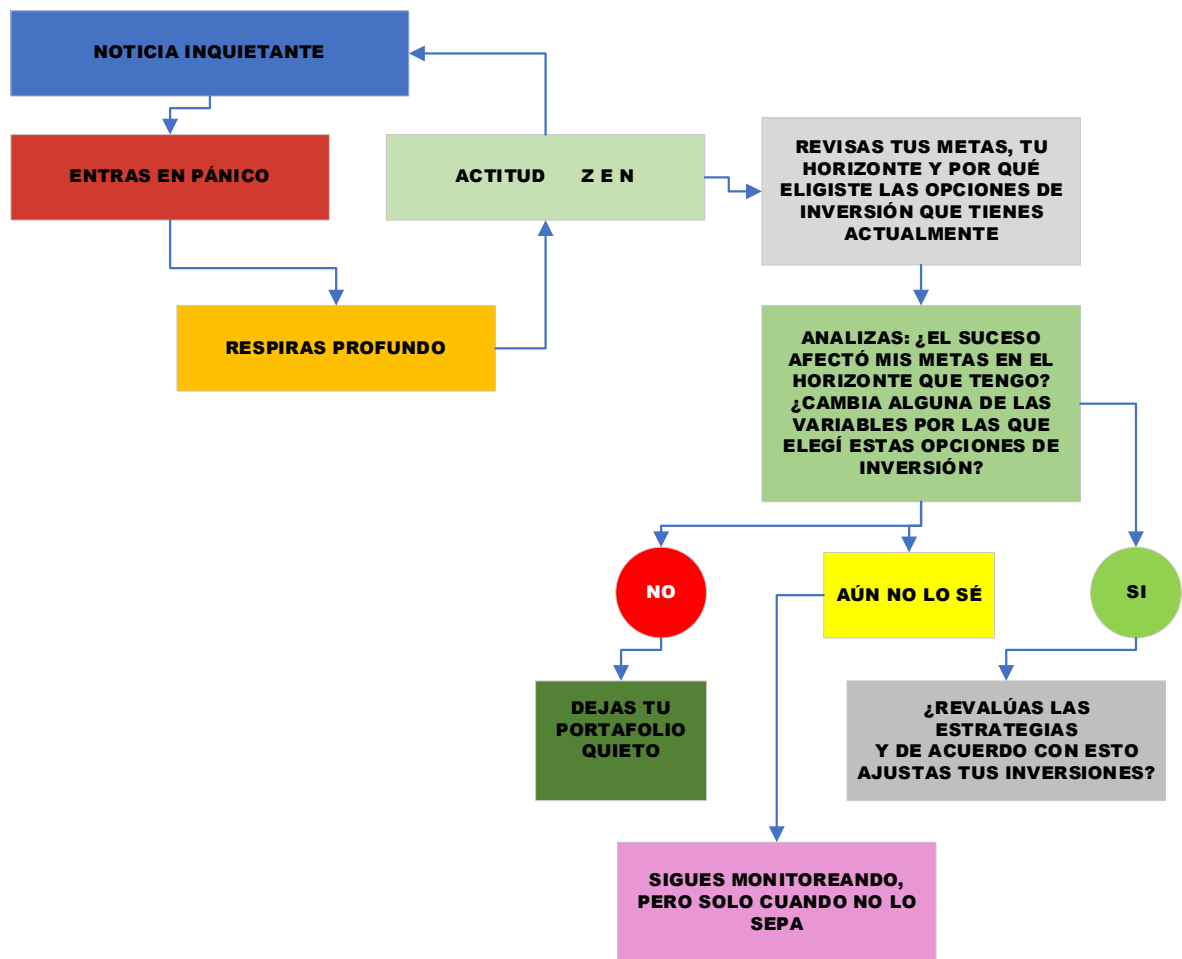
¿Qué hacen los profesionales para no “apanicarse” con las crisis y los cambios bruscos del mercado de valores?

La duda que se presenta es ¿Qué consejo puede dársele a los pequeños inversionistas ante una crisis? ¿qué deberían hacer? ¿Vender? ¿Comprar? ¿Huir del país a vivir como *hippies* en las playas?

El único consejo inteligente que puede dárseles es “quedarse quietos” Y al parecer, es absurdo pensar en “no hacer nada”, porque si nos ponemos hacer ajustes de “venta en caliente” ante cualquier cambio o panorama amenazador, posteriormente me daré cuenta de que tomé decisiones que no venían al caso en las crisis económicas, ya sea políticas o por pandemias o cualquier desajuste mundial.

Es claro que te sientas mucho más tranquilo si tú tenías un guardadito fuera de riesgo y también inversiones bien balanceadas, pero el punto central, es nunca aterrorizarse.

Hay que respirar hondo y pensar en porque tomamos las decisiones de inversión “Si los motivos y tus metas no han cambiado, hay que dejar ese portafolio de inversión en paz hasta nuevo aviso” mayúscula inicial total, las crisis van y las crisis vienen.



Aviso de salud mental en inversiones en el mercado de valores.

En tiempos turbulentos, revisa tus inversiones con una frecuencia que tenga algo que ver con tu horizonte planeado. Siempre, en las crisis, a la gente le da por estar pegada a la computadora, realizando tres veces al día las noticias y por supuesto, su portafolio de inversión, cuando hacía meses que ni siquiera las veía. Eso, no va a aumentar tus rendimientos durante el bache económico, pero si te va a afectar en tu estrés.

FINANZAS

Todavía la gente piensa en esas personas que están gritando en la sala de remates de la Bolsa de Valores cuando se trata de invertir nuestro dinero, como se ve en la película del Lobo de Wall Street.

Desde hace varios años este sistema de viva voz desapareció, y ahora todo es electrónico.

Ahora bien, existen muchas opciones para poner tu dinero a trabajar.

Dentro de las clasificaciones, desde un punto de vista práctico, son las siguientes:

Activos financieros	Activos físicos
Deuda	Negocios
Acciones	Bienes raíces
Mercado de divisas	Commodities (materias primas)
	Coleccionables (obras de arte, joyas, autos, etcétera)

Para poder invertir, hay que saber que hay detrás de aquello a lo que le vamos a invertir nuestro dinero, entender mejor que le mueve, cuando hay una oportunidad de comprar y cuando nos hacemos de lado porque pensamos que es riesgoso.

Cada tipo de inversión tiene sus ventajas y desventajas, y en un mundo ideal, un inversionista debería tener su dinero en varios instrumentos en una “canasta financiera”.

Debido a lo que hemos comentado, debemos diversificar el riesgo (obviamente, asumiendo que estoy entendiendo perfectamente en qué consiste cada instrumento y que cada uno se adapta a mis metas personales).

Otro aspecto muy importante es que a veces se confunden los “instrumentos” y los “vehículos de inversión”. Si tomamos literalmente el nombre, podríamos decir que es “en lo que se mueven” esos activos de inversión.

Por ejemplo:

Alguien puede invertir en acciones comprando directamente a las empresas que las venden, pero siempre a través de una casa de bolsa, por ejemplo, adquirir un fondo de inversión en donde tengamos diversos activos, o bien, puedo pensar en invertir en un ahorro voluntario en mi Afore (que, por cierto, ellos invierten en renta variable, con riesgos, pero también invierten en otros instrumentos de renta fija y en divisas, según las cotizaciones).

También hay algunos activos, como son el oro, que puede venderse en onzas, pero también puedes comprar un “tracker” o sea, un fondo que siga sus precios de cotización constante.

Por ejemplo:

Ejemplo de instrumento en dinero	Ejemplo de instrumentos de vehículos
Deuda	Fondos de inversión Pagarés bancarios Mi Afore Cuenta en Casa de Bolsa
Acciones	Fondos de inversión Mi Afore Cuenta en Casa de Bolsa
Divisas	Compra en físico. Fondos de inversión. Seguro dotal (es un seguro en favor de nuestros descendientes en caso de fallecimiento)

INSTRUMENTOS DE DEUDA

¿Qué es un instrumento de deuda?

Este concepto no es muy diferente en el sentido de que puede ser de empresas con instrumentos de deuda, o bien el propio gobierno, o inclusive institución bancaria que “pide dinero prestado al público inversionista para financiar proyectos de crecimiento, proyectos de inversión o, en el peor escenario, gasto gubernamental público, a cambio de reembolsarlo a una fecha determinada, conocida como fecha de vencimiento, con un premio, que es la tasa de interés”.

La tasa de interés puede ser:

- a) Fija, o bien puede ser,**
- b) Variable.**

A los instrumentos de deuda, también se les conoce como “obligaciones”, porque la empresa o gobierno contraen un compromiso de pago con los inversionistas. Por esta razón, para muchos las consideran como la base o cimiento de un portafolio de inversión.

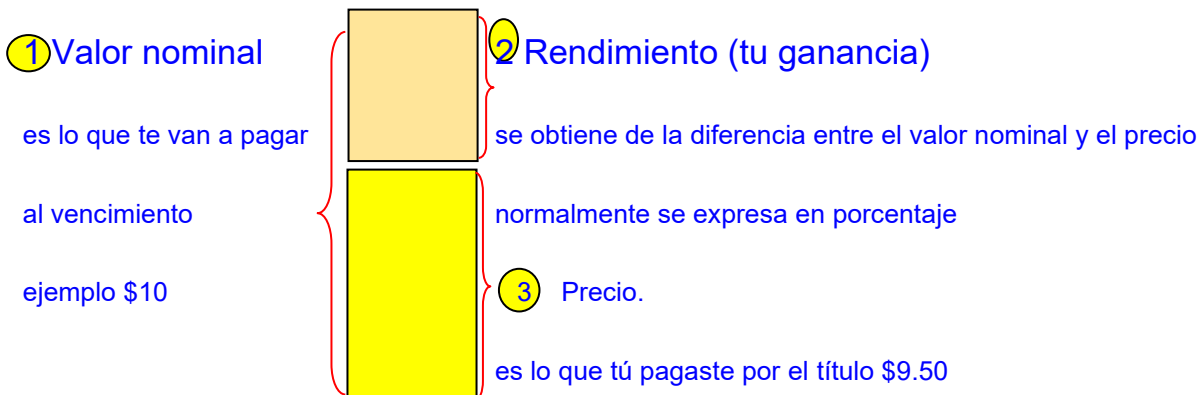
Los instrumentos de deuda pueden ser tanto de corto, mediano como de largo plazo. Y en este intervalo, puedes tener instrumentos desde un día hasta 30 años, aunque hay algunos de 100 años. Entre más corto es el plazo de la deuda, las inversiones son menos volátiles o, dicho de otra manera, es mucho más estable, pero es evidente que, a mayor seguridad, también paga menos rendimientos, y así como tú diversificadas en diversos tipos de instrumentos, también necesitas hacerlo en plazos, dependiendo de qué resultado quieras obtener.

Por todo esto, aunque la DEUDA, como categoría general, se le considera muy segura y son los cimientos de un buen portafolio de inversión, depende de qué tipo de DEUDA estemos hablando. Los bonos de 28 días difícilmente tendrán cambios importantes, sin embargo, los de largo plazo, por ejemplo, un bono de 10 años puede ser muy volátil, tanto como la misma Bolsa de Valores. Por eso es por lo que muy importante diversificar. Con objeto de familiarizarnos con este tipo de instrumentos, a continuación, se presenta la siguiente tabla diversos instrumentos de deuda, los cuales están clasificados según quien los emite.

Emisor	Instrumento
Gobierno Federal	Certificados de la Tesorería Bonos de Desarrollo (Bondes) Bonos M Bonos denominados en Udis.UDIBONOS
Instituto para la Protección al Ahorro Bancario IPAB Empresas paraestatales e instituciones públicas	Bonos IPAB (BPA y BPAT y BPA 182) certificados bursátiles y bonos
Gobiernos estatales y municipales Banca comercial	Certificados bursátiles Aceptaciones bancarias. Certificados de depósito. Bonos bancarios. Certificados bursátiles. Obligaciones bancarias y pagarés.
Empresas privadas	Papel comercial. Obligaciones privadas. Certificados de participación ordinaria CPO y CPI Pagarés. Certificados bursátiles.

Anatomía de la deuda.

Para saber de dónde sale la tasa de interés, debemos entender cómo se compone:



Por ejemplo, pensemos que el título de deuda fueron papel que tuviera un valor de \$10 como los Cetes, ese sería su valor nominal, lo que te van a pagar al vencimiento. Para tener una ganancia de bs comprar ese papel a un precio menor, que se le llama “valor nominal”.

El rendimiento o tasa de interés que vas a ganar es simplemente la diferencia entre lo que invertiste, por ejemplo 9.50 y el valor nominal de 10 las ganancias se pueden pagar todo junto en el momento del vencimiento (bonos a descuento), pero si fuera un bono a 30 años, ¿A poco te vas a esperar 30 años para que te lo paguen?

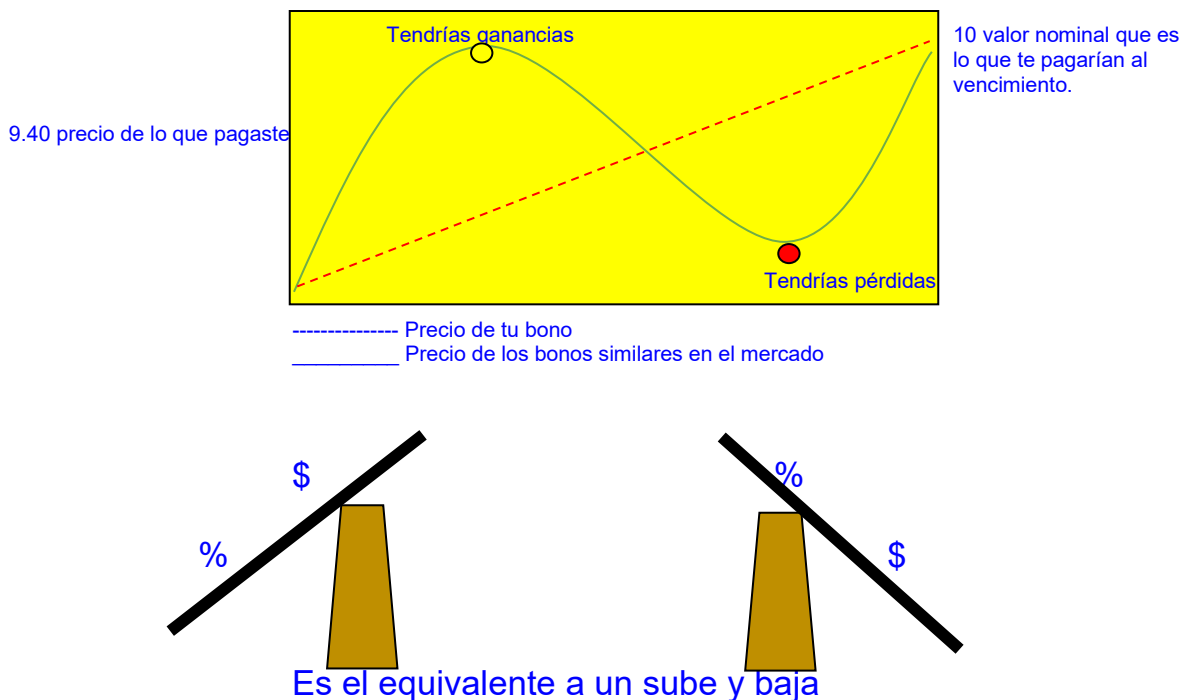
Existen otro tipo de bonos que se compran a su precio nominal, que van pagando un rendimiento en partes y al final te regresan tu capital. Estos abonos, se llaman cupones



¿Por qué es importante saber las partes de un bono?

Porque si tú te esperas al vencimiento, te van a pagar la tasa que acordaste desde el principio, ¿Pero ¿qué pasaría si lo quisieras vender antes de su vencimiento? Te darían el valor de lo que esté pagando el mercado en ese momento en instrumentos similares, que bien puede ser más de lo que invertiste, o bien puede ser menos.

Si el precio del mercado es inferior a lo que tú pagaste, vas a tener una pérdida, porque vas a tener que ponerlo “en oferta” y bajar su precio para poderlo o sea venderlo (y esto obviamente afecta tus ganancias). En cambio, si tus bonos pagaban más que los otros, obviamente te los van a querer comprar a un precio mayor al que pagaste. Tienes que verificar lo siguiente, con relación a lo que pasaría con un bono “A descuento”



La gente puede querer vender la gente puede querer vender o bien comprar instrumentos de deuda antes de su vencimiento por muchas razones:

Se equivocó en sus cálculos y necesita liquidez.

Encontró una mejor oportunidad para invertir.

Anticipó que van a bajar las tasas de referencia y van a salir instrumentos de deuda que paguen más (es decir, a un menor precio).

También puede querer venderlos porque percibe que aumentarán los riesgos en la economía y desea pasar su dinero a inversiones mucho más seguras.

No se trata de que vayas a salir con una gran cantidad de títulos de deuda en la mano a ver quién te los compra.

Cuando hay un cambio en las tasas o sale una nueva emisión, o sea, que bajen o suban los precios para ajustarlos al valor de mercado, y este precio es a lo que podrás vender o comprar. Todo es, entender esa lógica para saber cómo afectan a tus inversiones y tomar las mejores decisiones.

Por cierto, todo este tema que estamos tratando está íntimamente relacionado con la inflación y con las tasas de referencia ya comentadas.

“Al igual que todos instrumentos de inversión, los de deuda tienen una comisión. Muchas personas creen que no, porque la institución que te los vende incluye sus comisiones en forma oculta formando parte del precio, pero es importante conocer cuál es, porque esto afecta tus ganancias. Pregunta a quién te lo vendió, el valor de la comisión, y el broker tiene la obligación de informarte.

¿Qué es lo que más te importa cuando te piden dinero prestado?

La respuesta es que si te pueden pagar y cuándo te lo van a pagar y en qué condiciones.

En el caso los instrumentos de deuda existen lo que se llama “calificaciones crediticias”, que es como un buró de crédito de las personas, pero aplicado a empresas, gobiernos, países e instituciones financieras, para saber cuál podría ser el riesgo de que no te pagaran, porque, difícil, pero hay casos extremos en los que esto sucede.

Para dar una calificación crediticia, se analiza qué tan sólida es la economía del país que coloca la deuda, se analizan las finanzas públicas; estudiar que tanto te pueden golpear los sucesos internacionales (crisis en países en los que se les exporte mucha mercancía, si son petroleros, que tan solo día está su economía, etc. como lo es México). Si son empresas, traduce todo lo anterior a los negocios.

Las calificadoras más importantes a nivel internacional son; Standard & Poor's, Moody's y Fitch.

Las calificaciones van desde AAA con 100% de seguridad de que te paguen, hasta D que sería imposible que te pagaran. La clasificación de las calificaciones es como sigue:

Calificación en grado de inversión	Significado
AAA	Extrema solidez para cumplir con sus obligaciones crediticias. Desde calificación más alta, la más baja en riesgo.
AA	Muy fuerte capacidad para cumplir con sus obligaciones crediticias
A	Fuerte capacidad para cumplir con sus obligaciones crediticias, pero de alguna manera susceptible condiciones económicas adversas o cambios en las circunstancias económicas.
BBB	Adecuada capacidad para cumplir con sus obligaciones crediticias, pero más sujeta a condiciones económicas.
BBB-	Considerada como la calificación más baja en el grado de inversión. Aquí es donde acaba de ser rebajado México, por su actual política económica
BB+	Esta es la calificación más alta en grado especulativo por los

	participantes del mercado.
BB	Menos vulnerable en el corto plazo, pero enfrentando gran incertidumbre importante respecto a condiciones financiera económicas y de negocios adversas.
B Aquí se acaba con el grado de inversión y se inicia los de “grado especulativo”	Significa que más vulnerable a condiciones financieras, económicas y de negocios adversas, pero actualmente tiene la capacidad de cumplir con sus obligaciones financieras.
CCC	Vulnerable independiente de y de negocios favorables para cumplir con sus obligaciones financieras.
CC	Altamente vulnerable
C	Es una solicitud de bancarrota o tomado una acción parecida, pero se mantienen pagos de las obligaciones financieras.
D	“Default” lo que significa que deja pagar y cumplir sus obligaciones financieras.

Esta es una tabla general de Standard & Poor’s, pero existen otras clasificaciones de corto y largo plazo y las nacionales, adicionadas de las letras que utiliza Moody’s. Esto exige nuevas especificaciones, pero para conocer más grados de calificación se tienen que consultar a las páginas de las calificadoras para aprender más sobre los países o empresas en específico.

Adicionalmente hay un comentario que indica que “Se acaba grado de inversión, inicia el grado especulativo”.

El grado de inversión implica que quienes emiten es instrumento bursátil, tienen un alto valor crediticio y hay más seguridad de que le van a pagar al inversionista.

Anteriormente eso servía para indicar en qué podían invertir instituciones financieras como las Afores y las aseguradoras, debido a que manejan dinero de los particulares.

La otra parte de las calificaciones son las de grado especulativo, que quiere decir que el calificado de momento si puede pagar su deuda, pero hay una incertidumbre si en el futuro podrá pagar, debido a factores económicos que le pueden mover su liquidez.

Como se ha dicho, a mayor riesgo, mayor rendimiento. Entre menor calificación tenga un instrumento financiero o un país, mayores ganancias o rendimiento debería ofrecer.

Esto se relaciona con “la prima de riesgo”. A los países si les preocupan los cambios descendentes de calificaciones, sin embargo, nuestro Poder Ejecutivo se burla de estas calificaciones, las desdenna y quedan asentadas en los medios masivos de publicación, pero otros países más serios en este sentido, que ven a México como un país en el que se puede llevar a cabo una posible inversión, se están alejando para llevar sus inversiones a otros países que no tengan la vulnerabilidad de México, gracias a las erróneas políticas económicas. Países como México, tienen que pagar un alto costo de financiamiento. Será más barato financiarse colocando deuda que tendría que pagar una menor tasa de interés a los inversionistas, que si están en un grado especulativo. Lo mismo aplica para empresas o instituciones financieras.

Ahora bien, las calificadoras no siempre le atinan, la prueba es que muchas empresas que quebraron en el año 2008 aparecían como una buena oportunidad crediticia antes de la crisis, sin embargo, estas calificaciones fueron solo una guía de inversión.

¿Quiénes son los deudores en estos instrumentos?

Los tipos de deuda se pueden clasificar de acuerdo con el que lo pide, o dicho técnicamente con el tipo de “emisor”. Emisor o emisora son quienes acuden al mercado de valores para buscar o pedir financiamiento y colocar Deuda o Acciones. Así que, hay que recordar este término, en relación con la deuda, la gubernamental, la deuda corporativa e instrumentos bancarios.

Deuda gubernamental.

Como su nombre indica, esos instrumentos son del Gobierno Federal que le pide prestado los inversionistas, que son los ciudadanos, para fondear sus proyectos y manejar sus finanzas.

Debido a que el país entero respalda esta Deuda, y es muy difícil que un país quiebre, se considera que este tipo de instrumento de inversión es una el más seguro que cada país puede ofrecer. También a esto que se acaba de explicar se le llama “Bonos Soberanos”.

Ha habido casos extremos, como fue el caso de Islandia, que, durante la crisis mundial del 2008, el sistema bancario y el endeudamiento los hicieron llegar a un punto, en donde la deuda era más grande que su Producto Interno Bruto (PIB), es decir debía más de lo que generaba su economía, y ya no podía hacerles frente a las obligaciones que tenía sobre los pagos de intereses. Algo parecido a, como cuando una persona se endeuda tanto, que ya no puede pagar ni siquiera los saldos mínimos de las tarjetas de crédito.

Éstos son casos extremos y no la normalidad. Lo normal es que los países tengan con que pagar y sea la mayor garantía. En el caso de México, los Certificados de la Tesorería se consideran los más seguros que la Deuda o las Acciones de cualquier empresa que coticen en la Bolsa de Valores.

Pero aún entre los iguales, y unos más iguales que otros: la Deuda de países desarrollados se considera más segura que la de los países emergentes como lo es México y aún más con la desastrosa dirección económica socialista que ha seguido por el Poder Ejecutivo y su Partido “a modo” Morena.

Aquello de “a mayor riesgo mayor rendimiento” también aplica los países, porque quienes se consideran más riesgosos tienen que pagar más intereses a los inversionistas, que aquellos que se consideran más seguros. A esta diferencia o “spread” en los intereses que pagan se les llama “Prima de Riesgo”.

Por ejemplo, si un Bono 1 está pagando una tasa de 2.5% (250 puntos base) y el bono 2 está en un 4% (400 puntos base), la Prima de Riesgo sería 150 puntos base.

Para la deuda que tengan los países emergentes, la referencia de comparación, son precisamente los Bonos del t Tesoro de los Estados Unidos de Norteamérica a 10 años, considerada como la primera economía del mundo, que, aunque con la crisis y la deuda de este país vecino, se llegó a poner en duda esa seguridad. Muchos países utilizan a los Estados Unidos como “refugio” cuando creen que todo lo demás es muy arriesgado. Obviamente son de los que menos pagan a los inversionistas, precisamente por esa seguridad que ostentan.

A partir de esto, se construyó un índice que llamado “Emerging Market Bond Index” o EMBI que fue creado por JP Morgan Chase conocido como “Riesgo País”, donde a mayor diferencia con la tasa Estados Unidos que estén pagando los

bonos de un país, mayor será la posibilidad de que no cumpla con el pago de su deuda o sus intereses.

La prima de riesgo de México de 206 de hace algunos años pasó a 637 en el mes de julio 2020, lo cual es desastroso y muchos capitales invertidos en México huyeron hacia otros países más seguros, no comunistas.

Un caso interesante es el de los Bonos de Alemania a 10 años, pues se usan incluso como referencia para fijar la deuda emitida por los Estados Unidos de Norteamérica, debido a la gran solidez que tiene la economía de Alemania, muy distante de la de México actualmente.

Como dato histórico, los países que más han dejado de pagar su deuda externa desde el año 1500 hasta el año 2011 son como sigue:

- **España: 14 veces**
- **Venezuela: 12 veces**
- **Ecuador: 10 veces**
- **Francia: 9 veces**
- **México: 8 veces**

La deuda del gobierno tiene plazos muy variados, en México desde Cetes a 28 días, hasta un Bono a 100 años que vence hasta el año 2110.

Hay veces que se observan grandes rendimientos, pero no lo son tanto si utilizamos la fórmula del valor actual, debido a que se descuenta la inflación. O sea que mi recomendación es que hay que ser muy cuidadosos y conocer el interés real (ya descontada

la inflación del país). Por ejemplo, si me pagan el 5% de interés y la inflación es del 4%, realmente me están pagando el 1% disfrazado.

¿Dónde puedo comprar valores gubernamentales, como CETES?

- En México tú puedes comprar los Cetes en la aplicación de Cetes Directo desde \$100, en algunos países existe la compra directa al gobierno. Por ejemplo, en Estados Unidos se hace la compra a través de www.treasurydirect.gov
- También se pueden hacer las compras a través de las Casas de Bolsa.
- Otra forma de comprar es adquiriendo Fondos de Inversión que tengan precisamente inversión en estos instrumentos bursátiles, como son los CETES.
- También puedes comprar Pagarés Bancarios que inviertan precisamente en bonos gubernamentales (los más comunes son los CETES).

Debes de tener en mente que: Si no compras los bonos directamente al Gobierno, vas a tener que pagarle una jugosa comisión al banco que te los venda, y puede variar según el banco que te lo venda o del monto que estés invirtiendo.

Deuda corporativa.

Al igual que en el gobierno, hay empresas que emiten deuda para financiarse.

Respecto al precio, tasa y calificaciones, funciona igual para todos los bonos, así que acá igual te puedes encontrar empresas AAA que significa que son buenas pagadoras y las que menor

riesgo corren y habrá otras que no te ofrecen muchas garantías, como aquellas que han tenido incumplimientos en sus pagos.

¿Qué debemos analizar cuando le prestamos dinero, por ejemplo, a una empresa a través de estos títulos? Y su salud financiera, que tan endeudada está, si su competencia le está dando la vuelta, cuáles son sus proyectos futuros y si es empresa, para qué va a utilizar el dinero.

Hay que leer el prospecto de la colocación de deuda, que es ese documento donde viene en lo que se va a invertir, su horizonte, sus riesgos, contra que piensan comparar y las condiciones para venta de tu inversión.

Dentro de los bonos corporativos, existe también una clase que se maneja por separado, y es lo que se conoce como “bonos convertibles”. Su nombre se debe a que pueden cambiarse por acciones de las empresas que les vendieron los bonos.

Instrumentos bancarios.

Los bancos pueden colocar deuda como cualquier empresa, pero también pueden “pedirle” dinero a sus propios clientes. ¿Cómo? El trabajo del banco es “captar y prestar”. El banco en sí no tiene dinero, sólo lo que aporten los socios. ¿Entonces cómo le hace para prestar dinero? C al muy sencillo, con todo el dinero que la gente deja en sus cuentas a la vista y la que ellos piden prestada a los inversionistas y ahorradores, a través de instrumentos de deuda bancarios.

Los pagarés y certificados de depósito son instrumentos de deuda bancarios. Algunos especialistas los consideran como “pasivo” porque así es como se registran en la contabilidad bancaria, pero la mecánica de pedir un monto a cambio de reponer el capital o principal más una tasa de interés al vencimiento, es la misma.

¿Dónde se compra?

- 1. A través de una casa de bolsa o bien de fondos de inversión, mismos que normalmente son comercializados por los bancos.**
- 2. Los instrumentos de depósitos a plazos, como los pagarés o certificados de depósito en las sucursales de los bancos.**

Una transformación personal: De ser un acreedor a ser ahora un Socio. Las acciones empresariales.

Si tu compraras acciones de la Bolsa de Valores, técnicamente podría decirse que eres el dueño de cementos mexicanos, de Bimbo o de Apple (si estuvieras invirtiendo en Nueva York)...no dueño de todo, pero sí de una parte de la empresa.

Como tú sabes, las empresas venden acciones en la Bolsa de Valores que representan una parte de la propia empresa que las vende, y lo hace para conseguir dinero para seguir creciendo, para financiar nuevos proyectos, para comprar a otras compañías, para expandirse a nuevos mercados, etcétera. En lugar de pedir un crédito bancario, te invitan a ti, es decir, a los inversionistas a comprar una parte de la empresa, lo que te da el derecho de recibir una parte de sus utilidades, a través de lo que se conoce como dividendos, en caso de que estas utilidades existan.

Por ejemplo, cementos mexicanos podría necesitar dinero para desarrollar un material de construcción inédito en el mercado y una nueva planta para procesarlo, muy probablemente necesitaría de mucho dinero. Podría pedir un préstamo muy importante a una institución financiera, o bien salir a vender

acciones y financiar su proyecto con el dinero que tú y yo y los demás inversionistas paguen por las acciones.

Los rendimientos de las acciones, depende de cómo le está yendo a la empresa, de sus utilidades, de que tal anda el sector al que pertenecen, de si sus competidores les están ganando mercado, decide es un buen o mal ciclo económico, de la inflación que existe en el país y de las expectativas del mercado sobre ellas. Como puedes ver no es sencillo hay que ponerse a estudiar.

Pero a todo esto ¿Qué es la Bolsa de Valores México?

La Bolsa Mexicana de Valores, al igual que otras Bolsas de Valores del mundo, representa una de las variables económicas que distingue a un país y puede considerarse como un “termómetro económico” que nos indica, no solo la actividad bursátil, sino el nivel de la Economía del país, en un momento dado.

En todo lo relacionado con el sistema financiero y mercado de valores, toda persona debe tener, al menos, los conocimientos mínimos de crisis recurrentes de inflación como la que estamos viviendo en México y ahora más acentuada por el impacto del cambio de estafeta Republicana de los EUA y la pésima conducción macroeconómica de México que nos ha retrocedido 100 años. Existen devaluaciones, rescate bancario (Fobaproa), creación de programas de emergencia económica y de planes de ahorro a corto y largo plazo, austeridad absurda, falta de incentivos a la IP, mala calificación por parte de las calificadoras internacionales Standard & Poors, Fitch y Moody's. Ahora, una pésima conducción económica de México. Como usted conoce, todos los eventos económicos tienen repercusiones de índole financiero, como lo es el caso de los financiamientos escolares, para poder tener una oportunidad de estudio profesional a los alumnos de las Universidades.

Toda comunidad universitaria debiera adquirir nociones básicas de finanzas para poder determinar los rendimientos financieros.

En otras palabras, todo Universitario y empresario deben comprender la estructura del sistema financiero mexicano, entre ellos, las Casas de Bolsa de Valores, Sociedades de Inversión, Operadoras de Sociedades de Inversión, empresas emisoras de acciones e inversionistas. Conocimiento del sistema electrónico de operación de la Bolsa Mexicana de Valores BMV-SENTRA.

Las empresas que cotizan en el Mercado Bursátil representan el 28% del Producto Interno Bruto (PIB). El número de empleos que generan estas empresas asciende a más de 400,000.

Los instrumentos de financiamiento que se ofrece al mercado son: De Capital (emisión y colocación de acciones en Bolsa) y de Títulos de Deuda (Obligaciones, Certificados de Participación como Fideicomisos, Pagarés y Papel Comercial.

Desde el balcón de visitantes del edificio donde se ubica la Bolsa de Valores de México en Paseo de la Reforma, se aprecia el Piso de Remates que es un salón con una vistosa cúpula tipo vitral, que sirve de techo. Desde aquí se observa la operación automatizada y silenciosa de la Bolsa, a la vez que es posible comentar diversos aspectos con los asistentes, tales como: la forma técnica de hacer pública a una empresa(que cotiza en la BMV); el cómo aumentar de valor a la empresa; el cómo fortalecer la infraestructura financiera de la empresa; cómo obtener el reconocimiento financiero y cómo flexibilizar las finanzas de los dueños. Hay una muestra museográfica con más de 100 años de historia, donde se exhiben cuadros y fotografías que muestran los orígenes de la BMV en la calle de Plateros, hoy Francisco I. Madero y los lugares emblemáticos de aquél entonces, como el Café de la Concordia y el Jockey Club, en donde los empresarios hablaban de negocios y cerraban tratos millonarios.

Aquellas personas que no solo han adquirido la cultura financiera, sino que son especialistas en otras carreras profesionales, como las de Derecho, Psicología, Ingenieros en Ciencias Computacionales, Expertos en Marketing, Administradores, Economistas, Financieros, ejecutivos empresariales entre otros, desde hace algunos años a la fecha, han volcado su mirada hacia la inversión de su patrimonio en el Mercado Bursátil.

Es muy triste pensar que un profesionista o cualquier otra persona con habilidades diferentes, tengan la esperanza de que cuando lleguen a la vejez, consideren como única alternativa que sus hijos o familiares más cercanos lo mantengan económicamente. Estar de arrimados con la familia. Y recuerda, que los muertos y los arrimados, a los 3 días apestan.

Pues bien, eso, afortunadamente ha cambiado. Ahora personas de toda clase, han empezado a incursionar en el Mercado Bursátil, pues han encontrado un medio de idóneo de generación de ingresos inteligente que ha demostrado en México y en otras Bolsa de Valores del mundo, ser altamente redituable, y que, con ciertos conocimientos elementales, están invirtiendo su dinero y obteniendo ingresos muy por encima de la tasa de inflación y no solo ello, sino en un promedio por arriba de un 300% adicional a lo que la Banca Comercial paga a los ahorradores.

Como se ha comentado respecto a los instrumentos de deuda, la pregunta lógica es ¿Cuál es la diferencia entre deuda y acciones? Las acciones implican cierta propiedad que tú tienes sobre la empresa que las emite, pero no tienes rendimientos garantizados, las ganancias van a depender de cómo le vaya la empresa. En los bonos, sólo “te deben” el dinero que les prestaste y sus respectivos intereses; no eres dueño de nada, pero al vencimiento ellos tienen la obligación de pagar la tasa que acostaste en tu contrato desde un inicio. Así como la deuda podría

ser el “cimientos” de un portafolio, específicamente la de corto plazo que es menos volátil, en teoría, con las acciones lo que se busca es un mayor rendimiento, porque su desempeño está ligado a cómo funcionan los negocios que en teoría deberían hacer más dinero que los intereses de un préstamo. Esto no siempre se cumple, pero es lo que en general se espera de ellas



FINANZAS

De acuerdo con los esquemas de fraudes piramidales, suelen aumentar en las temporadas de crisis, como la que actualmente estamos viviendo por la pandemia del Covid-19, por eso es importante que cuidemos de nuestras finanzas y no caigamos en **“inversiones milagro”**.

Este fraude suele ser conocido como el **juego de la Pirámide o Flor de la Abundancia**, el cual consiste en invitar a 5 amigos que aporten la misma cantidad que tu diste al inicio; esos cinco amigos se los depositan al grupo que está “arriba” de ellos por varias semanas.

Los depósitos se van realizando con la **supuesta condición de que un día tú serás el que va a recibir esos depósitos**, el problema es **que ese momento nunca llega y sólo se vuelve un juego insostenible que no te permite recuperar tu dinero**.

La Comisión Nacional para la Protección y Defensa de los Usuarios de Servicios Financieros (Condusef) señala que este sistema de fraude es bastante popular y que generalmente se difunde a través de las redes sociales, por lo cual las personas suelen caer y poner en riesgo su dinero.

Para evitar caer en este tipo de fraudes es importante que, investigues de qué se trata la inversión que te están planteando, debes invertir tu dinero en esquemas establecidos y regulados por autoridades financieras y si necesitas un financiamiento puedes acercarte a Bancos, Cajas de Ahorro y Sofipos. (Son Sociedades Financieras Populares SA de CV especialistas en microfinanzas. No son Bancos, pero tienen la facultad de prestar ciertos servicios financieros tanto a socios como a clientes).

La Comisión Nacional encargada de proteger y defender a los usuarios de servicios financieros puntualiza que las personas que ingresen en este tipo de “juegos” no podrán recibir ayuda por parte

de las autoridades, ya que no es parte de una oferta de una institución financiera bien establecida.

En materia de tecnología, China ya está enviando un zonda a Marte, el planeta rojo, para analizar la posibilidad de la vida del hombre en ese planeta. Primero van a crear una colonia de humanos en la Luna y será un puente para después enviar a gente

a Marte a vivir, según lo demuestren las investigaciones interestelares. EUA está en la misma tendencia y hoy por hoy, ya se creó una lucha tecnológica entre ambos países

La Bolsa Mexicana de Valores, al igual que otras Bolsas de Valores del Mundo, representa una de las variables económicas que distingue a un país y puede considerarse como un “termómetro económico” que nos indica, no solo la actividad bursátil, sino el nivel de la Economía del país en un momento dado.

En lo relacionado con el sistema financiero y mercado de valores toda persona debe tener los conocimientos mínimos de crisis recurrentes de inflación como la que estamos viviendo en México y ahora más acentuada por el impacto del cambio de estafeta Republicana de los EUA. Existen devaluaciones, rescate bancario (Fobaproa), creación de programas de emergencia económica y de planes de ahorro a corto y largo plazo. Como usted conoce, todos los eventos económicos tienen repercusiones de índole financiero, como lo es el caso de los financiamientos escolares, para poder una oportunidad de estudio profesional a los alumnos de nuestra Universidad.

Toda comunidad universitaria debe adquirir nociones básicas de finanzas para determinar los rendimientos financieros. En otras palabras, todo Universitario y empresario deben comprender la estructura del sistema financiero mexicano, entre ellos, las Casas de Bolsa de Valores, Sociedades de Inversión, Operadoras de Sociedades de Inversión, empresas emisoras de acciones e inversionistas. Conocimiento del sistema electrónico de operación de la Bolsa Mexicana de Valores BMV-SENTRA.

Para cumplir con este propósito y como un plus para el Programa FIMPES, al que honrosamente la Universidad YMCA pertenece, es indispensable una visita a la Bolsa Mexicana de Valores, donde se manejan más de 400 mil millones de pesos, tan solo para el financiamiento de empresas mexicanas.

Las empresas que cotizan en el Mercado Bursátil representan el 28% del Producto Interno Bruto (PIB). El número de empleos que generan estas empresas asciende a más de 400,000.

Los instrumentos de financiamiento que se ofrece al mercado son: De Capital (emisión y colocación de acciones en Bolsa) y de Títulos de Deuda (Obligaciones, Certificados de Participación como Fideicomisos, Pagarés y Papel Comercial.

Desde el balcón de visitantes se aprecia el Piso de Remates que es un salón con una vistosa cúpula que sirve de techo. Desde aquí se observa la operación automatizada y silenciosa de la Bolsa, a la vez que es posible comentar diversos aspectos con los asistentes, tales como: la forma técnica de hacer pública (que cotiza en la BMV) a una empresa; el cómo aumentar de valor a la empresa; el cómo fortalecer la infraestructura financiera de la empresa; cómo obtener el reconocimiento financiero y cómo flexibilizar las finanzas de los dueños. Se hace una visita a la muestra museográfica con más de 100 años de historia con cuadros,

fotografías que muestran los orígenes de la BMV en la calle de Plateros, hoy Madero y los lugares emblemáticos como el Café de la Concordia y el Jockey Club, en donde los empresarios hablaban de negocios y cerraban tratos.

Aquí precisamente se dará una capacitación de una mañana con participación directa y personal en la compraventa de valores bursátiles.

Del mismo modo, aquellas personas que no solo han adquirido la cultura financiera, sino que son especialistas en otras carreras profesionales, Derecho, Psicología, Ingenieros en Ciencias Computacionales, Expertos en Marketing, Administradores, Economistas, Financieros, ejecutivos empresariales entre otros, ahora, desde hace algunos años a la fecha, han volcado su mirada hacia la inversión de su patrimonio en el Mercado Bursátil.

Es muy triste pensar que un profesionista o cualquier otra persona con habilidades diferentes, tengan la esperanza de que cuando llegue a la vejez, considere como única alternativa que sus hijos o familiares más cercanos lo mantengan económicamente.

Pues bien, eso ha cambiado. Ahora personas de toda clase han empezado a incursionar en el Mercado Bursátil, pues han encontrado un medio de generación de ingresos inteligente que ha demostrado en México y en otras Bolsa de Valores del mundo, ser altamente redituable, y que, con ciertos conocimientos elementales, están invirtiendo su dinero y obteniendo ingresos muy por encima de la tasa de inflación y no solo ello, sino en un promedio por arriba de 300% adicional a lo que la Banca Comercial paga a los ahorradores.

Por tal motivo, el Prof. Ángel Leal Coronado y el suscrito, deseamos poner a su consideración algo que nunca se ha hecho en esta Universidad, y es invitar a cuando menos 100 alumnos, profesores, coordinadores de carrera y por supuesto a personas interesadas del Corporativo a una sesión de la Bolsa de Valores con participación directa individual para compraventa de valores bursátiles “on-line”.

La Coordinadora de Educación Bursátil, de la Bolsa de Valores de México, nos abre las puertas, para que la Universidad YMCA asista a incursionar personalmente en este tema tan apasionante y de tanta trascendencia.

Permítame comentarle que el TEC de Monterrey, Universidad Anáhuac, entre otras muchas Universidades ya han participado en estas sesiones con gran éxito y ofrecen este plus a todas las generaciones de estudiantes y personas interesadas.

Adicionalmente, debo afirmar, que este tipo de eventos es un “Valor Agregado” para la Universidad YMCA que daría un alto prestigio y seguramente muy atractivo para nuevas matriculaciones de alumnos.

A continuación, transcribo la comunicación con la Lic. Jordana Highland Pinacho, Gerente Corporativo de Capacitación de la Bolsa Mexicana de Valores:

Estimados Héctor y Ángel:

FINANZAS

Sería un gusto recibirlos en el Centro Bursátil de la Ciudad de México, y te comento que, respecto a las fechas, siempre buscamos adaptarnos a sus necesidades, por lo que siempre que se programa un Simulacro de Operaciones Bursátiles, les pedimos que nos den 3 fechas en las que tengan más interés y les asignamos siempre la primera disponible.

Te dejo los pormenores:

Tiene un costo de \$13,000 más IVA (\$15,080.00) y una capacidad de hasta 200 personas con las siguientes actividades:

- Conferencia de Financiamiento al Mercado de Valores
- Instrucciones del Simulacro
- Visita al Balcón del Piso de Remates
- Simulacro “Viva Voz”, en el Piso 15 del Centro Bursátil de la Ciudad de México
- Constancia de Participación (con Valor curricular)
- Premiación a los tres primeros equipos ganadores.

<https://www.facebook.com/EducacionMercadoValores?ref=ts&fref=ts>

En materia de finanzas internacionales Flink, Swap, Fondeadora y Propeler.

Debe usted saber que ya existen en México 400 empresas digitales Fintech, más que en Brasil que es un 400% mas grande en territorio que México y con 220 millones de habitantes contra 127 de México. (vea usted en su celular ¿qué tipo de empresa es Kubo Financiero?)

¿Cómo ven las empresas Fintech la pandemia?

México ha visto cómo su ecosistema Fintech se ha convertido en el mayor de América Latina, con más de 500 startups (y una tasa de crecimiento anual de 26% desde el 2016. Además, siete de cada 10 usuarios de internet en México usan los servicios de alguna fintech.

“La pandemia ha acelerado la necesidad de transformación digital”. Esta idea, que se ha vuelto un mantra entre los directivos

de muchas industrias, parece obsoleta cuando se voltea a ver al sector de las fintech, aquellas empresas que ofrecen servicios financieros basados en tecnología y canales digitales.

Las fintech mexicanas han tomado distintos caminos para hacer frente a la emergencia sanitaria provocada por la pandemia de Covid-19 tanto en lo que respecta a su propia operación como en lo que toca a su rol dentro de la economía digital. Mientras que algunas han recurrido al apoyo de otras fintech para mantener su operación, otras han optado por modificar sus productos o lanzar nuevos.

México ha visto cómo su ecosistema fintech se ha convertido en el mayor de América Latina, con 441 startups y una tasa de crecimiento anual de 26% desde el 2016, según el Fintech Radar de Finnovista. Además, siete de cada 10 usuarios de internet en México usan los servicios de alguna fintech, de acuerdo con Índice Global de Fintech de EY.

Un tercio de las empresas mexicanas de tecnología financiera están dedicadas a los medios de pago y a los préstamos al consumo. Lo demás se distribuye en un conjunto de startups dedicadas a los préstamos a negocios, tecnologías de administración para instituciones financieras, los seguros y el fondeo colectivo (crowdfunding), entre otras.

Una categoría que aun no ocupa una porción relevante en el pastel de las fintech mexicanas son los bancos digitales. Aunque los 19 bancos digitales que hay en México apenas ocupa un 4% de los 500 startups que hay en el país, este segmento muestra una tasa de crecimiento de 24% anual.

Flink y Fondeadora son dos bancos digitales o neobancos que han tomado acciones frente a la emergencia sanitaria. Mientras que Fondeadora recurrió a la fintech de fondeo colectivo Propeler para recibir financiamiento de inversionistas; Flink lanzó una tarjeta digital para facilitar la experiencia de sus nuevos usuarios;

además de que está pronta a lanzar una nueva funcionalidad que permitirá realizar inversiones en compañías como Apple o Netflix.

De acuerdo con Sergio Jiménez, director y fundador de Flink, tan sólo en los meses de marzo y abril, llegaron a su plataforma 50,000 usuarios, es decir un tercio del número de usuarios totales con los que contaba la plataforma antes de que comenzara la emergencia sanitaria.

“Se ha incrementado mucho el servicio de depósito dentro de la plataforma, esto es porque al no poder usar el efectivo, la gente está optando por medios digitales”, dijo Jiménez.

Esto lo confirma la estimación que hace Daniel Mizrahi, director y fundador de la plataforma de fondeo colectivo para negocios Propeler acerca de que las transacciones digitales de las entidades financieras tradicionales han crecido 20%, mientras que las de las fintech han aumentado alrededor de 15% en lo que lleva la emergencia sanitaria en el país, de acuerdo con un comunicado de la plataforma.

A esto se suma el que servicios financieros digitales como el pago de servicios, las transferencias bancarias y las recargas telefónicas aumentaron entre la primera semana del año y la semana 10 entre 20 y 70%, de acuerdo con un análisis de la plataforma de comercio electrónico Mercado Libre, según el cual siete de cada 10 mexicanos dijeron que seguirán usando métodos de pago electrónicos después de que termine la emergencia sanitaria.

Para Bruno Ramos, director de la billetera digital Swap, las fintech ya estaban listas para un mundo en donde todo se maneja de manera remota. El directivo también confirmó que las transferencias digitales han aumentado, lo mismo que las iniciativas de envío de dinero por medios que antes no se usaban, como es el caso de WhatsApp.

FINANZAS

Estas nuevas posibilidades no solo facilitan los procesos de los usuarios antiguos, sino que también atraen al sector Fintech a nuevos clientes con perfiles diferentes, refirió.

Un startup es una empresa que se inicia en el mundo empresarial y que hace un desarrollo tecnológico, como, por ejemplo, páginas Web donde incluyen mercadotecnia y tecnología. Tienen pocos socios y son de reciente creación y explotan nichos de mercado que tengan un gran potencial como las empresas financieras Fintech y si crecen entonces venden a la empresa a otras empresas más grandes por importes elevados

LA LOGÍSTICA Y SU ROL EN LOS NUEVOS MODELOS DE NEGOCIOS

Dicen que todas las crisis tienen un lado positivo: los cambios que producen en el entorno. La actual pandemia por la que atraviesa el mundo por el nuevo coronavirus permitirá a la logística ocupar una posición preponderante en los nuevos modelos de negocios de las empresas que, a pesar de que aún no terminan de cuajar, ya han iniciado este proceso.

“El tema del COVID-19 viene a cambiar las reglas de resiliencia y situación de posibles impactos que pueden ocasionar en el negocio (...) si uno los une con el desarrollo de la tecnología, ésta vino a abrir campos que no pensábamos que podían explotarse de esa manera”. La crisis sanitaria por COVID-19 ha comenzado a modificar los patrones de consumo entre las personas, quienes han ido adquiriendo o probando nuevas herramientas digitales que les permite tomar un papel más relevante y empoderado, una situación que ya ha empezado a generar múltiples consecuencias en las cadenas de suministros de las empresas.

El punto clave dentro de este cambio que vino a acelerar la pandemia es que **los consumidores están exigiendo nuevos y mejores niveles de servicio y experiencia hacia las empresas**, así como una mayor calidad en las mercancías adquiridas o servicios contratados.

Parte de este cambio también está trazado por compañías líderes, como **Amazon**, que han impuesto nuevos estándares para la industria, mientras que sus clientes comienzan a exigir diferenciadores como información en tiempo real u optimización en la planeación de las rutas, entre otros temas que anteriormente no conocían.

Por esto mismo, un **redireccionamiento de las empresas hacia el terreno digital no es optativo** y mucho menos para los operadores logísticos. “Es cuestión de tiempo que tengan que empezar a innovar y transformar sus modelos de negocio”.

Un **mayor uso de tecnología** será la diferencia entre sobrevivir o estancarse en este cambio. Y precisamente esta disrupción motivará a que las empresas comiencen a transitar hacia un sistema más colaborativo, entre sus proveedores, operadores logísticos y cliente final, en busca de una mayor agilidad en sus procesos productivos, nivel de servicio, flujo de capital y ahorro en costos, de acuerdo con González.

En este sentido, tendencias como el **reshoring o nearshoring**, en el que empresas buscarán la relocalización de sus fábricas, será una oportunidad para México en la atracción de inversiones extranjeras, así como una mayor actividad para los operadores logísticos.

“Del lado del operador logístico y transporte, para generar las asociaciones a ecosistemas empresariales tendrán que mejorar la experiencia del cliente y generar nuevos modelos de negocio más competitivos, más *ad hoc* a lo que necesiten los clientes. Van a priorizar nuevos modelos logísticos asociados a la digitalización y nuevas formas de acercarse al cliente”, dijo.

Así mismo, ante esta situación de crisis, las empresas se centrarán en el llamado *core* del negocio, lo que abrirá paso a una mayor tercerización de la logística. Esto, de acuerdo con Mauro González, **representará un reto para transportistas y operadores logísticos**, ya que entre mejor se encuentre diseñada la colaboración entre los diferentes participantes en la cadena de suministro, mejores resultados se obtendrán de este ejercicio.

También lee: Control de inventarios precisos en la “nueva normalidad”

“Es importante y muy fuerte el efecto que tendrá la tecnología en los próximos años, 80% de las compañías líderes tienen marcado digitalizar más del 50 o 100%

FINANZAS

de su negocio. **Es un buen momento para ser logístico** porque nos reposicionará en el marco estratégico de las compañías”

CURSO ACELERA ACADEMY [Acelera Academy \(accelera-academy.com\)](https://www.acelera-academy.com) [Acelera Academy \(accelera-academy.com\)](https://www.acelera-academy.com)
<https://www.acelera-academy.com/library>

MÓDULO 5

INTRODUCCIÓN AL ANÁLISIS TÉCNICO

Los inversionistas pueden utilizar 2 métodos para reconocer el momento para comprar o vender un activo financiero (bursátil).

- 1) El análisis técnico.**
- 2) El análisis fundamental.**

ANÁLISIS TÉCNICO

Este análisis tiene como objetivo pronosticar el precio futuro de un activo basándose en el precio histórico del instrumento, el cual se utiliza para inversiones de corto plazo. ¿Cómo funciona?

- 1. Lo primero que se analiza es la **tendencia del precio**.**
- 2. **Patrón Gráfico**, o sea, conocer cuando se presentan subidas y bajadas de los precios.**
- 3. **Volumen de Operación**, es decir, cuándo se compra y vende más esta acción.**
- 4. **Medias y Promedios**. Que representan la mitad o precio promedio de una cierta acción.**
- 5. **Niveles Resistencias y Soportes**. Un soporte es el precio más bajo en donde por lo general se detiene la caída de precios, antes de continuar bajando su precio. Una resistencia es el precio donde se detiene una tendencia alcista, antes de seguir subiendo.**

Se le llama **TENDENCIA a la dirección en que un mercado se mueve en un período determinado.**

TENDENCIA *PRINCIPAL* al que corresponde a largo plazo, o sea un año, tendencia intermedia se usa para los plazos cercanos a los 6 meses y tendencia corta para los que correspondan a semanas, días, horas o minutos.

Entonces, con esta información, los analistas pueden proyectar si el precio de una acción subirá o bajará en las próximas horas, días o semanas.

TENDENCIAS DE MERCADO

TORO vs OSO.

Cuando un mercado tiene una tendencia hacia el alza, se dice que es un mercado ***bullish***, o sea que son situaciones financieras en las que el valor de un activo, índice bursátil o materia prima cotiza al alza. Los inversionistas creen fielmente que el precio de las acciones se incrementará y se vuelven optimistas o inversores “***bullish***”. Se trata de una tendencia de mercado en la que los precios se mueven constantemente a nuevos máximos.

La tendencia de mercado “***Berish***” es aquella en donde los precios se encuentran en nuevos mínimos.

El Mercado Alcista “***Bull Market***” o sea un mercado TORO, y se relaciona con los mercados alcistas, ya que el ataque del toro va de abajo hacia arriba. Por el contrario, el Mercado Bajista “***Bear Market***” o Mercado OSO, debido a que el ataque del OSO, va de arriba hacia abajo.

EL ABC PARA INVERTIR EN EMPRESAS EXTRANJERAS DESDE MÉXICO

- **ACCIONES**

Hace más de una década, 2013, inició el **Sistema Internacional de Cotización de acciones en la BMV**. Este sistema llamado **SIC** lo que permitió a los mexicanos hacer inversiones en el exterior, sin necesidad de recurrir a instituciones financieras extranjeras. Antes se tenía que hacer contratos con empresas financieras del exterior para tener acceso al mercado accionario y solo grandes corporaciones, las Personas Físicas prácticamente no tenían acceso a este mercado extranjero, pero en México a partir de 2014 todas las personas físicas y empresas puede comprar los instrumentos financieros más atractivos a nivel mundial desde su Laptop.

Otra ventaja es que aun cuando los títulos estén en otras divisas, la compra puede hacerse en pesos mexicanos.

Actualmente, el SIC tiene más de 2,200 diferentes instrumentos bursátiles de inversión, de donde el 60% son de EUA, 33% de Europa, 4% de Asia y 3% de otras partes del mundo.

En términos de otros tipos de instrumentos, tiene un portafolio dividido al 50% entre ETF's y otro 470% en acciones y 3% en algo de Deuda.

Los ETF's son un conjunto de activos financieros que replican los movimientos de un índice o de un mercado (acciones, materias primas, divisas...) Pueden comprarse en la Bolsa de Valores en cualquier momento como si fueran acciones bursátiles, ya que se comportan como un valor. En México se abre una cuenta de Valores en un Banco, o Digitalmente o con un broker online y de ahí se configura nuestro plan de ahorro. *Los ETF's son un conjunto de activos financieros que cotizan en la Bolsa de Valores y sirven para invertir de manera diversificada y a bajo costo.*

Por ello, al invertir en empresas que forman parte del SIC *[Mercado Global que es una plataforma que existe desde mediados del 2003 para operar títulos (acciones) de empresas que no han tenido Oferta Pública Inicial (OPI) en México y que se encuentran*

listadas en mercados extranjeros] tendrás acceso a la misma información que tienen los inversionistas extranjeros, ya que, gracias a la BMV, tienes acceso a la misma información de los EEFF de estas empresas en su país de origen.

Al invertir en estas acciones es importante considerar al invertir en estos activos, además de la variación del precio de la acción, deberás tomar en cuenta el efecto del tipo de cambio del peso mexicano contra el dólar, o el euro, u otra moneda en su caso, para poder calcular tu rendimiento.

Ya tienes entonces a la mano las inversiones en el extranjero desde tu computadora.

¿CÓMO CREAR UNA ESTRATEGIA DE INVERSIÓN GANADORA?

Ahora, con lo que ya conoces hasta este momento, ya puedes empezar a crea tu propia estrategia de inversión.

Algunos consejos básicos antes de invertir.

1. **NUNCA EMPIECES A INVERTIR SIN TENER ANTES UNA ESTRATEGIA.** Debes conocer tu tolerancia al riesgo, ¿cuál es la tasa que deseas ganar? y ¿Qué tanta liquidez inmediata necesitas? **DEFINE TUS EXPECTATIVAS A CORTO, MEDIANO Y LARGO PLAZO.**
2. **Elige los instrumentos adecuados para ti.** Analiza bien cada instrumento. Diversificar se trata de elegir divisas, plazos, y sectores. La volatilidad o riesgo, es parte de estas inversiones, por ello debes establecer hasta que precio a la baja estás dispuesto a soportar y una vez fijado, respetes esa decisión.
3. **LA INFORMACIÓN ES PODER.** Las noticias de la economía, de la política y medios serios de información y también de cómo nos ven desde el extranjero, son básicos, pero es importante la opinión de *brokers* expertos basada en datos duros, no en suposiciones o chismes.

4. **NO PIERDAS LA CALMA Y RESPETA TU ESTRATEGIA.** Una minusvalía no significa que ya perdiste, eso es temporal. Respeta tu estrategia, no tomes decisiones de pánico. **RECUERDA QUE TU OBJETIVO ES A LARGO PLAZO**, aunque de momento el mercado juegue en tu contra.

PRINCIPALES INDICADORES TÉCNICOS

PRINCIPALES INDICADORES TÉCNICOS

El análisis técnico es aquél que se basa en el estudio de las gráficas del precio de una acción o de cualquier otro activo que cotice en la Bolsa de Valores.

Se diferencia del Indicador del análisis fundamental, ya que éste se concentra solo en los fundamentos de la empresa como son las Ventas, el costo de ventas utilidades (Bruta, Operación, Antes de ISR y PTU y Utilidad Neta, Free Cash Flow, Capital Cash Flow y Equity Cash Flow y perspectivas del negocio.

En cambio, el Análisis Técnico, utiliza datos históricos y datos de mercado, y tendencia de precios, es decir, patrones de comportamiento previos, es decir, poder pronosticar los precios de las acciones. (Aquí, recientemente, ya se está utilizando la Inteligencia Artificial)

Lo primero que debes analizar, son las siguientes variables:

Los principales indicadores técnicos son:

1. **Soportes y resistencias.** Se analizan las gráficas. Siendo la **RESISTENCIA** el nivel que no permite a la acción bursátil que está cotizando, seguir subiendo y por otra parte se llama **SOPORTE** al nivel que no permite a la acción seguir bajando.

Una vez superada la **resistencia**, ésta se convierte en **soporte**, pues pasa a quedar debajo del precio. Y sucede al revés, **si se perfora un soporte, éste se convierte en resistencia**, pues ahora queda por encima del último precio.

2. **Tendencia.** Una premisa del análisis técnico es que los precios se mueven en tendencias, en direcciones ya sea alcista, lateral o bajista.

3. **Índice de Fuerza Relativa (RSI *Relative Strength Index*).** El RSI sigue la tendencia de los precios y se expresa gráficamente en un rango de piso y techo de 0 a 100. O sea, si el RSI es 70 o mayor, significa que el instrumento financiero es exceso de compra el precio de compra ha subido más de los que se esperaba en el mercado, por lo tanto, es conveniente venderlo. Si el RSI es de 30 o menos, significa que nuestro instrumento financiero se está vendiendo en exceso, y por lo tanto el precio de venta se va para abajo, siendo entonces que los inversionistas suelen comprar a menor costo.
4. **Promedio Móvil Simple.** Es el precio promedio en un momento determinado, un minuto, una hora, un día, etc. Donde en precio del activo en cada uno de los períodos elegidos tiene la misma importancia.
5. **Promedio Móvil Exponencial.** Este indicador le da más importancia a las últimas cotizaciones con respecto a la media general. Por ejemplo, en un promedio obtenido de 20 jornadas, tendrán más importancia los últimos días que los primeros días. O sea, que lo que se toma en cuenta, son los precios de los últimos días para analizar mejor la tendencia.
6. **Convergencia, Divergencia de la Media Móvil (MACD).** Se analiza en una gráfica donde se trazan 2 líneas MACD paralelas Es la diferencia entre 2 líneas móviles. Pero, si estas líneas se cruzan, entonces significaría que es muy probable que la tendencia de precio cambie.

7. **Bandas de Bollinger.** Están trazadas dos líneas. Indican una venta cuando están por encima de la media móvil y una compra cuando las bandas están por debajo de la media.
8. **FIBONACCI.** Algunos inversionistas toman en su análisis el FIBONACCI para determinar cuánto podría repuntar, o bien retroceder el precio de un activo determinado.
9. Los retrocesos de FIBONACCI nos permiten establecer “a priori” los niveles de soporte o de resistencia donde se puede esperar un cambio. Los niveles de Fibonacci más populares son como sigue: 23.6% 38.2% - 50 %- 61.6% -100% y 161.8% Normalmente se aplican a tramos donde el mercado ha demostrado una tendencia y se utilizan para detectar cuando el precio de un activo llega a un punto y rebota para tomar la misma tendencia.

Corro de COMPRA o corro de VENTA es un mercado bursátil donde se llevan a cabo transacciones a través de medios tradicionales como si se tratara de una SUBASTA. Este **Mercado de Corros** se sitúa en un espacio físico donde los operadores de mercado que representan a los oferentes y demandantes casan las transacciones de sus clientes de viva voz.

El **mercado deorros** tiene una actividad de dos veces al día, pues las subastas se realizan todos los días a las 12.00 horas, así como a las 16:00 horas.

Los mercados deorros más conocidos mundialmente son los de Nueva York con 17orros.

Japón es el mercado más importante por el volumen de transacciones que mueve.

Por último, se encuentra España, donde las empresas cotizadas, desde el 2009 pasaron a un sistema deorros

FINANZAS

electrónico bajo la modalidad de “**fixing**” que consiste en la negociación de acciones mediante la fijación de precios únicos y se basa en subastas de oferta de compra y la aceptación o rechazo de lo que se ofrece.

Existen la **SUBASTA DE APERTURA** Y LA **SUBASTA DE CIERRE** a las 12 y a las 16 horas respectivamente.

La validez de las órdenes en el Mercado de Corros es de un día y deben lanzarse al mercado, ya que en muchos casos si las órdenes son limitadas, no encontrarán contrapartida debido a la menor liquidez de las sociedades que integran este mercado.

INTRODUCCIÓN A LOS MÚLTIPLOS Y RAZONES FINANCIERAS

Razón de liquidez Caja, Ácido, Circulante, Endeudamiento, Apalancamiento, Operación, Actividad, Inventarios, Cuentas por Cobrar, Rotación de Activos.

ANÁLISIS DE LOS ESTADOS FINANCIEROS PARA LA TOMA DE DECISIONES DE CALIDAD

Esta técnica nos ayuda en el análisis y diagnóstico empresarial para la toma decisiones de calidad y en **muchas ocasiones puede originar una planeación de inversión o en su defecto de desinversión.**

Los Estados Financieros son documentos que concentran el registro de operaciones de la empresa en forma **ordenada, resumida, cuantificada, confiable y accesible, con el objeto de que sean utilizados en el conocimiento y análisis empresarial para la toma de decisiones. Por medio de ellos se llega al conocimiento financiero profundo de una organización.**

FINANZAS

Debido al cambio acelerado de los mercados mundiales, las organizaciones están comprometidas a llevar a cabo un proceso constante de **razonamiento** para lograr un mejor aprovechamiento de sus recursos, tanto a corto, mediano y largo plazo. Esto lleva a los responsables de las organizaciones, consultores y personas interesadas en la evaluación de la gestión empresarial a la toma de decisiones de calidad en forma oportuna y eficiente, siempre con respaldo documental, precisamente en los Estados Financieros.

De aquí surgen los E.F. Estáticos (Balance General) y EF Dinámicos (Edo. de Resultados).

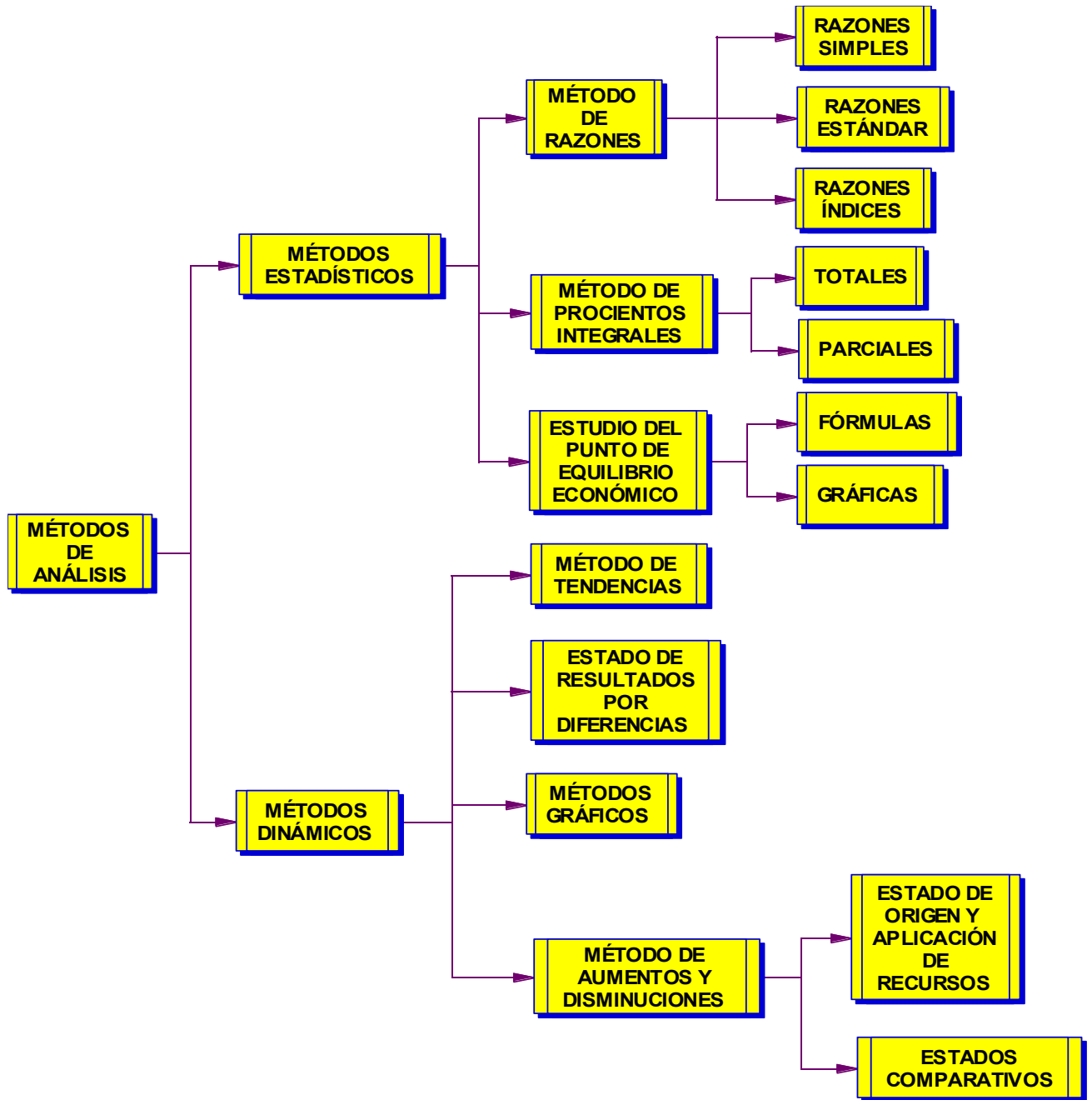
Las técnicas más usuales de análisis son:

- a) Razones financieras
- b) Análisis del Punto de Equilibrio
- c) Estado de Cambios en la situación financiera
- d) Otros análisis, tales como: EF comparativos con variaciones en cifras absolutas y relativas, EF comparativos con cifras relativas o sea convertidas a porcentajes, Estados Financieros comparativos con números índices.

El Boletín B10 emitido por el IMCP obliga a las empresas a emitir EF reexpresados o actualizados que implica el reconocimiento de la inflación a un momento determinado, por ello el método de Razones y Proporciones Financieras debe hacerse sobre EF reexpresados y sobre todo por el reconocimiento de lo que la empresa vale a una fecha determinada, ya que las cifras históricas dan lugar a la toma de decisiones posiblemente equivocadas.

Por ejemplo, de su análisis de los EF se puede desprender que la **liquidez** de la empresa es baja debido a la **lentitud de cobranza a clientes**, y que la **palanca financiera está por debajo de los niveles de endeudamiento** de la rama industrial en que se desenvuelve la empresa, que la **cobertura de intereses que generan sus utilidades de operaciones es restringida**, por lo que no puede contratar nuevos créditos, que el **rendimiento de sus activos fijos es bajo** y por lo tanto también lo es el **rendimiento de la inversión total**, que la utilidad sobre ventas es baja a pesar de que la Utilidad Bruta se mantiene arriba del promedio de la industria.

Por ello, cuando un Director de Finanzas tiene un diagnóstico como el descrito anteriormente, **tendrá bases suficientes para decidir el rumbo de la empresa**, como por ejemplo **renovar el Depto. de Crédito y Cobranzas por uno más experimentado**, quizá busque la **reducción de gastos de operación**, investigaría **porqué es lenta su rotación en activos fijos** o bien **porqué es baja su productividad**. Por ello el contar con información adecuada facilitará el camino para la toma de decisiones acertadas.



RAZONES DE LIQUIDEZ

- Razón Circulante $\frac{\text{Activo Circulante}}{\text{Pasivo Circulante}} = \text{Veces}$

La **Prueba de Liquidez** representa la proporción en veces en que la empresa puede hacer frente a su deuda en el corto plazo. Los A.C. incluyen efectivo, valores, cuentas por cobrar, inventarios, entre otros. Los pasivos circulantes se integran por cuentas por pagar a corto plazo, intereses, impuestos, sueldos y salarios, entre otros.

- Prueba del Ácido $\frac{\text{AC (-) Inventarios}}{\text{Pasivo Circulante}} = \text{Veces}$

Representa el activo disponible de inmediato con que se cuenta para pagar los pasivos a corto plazo. Es la capacidad de la empresa para cubrir sus obligaciones sin considerar la venta inmediata de sus inventarios. Se eliminan en esta prueba los inventarios para observar la capacidad de la empresa para pagar sus obligaciones a corto plazo sin que se tengan que vender y luego reponer los inventarios.

- Liq. Inmediata = $\frac{\text{Efectivo y Equivalentes}}{\text{Pasivo Circulante}} = \$ \text{ líquido por cada } \$ \text{ de PC adeudado}$

FINANZAS

$$\text{Margen de seguridad} = \frac{\text{Cap. De Trabajo Neto}}{\text{Pasivo Circulante}} = \text{Veces de Cap. T. por c/\$ de PC}$$

$$\text{Intervalo Defensivo ID} = \frac{(\text{Efect.y Equi.} + \text{Inv.Temp} + \text{Cx C})}{\text{Gastos Proyectados sin Depreciación}}$$

Gastos Proyectados sin Depreciación =

Costo de Ventas

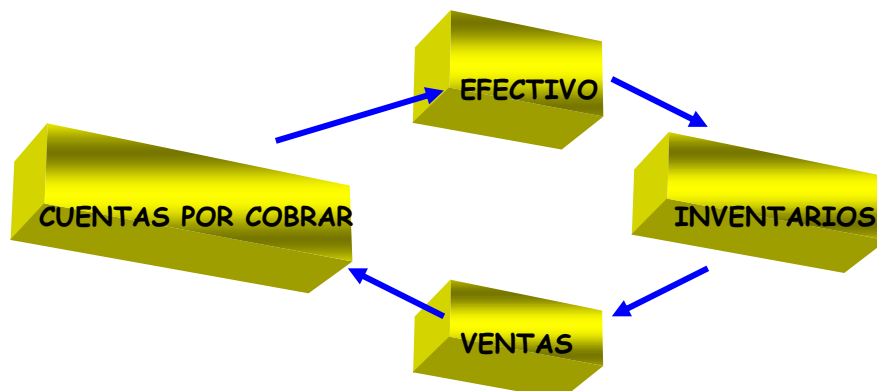
Más Gastos de Venta

Más Gastos de Administración

Más Gastos de Investigación y Desarrollo

Más Depreciación del Período

Ciclo de conversión de efectivo



FINANZAS

La prueba más difícil sería solo considerar como AC solo las Cuentas por Cobrar de inmediata realización.

TEMARIO

- * **ADMINISTRACIÓN DEL CAPITAL DE TRABAJO:** SINCRONIZACIÓN DE LOS FLUJOS DE EFECTIVO – RECOMENDACIONES PARA EL MANEJO DE CAJA Y BANCOS EN FUNCIÓN A LA LIQUIDEZ (FLOATING, DIFERIMIENTO DE EROGACIONES, RECIPROCIDAD BANCARIA, USO ADECUADO DE SOBREGIROS, MESAS DE INVERSIÓN).

- * **CASH FLOW**

OBJETIVO DE LA SESIÓN: INFORMATIVA DE DISCUSIÓN

GRUPAL

- * USTED APRENDERÁ LAS TÉCNICAS MÁS COMUNES DE PLANEACIÓN A MEDIANO Y LARGO PLAZO.
- * ASIMILARÁ, ADEMÁS, EL MANEJO BÁSICO DE CAJA, BANCOS Y VALORES NEGOCIABLES A CORTO PLAZO, ASÍ COMO SU PLANEACIÓN A CORTO PLAZO, LO CUAL AYUDARÁ A EVITAR QUE UNA EMPRESA CAIGA EN INSOLVENCIA TÉCNICA Y DESPUÉS EN QUIEBRA

Principios elementales para el manejo del efectivo

Existen **cuatro principios básicos**, cuya aplicación en la práctica **conducen a una administración correcta del flujo de efectivo** en una empresa determinada. Estos principios están orientados a lograr un equilibrio entre los flujos positivos (Entradas de Efectivo) y los flujos negativos (Salidas de Efectivo), de tal manera que la empresa pueda, conscientemente, influir sobre ellos para lograr el máximo provecho. Los dos primeros principios se refieren a las entradas de dinero (flujo positivo) y los otros dos a las erogaciones de dinero (flujo negativo).

Recomendaciones para ser aplicadas de inmediato en su vida profesional

- **Flujo Positivo** "Siempre que sea posible se deben incrementar las entradas de efectivo"

- Incrementar el volumen de ventas.
- Incrementar el precio de ventas.
- Mejorar la mezcla de ventas (Impulsando las de mayor margen de Contribución de utilidades, como se elabora en el Punto de Equilibrio).
- Eliminar descuentos, cuando la competencia lo permita.

- **Flujo Positivo** "Siempre que sea posible deben acelerarse las entradas de efectivo" por cobranza anticipada.

FINANZAS

Incrementar las ventas al contado
- Pedir anticipos a clientes (como muchas empresas lo hacen)
- Reducir plazos de crédito (siempre y cuando lo permita el mercado)

- **(Flujo Negativo)** "Siempre que sea posible se deben disminuir las salidas de dinero" (Ahorros en gastos innecesarios o superfluos y difiriendo hasta donde sea posible los pagos sin caer en incumplimientos y mala reputación empresarial)

- Negociar mejores condiciones (reducción de precios) con los proveedores)
- Reducir desperdicios en la producción y demás actividades de la empresa.

- Hacer bien las cosas desde la primera vez (Disminuir los costos de no Tener Calidad "Quality without Tears" P. Crossby)

- **(Flujo Negativo)** "Siempre que sea posible se deben demorar las salidas de dinero"

Ejemplo:

FINANZAS

- Negociar con los proveedores los mayores plazos posibles.
- Adquirir los inventarios y otros activos en el momento más próximo a cuando se van a necesitar

Hay que hacer notar que la aplicación de un principio puede contradecir a otro, por ejemplo: Si se vende sólo al contado (cancelando ventas a crédito) se logra acelerar las entradas de dinero, pero se corre el riesgo de que disminuya el volumen de venta. Como se puede ver, existe un conflicto entre la aplicación del segundo principio con el primero.

En estos casos y otros semejantes, hay que evaluar no sólo el efecto directo de la aplicación de un principio, sino también las consecuencias adicionales que pueden incidir sobre el flujo del efectivo.

PLANEACIÓN DE EFECTIVO: PRESUPUESTOS DE EFECTIVO

¿Qué es el Cash Flow?

Es el Estado de Flujos Positivo y Negativo planeado por la empresa, que se utiliza para estimar sus requerimientos de efectivo a corto plazo.

El presupuesto de efectivo o Cash Flow o Pronóstico de Efectivo es un Estado de Flujos Positivo y Negativos de efectivo, planeado por la empresa. Se utiliza para estimar sus requerimientos de efectivo a corto plazo, prestando especial atención a los **excedentes** de efectivo y a los **requerimientos** o **necesidades** de efectivo.

Por lo general, se planea el cash flow a un año, dividido por intervalos, normalmente a un mes y éstos se subdividen por semana, todo dependiendo del tipo de empresa y si se tienen

ingresos estacionales e inciertos o no. Si los ingresos son más estacionales e inciertos el intervalo puede acortarse, ya que muchas empresas enfrentan un patrón de flujo estacional y frecuentemente el Cash Flow se presenta para su análisis mensualmente con subdivisiones semanales, como ya se comentó.

PRONÓSTICO DE VENTAS

¿Qué es el pronóstico de Ventas y para qué se utiliza?

Es la predicción de las ventas de la empresa durante un lapso dado, con base en datos externos, internos y posiblemente una combinación de ambos y se utiliza como la entrada clave para el proceso de planeación financiera a corto plazo.

¿Cuál es uno de los primeros datos para obtener la P. Financiera a CP?

Uno de los primeros datos de inicio del proceso de planeación financiera a corto plazo es el **pronóstico de ventas**, siendo por lo general Marketing, quién prepara esta predicción y con base en ésta, el Administrador Financiero estima los flujos de efectivo mensuales que resultarán de los ingresos por ventas proyectados y de los gastos relacionados con la producción, inventario y ventas. El administrador tiene como obligación también estimar el nivel requerido de Activos Fijos y la cantidad de financiamiento necesario para apoyar el nivel del pronóstico de ventas y de producción.

¿Qué son los pronósticos externos?

Los pronósticos externos se basan en las observaciones de las ventas con ciertos indicadores macroeconómicos externos clave como el PIB, construcción, confianza del consumidor, tipo de cambio, comportamiento de la Bolsa de Valores y el ingreso personal disponible. Por ello, las ventas están relacionadas estrechamente con algún aspecto de la actividad económica nacional, y por lo tanto un pronóstico macroeconómico debe dar un panorama general de ventas futuras.

¿Qué son los pronósticos internos?

Estos se basan en el consenso, de pronósticos de ventas de los propios canales internos de ventas de la empresa. Cada miembro de Ventas estima cuantas unidades de cada tipo de producto se compromete a vender, tomando en cuenta la meta corporativa. El Director de ventas aprueba conjuntamente con el Director General dichas estimaciones y se hace un compromiso formal para cumplir dichas metas y de no ser así por lo general vienen los despidos de personal, incluyendo a los Directores.

En resumen, deben utilizarse tanto los pronósticos internos como externos para cumplir con las expectativas de Ventas.

A pesar de lo anterior, existen muchas empresas que pasan por alto el proceso de pronóstico de efectivo.

¿Cuáles son las razones para pronosticar el efectivo?

- **Los pronósticos proporcionan liquidez confiable.**
- **Hacer posible que una empresa minimice los costos de endeudamiento.**

- **Ayudan a los ejecutivos a administrar las salidas de efectivo con más certeza.**
- **En épocas de restricción crediticia, se espera que los administradores financieros sean más que nunca cuidadosos en el manejo del dinero, entre otras muchas actividades, haciendo un buen Cash Flow.**
- **Los egresos de efectivo por lo general se refieren a compras en efectivo, pago de cuentas por pagar, pagos de renta, sueldos y salarios, impuestos, compra de activos fijos, pago de intereses, pago de dividendos, pago de préstamos, entre otros muchos.**

CASO PRÁCTICO DE CASH FLOW

La empresa TRANSA SA de CV le pide a usted, como Analista Financiero que le prepare un Cash Flow con base en la siguiente información:

La empresa está desarrollando un presupuesto de efectivo para los meses de Octubre, Noviembre y Diciembre

Las ventas de Transa SA tuvieron ventas en agosto y septiembre por 100,000 y 200,000 respectivamente. Las ventas que se pronosticaron son de 400,000, 300,000 y 200,000 para los meses de octubre, noviembre y diciembre respectivamente. La experiencia ha demostrado que el 20% de las ventas ha sido en efectivo, 50% ha generado cuentas por cobrar que se cobran al mes y el 30% restante ha generado cuentas por cobrar que se cobran a los dos meses. No tiene problemas con cuentas incobrables. En diciembre va a recibir un pago de una subsidiaria por 30,000

Las compras de la empresa representan el 70% de las ventas, de las cuales el 10% se paga en efectivo, 70% se paga en el mes siguiente al de la compra y el 20% restante se paga a los dos meses al mes de la compra.

La renta de oficinas mensual es de 5000

Los sueldos y salarios fijos son de 96,000 anuales y los sueldos variables son del 10% sobre las ventas netas mensuales.

Se estima hacer un pago de impuestos en diciembre por 25,000

Se comprarán Activos Fijos (computadoras) en noviembre y se pagarán en efectivo en ese mismo mes para aprovechar el descuento, por 130,000

EN diciembre se pagarán 10,000 de intereses

En Octubre se pagarán dividendos por 20,000

En diciembre se hará un pago de un préstamo por 20,000

A finales de septiembre la empresa tiene un saldo en efectivo de 50,000. La empresa desea mantener 25,000 fijos en efectivo para las necesidades imprevistas.

Es recomendable que los datos se vayan registrando en un preformato del Cash-Flow, para mayor facilidad de desarrollo del caso práctico.

Preformato

FINANZAS

	AGO	SEP	OCT	NOV	DIC
INGRESOS					
Ventas reales	100.000	200.000			
Vtas Pronosticadas			400.000	300.000	200.000
20% se cobra en efectivo					
50% se cobra a un mes					
30% se cobra a dos meses					
No hay Ctas Incobrables o éstas son mínimas					
En diciembre se recibirá un pago de una subsidiaria					30.000
EGRESOS					
Compras 70% de las Ventas					
Las compras se pagan así:					
10% en efectivo					
70% se pagan a un mes					
20% se pagan a dos meses					
Pagos de Renta de Oficinas					
Renta Mensual	5.000	5.000	5.000	5.000	5.000
Sueldos y Salarios Fijos 96,000 anuales					
Sueldos por Comisión Variables 10% de las Ventas Netas Mensuales					
Pago de Impuestos					25.000
Compra de activo fijo				130.000	
Pago de Intereses					10.000
Pago de Dividendos			20.000		
Pago de Préstamo que vence en diciembre					20.000

A finales de septiembre, la empresa
tiene un saldo en

Caja y Bancos de (comentar ¿Octubre?) 50.000

Documentos por pagar 0,00

La empresa desea mantener un saldo en efectivo de 25,000 como reserva

PRESUPUESTO DE INGRESOS EN EFECTIVO					
	AGO	SEP	OCT	NOV	DIC
	-----US DLLS (000) -----				
VENTAS PRESUPUESTADAS	100	200	400	300	200
VENTAS EN EFECTIVO (20%)	20	40	80	60	40
COBRANZA DE CARTERA					
CON VENCIM. A UN MES (50%)		50	100	200	150
CON VENCIM A DOS MESES (30%)		30	60	120	
OTROS INGRESOS EN EFECTIVO					30
TOTAL DE INGRESOS EN EFECTIVO			210	320	340

PRESUPUESTO DE EGRESOS EN EFECTIVO					
	AGO	SEP	OCT	NOV	DIC
	-----US DLLS (000) -----				
COMPRAS (70% DE VENTAS)	70	140	280	210	140
PAGOS DE CxP EN EFECTIVO (10%)	7	14	28	21	14
PAGOS DE CUENTAS POR PAGAR					
Con Vencimiento a un mes (70%)		49	98	196	147
Con Vencimiento a dos meses (20%)			14	28	56
RENTA DE OFICINAS			5	5	5
SUELDOS Y SALARIOS			48	38	28
PAGO DE IMPUESTOS					25
DESEMBOLSOS POR ACTIVOS FIJOS				130	
PAGO DE INTERESES					10
PAGO DE DIVIDENDOS EN EFECTIVO			20		
PAGO DE CRÉDITO					20
TOTAL DE EGRESOS EN EFECTIVO			213	418	305

PRESUPUESTO DE EFECTIVO					
	AGO	SEP	OCT	NOV	DIC
	-----US DLLS (000) -----				
TOTAL DE INGRESOS EN EFECTIVO			210	320	340
Menos: EGRESOS EN EFECTIVO			213	418	305
FLUJO NETO DE EFECTIVO			-3	-98	35
SALDO EN EFECTIVO A FINALES DE SEPTIEMBRE			50	47	-51
EFFECTIVO FINAL			47	-51	-16
Menos: SALDO MÍNIMO DE EFECTIVO REQUERIDO			25	25	25
FINANCIAMIENTO TOTAL REQUERIDO					
DOCUMENTOS POR PAGAR				-76	-41
SALDO EN EFECTIVO EXCEDENTE			22		

EVALUACIÓN DEL PRESUPUESTO DE EFECTIVO					
CUENTA	AGO	SEP	OCT	NOV	DIC
	-----US DLLS (000) -----				
EFFECTIVO			25	25	25
SALDO EN EFECTIVO EXCEDENTE			22		
DOCUMENTOS POR PAGAR					
DOCS POR PAGAR POR FINANC. REQUERIDO				-76	-41

ANÁLISIS DE SENSIBILIDAD DEL CASH FLOW									
	PESI- MISTA	MAS PRO- BABLE	OPTI- MISTA	PESI- MISTA	MAS PRO- BABLE	OPTI- MISTA	PESI- MISTA	MAS PRO- BABLE	OPTI- MISTA
Total de ingresos en efectivo	160	210	285	210	320	410	275	340	422
Menos: Total de egresos de efectivo	200	213	248	380	418	467	280	305	320
Flujo Neto de Efectivo	-40	-3	37	-170	-98	-57	-5	35	102
Mas: Saldo Inicial de Efectivo	50	50	50	10	47	87	-160	-51	30
Efectivo Final	10	47	87	-160	-51	30	-165	-16	132
Menos: Saldo de Efectivo mínimo	25	25	25	25	25	25	25	25	25
Financiamiento total requerido	15	NO FINANC	NO FINANC	185	76	NO FINANC	190	41	NO FINANC
Saldo de efectivo excedente		22	62			5			107

Método de Razones Estándar

Concepto de medida estándar:

El objeto de comparar es precisar analogías y diferencias de lo comparado. El Método Comparativo, en la forma en que utiliza en AIEF, es tan antiguo como la división del tiempo hecho por el hombre, a cuya naturaleza le es inherente el deseo continuo de obtener el mayor provecho con el menor esfuerzo posible. En México se da mucho este sistema, pero es mal empleado.

De hecho, el provecho máximo, obtenido con el esfuerzo mínimo, es la ley de la economía universal. Es el deseo más poderoso en el perfeccionamiento de la actuación humana en lo económico y

ha provocado que se inventen moldes o patrones que sirvan como bases de comparación para regular la conducta de la humanidad y también su eficiencia, basándose todo en establecimiento de puntos de comparación.

Las medidas estándar en las empresas son:

- . Servir como instrumento de control y como medida de eficiencia, para reducir el desperdicio, mediante la comparación constante y tan frecuente como sea posible, de lo que haya considerado que debe ser.
- . Las medidas estándar son un instrumento de control, no siendo en sí mismas un fin, sino un medio para alcanzar un propósito: **MAYOR EFICIENCIA**. El control no debe llevarse más allá del punto necesario para obtener un ahorro en el negocio.
- . Las comparaciones de las medidas estándar con los resultados obtenidos permiten precisar en qué parte se logró la finalidad propuesta y poder apreciar el grado de eficiencia alcanzado al operar la empresa con respecto a los estándares prefijados. Por eso existen los **PRESUPUESTOS**.
- . Las diferencias resultantes de la comparación de los datos actuales con las medidas básicas representan las desviaciones de lo actual, de lo prefijado, de lo presupuestado.
- . Las diferencias entre lo real y lo presupuestado son las desviaciones a favor o bien en contra de la empresa. Las desviaciones desfavorables se traducen en desperdicios y

conlleven a la disminución de las utilidades, por lo que es indispensable se investiguen, se llegue al fondo del problema y se corrijan para siempre.

PRINCIPIO DE EXCEPCIONES

Al querer obtener el máximo beneficio con el esfuerzo menor, ha obligado a los empresarios a elaborar mejores y más prácticos métodos de control administrativo que le permitan obtener los mayores beneficios posibles. Tal es el caso de las RAZONES ESTÁNDAR, cuyo establecimiento deriva de un cuidadoso estudio de todos los aspectos particulares de la empresa. En la técnica contable, el contar con medidas de eficiencia, es tener una base de comparación que sea un índice de eficiencia y de punto de partida para posteriores investigaciones, para que la administración pueda formarse un juicio satisfactorio sobre los resultados obtenidos, en virtud de que la introducción de razones estándar para que la administración de los negocios la capacita para comparar lo que debe ser con lo que es en realidad.

Esta comparación permite conocer las desviaciones de los estándares; desviaciones que constituyen excepciones a los estándares establecidos, sobre las cuales los directivos concentran su atención con el fin de investigar las causas que las originaron y tratar de corregirlas, observando superficialmente a los resultados que si cumplieron con los estándares con objeto de no perder tiempo y concentrarse en lo que si origina un problema.

De lo anterior nace el Principio de las Excepciones: La eficiencia administrativa se incrementa considerablemente al concentrar la atención a la administración únicamente en aquellos aspectos ejecutivos que signifique variaciones significativas del presupuesto, o plan de negocios.

La administración por excepciones necesita de la configuración del CUADRO DE MANDO con un conjunto de razones estándar e indicadores relevantes, con los que se comparan los resultados obtenidos para conocer la situación y marcha de la empresa y detectar desviaciones para identificar las causas y actuar.

Las razones estándar se dividen en:

Razones internas

Razones Externas

Las **internas** se formulan con datos acumulados de varios ejercicios por la experiencia propia de la empresa, para establecer el control, regular la eficiencia financiera y la eficiencia de operación empresarial.

Las **externas** se forman con los datos acumulados en tiempos iguales por la experiencia de empresas que se dedican a la misma actividad.

Al construir estas razones se requiere:

. Que las empresas que se agrupen sean similares

. Que haya uniformidad en las condiciones macroeconómicas en métodos contables, en la producción, en los artículos vendidos y en general en las prácticas de los negocios. Tanto mayores y diversas sean las diferencias existentes, en los tiempos citados, de las empresas que se agrupen, más lejos está la razón de ser una “medida representativa”.

CICLO DE CONVERSIÓN DEL EFECTIVO

El entender el ciclo de conversión del efecto de la empresa es indispensable para la administración financiera a corto plazo.

Este ciclo da la explicación de la administración de los activos circulantes y de los pasivos circulantes.

CÁLCULO DEL CICLO DE CONVERSIÓN DE EFECTIVO

El Ciclo Operativo (OC – Operating Cycle) en una empresa es el tiempo que transcurre desde el inicio del proceso de producción hasta el cobro del dinero por la venta del producto terminado.

El CO (OC por sus siglas en Inglés) tiene dos categorías importantes a corto plazo:

- a) Cuentas por Cobrar
- b) Inventarios.

¿Cómo se mide el Ciclo de Conversión de Efectivo? (CCC - Cash Conversion Cycle)

Se mide en tiempo transcurrido, sumando el Edad Promedio del Inventario (AAI – Average Age Inventory) y el Período Promedio de Cobranza (ACP Average Collectible Period)

$$OC = AAI + ACP$$

Sin embargo, hay que considerar que para producir y vender un producto también incluye la compra de material para producción a Crédito, lo que origina a las Cuentas por Pagar y éstas reducen el número de días que los recursos de una empresa están invertidos en el ciclo operativo y de aquí surge una nueva variable que es el Período Promedio de Pago (APP – Average Payable Payment). Por lo tanto, la fórmula para el ciclo de conversión del efectivo sería:

$$CCC = OC - APP$$

Si se sustituye ambas ecuaciones quedaría:

$$CCC = AAI + ACP - APP$$

Línea de Tiempo para el Ciclo de Conversión

Caso práctico:

La empresa La Servilleta Feliz es productora de papel de servicio para mesa.

Sus ventas anuales son de 10 millones de dólares, y su Costo de Ventas es del 75% de las ventas y las Compras son el 65% del Costo de Ventas. La empresa tiene una edad promedio de inventario de 60 días, un Período Promedio de Cobranza de 40 días y un período promedio de pago de 35 días. **Se le pide a usted:**

a) Determine el ciclo de conversión de efectivo (número de días-base anual 360 días)

b) Determine los recursos invertidos

c) Dé su opinión financiera

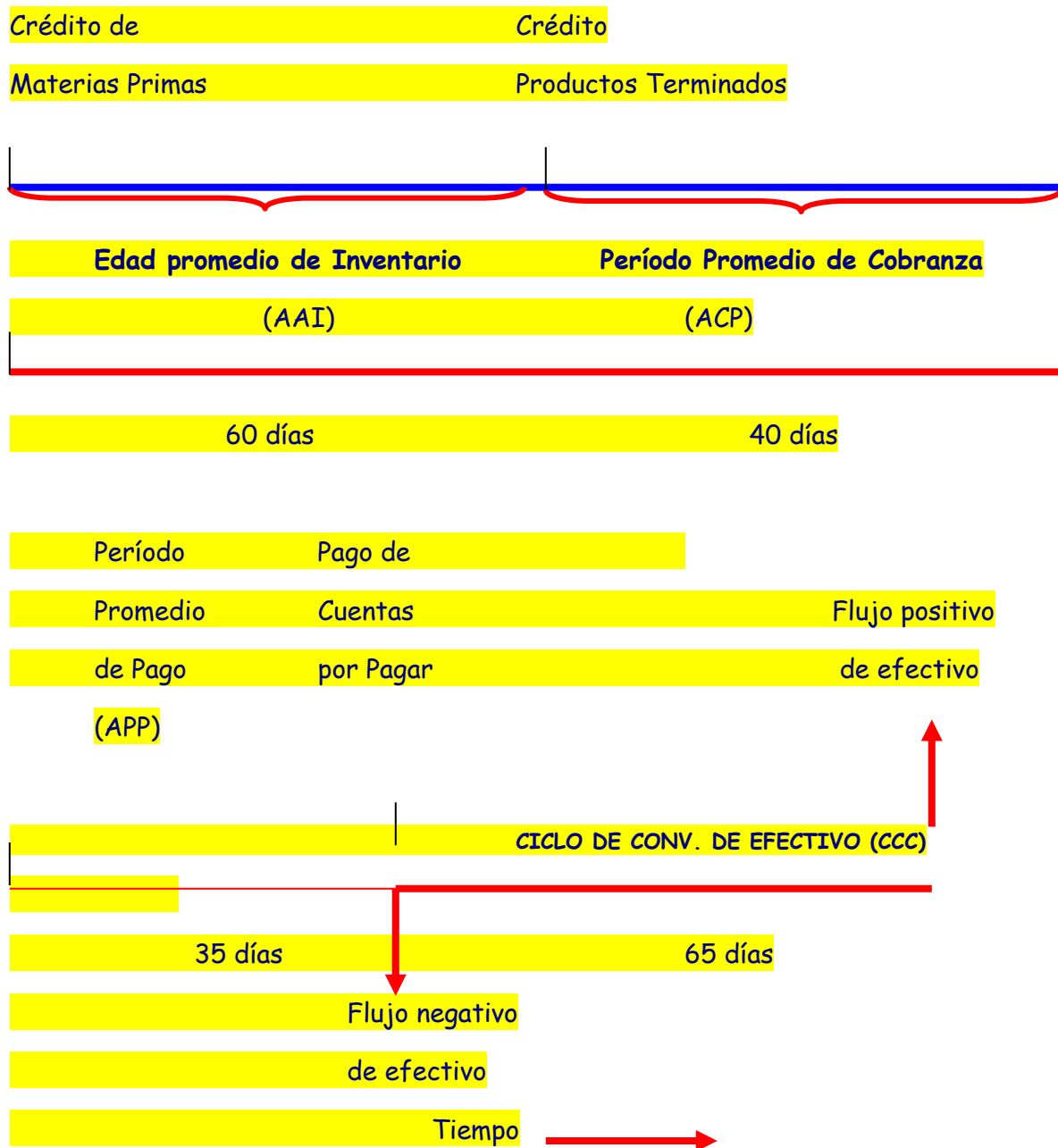
Tiempo 0 (60d+40d) = 100 días



Ciclo operativo (OC = Operating Cycle)

Compra a Venta a

FINANZAS



SOLUCIÓN

a) El ciclo de conversión de efectivo es de $60 + 40 - 35 = 65$ días

De acuerdo con la información proporcionada, los recursos de la empresa invertidos en este ciclo de conversión de efectivo (base 360 días) son como sigue:

b)

Inventario	$=(10,000,000 \times 0.75) \times (60/360)$	=	1,250,000
+Ctas. por Cobrar	$=(10,000,000 \times 40/360)$	=	1,111,111
-Ctas. por Pagar	$=(10,000,000 \times 0.75 \times 0.65) \times (35/360)$	=	<u>473,958</u>
=Recursos Invertidos			<u>1,887,153</u>

c)

Cualquier cambio en los períodos mencionados, cambiarán los recursos invertidos en las operaciones. Si por ejemplo si esta empresa pudiera reducir 5 días el promedio de cobranza de sus cuentas por cobrar, la línea de tiempo de conversión de efectivo sería más corta y reduciría de esta manera la cantidad de recursos invertido en las operaciones.

Si se reducen 5 días en el promedio de cobranza, consecuentemente dicho promedio reduciría en efectivo como sigue:



$$10,000,000 \times (5/360) = 138,889$$

REQUERIMIENTOS DE FINANCIAMIENTO DEL CICLO DEL CONVERSIÓN DEL EFECTIVO

El Ciclo de Conversión de Efectivo se puede utilizar como base para explicar cómo podemos lograr que una empresa financie su inversión en activos operativos.

Existen dos tipos de financiamiento.

1) Permanentes

2) Estacionales

Estrategias de Financiamiento

a) Estacionales Agresivas

b) Conservadoras

FINANCIAMIENTO PERMANENTE COMPARADO CON EL ESTACIONAL

Si las ventas de una empresa son constantes, entonces su inversión en activos operativos también debe ser constante y la

FINANZAS

empresa solo tendrá un **requerimiento permanente de financiamiento**.

Si las ventas son cíclicas, entonces su inversión en activos operativos variará a través del tiempo con sus ciclos de ventas y entonces la empresa tendrá un requerimiento estacional de financiamiento además del financiamiento permanente requerido por su inversión mínima en activos operativos.

EJEMPLO

Caso 1

La empresa ABC tiene en promedio \$50,000 en efectivo y valores negociables, \$1,250,000 en inventarios y \$750,000 en cuentas por cobrar. La empresa es estable, por lo que sus activos operativos se pueden considerar permanentes.

Las cuentas por pagar son estables y son por \$425,000.

¿Calcule su inversión permanente en activos operacionales, equivalente a su requerimiento de financiamiento permanente?

SOLUCIÓN $50,000 + 1,250,000 + 750,000 - 425,000 = 1,625,000$

Efectivo + Inventarios + $C \times C$ - $C \times P$ = Requerimiento de \$ permanente

CASO 2

- La empresa juguetera XYZ tiene necesidades de financiamiento estacional y su pico de ventas es en diciembre y enero.
- Siempre mantiene 25,000 en caja, bancos y valores negociables
- El saldo es de 100,000 en inventarios

FINANZAS

- El saldo es de 60,000 en cuentas por cobrar.
- En septiembre y octubre los inventarios de XYZ se incrementan a 750,000 y sus cuentas por cobrar aumentan a 400,000.
- Para ser eficiente en su producción, la empresa XYZ produce sus inventarios a una tasa constante durante el año, de tal manera que las Cuentas por Pagar se mantienen en 50,000 durante todo el año.
- Por consiguiente, la empresa tiene un requerimiento permanente de financiamiento para su nivel mínimo de operación y por ello se le solicita a usted lo siguiente:
 - a) ¿Determinar el nivel de financiamiento mínimo?
 - b) ¿Determinar el nivel de requerimiento en la época estacional?
 - c) ¿En función a las dos preguntas anteriores usted debe determinar **a)** El rango de requerimiento de efectivo mínimo (permanente) y **b)** El que se necesite en la época estacional

Solución

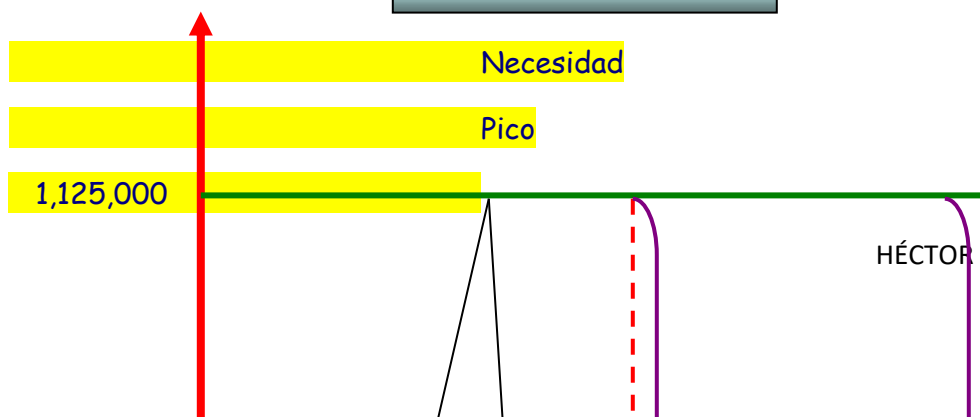
$$a) 25,000 + 100,000 + 60,000 - 50,000 = 135,000$$

$$b) (25,000 + 750,000 + 400,000 - 50,000) - 135,000 = 990,000$$

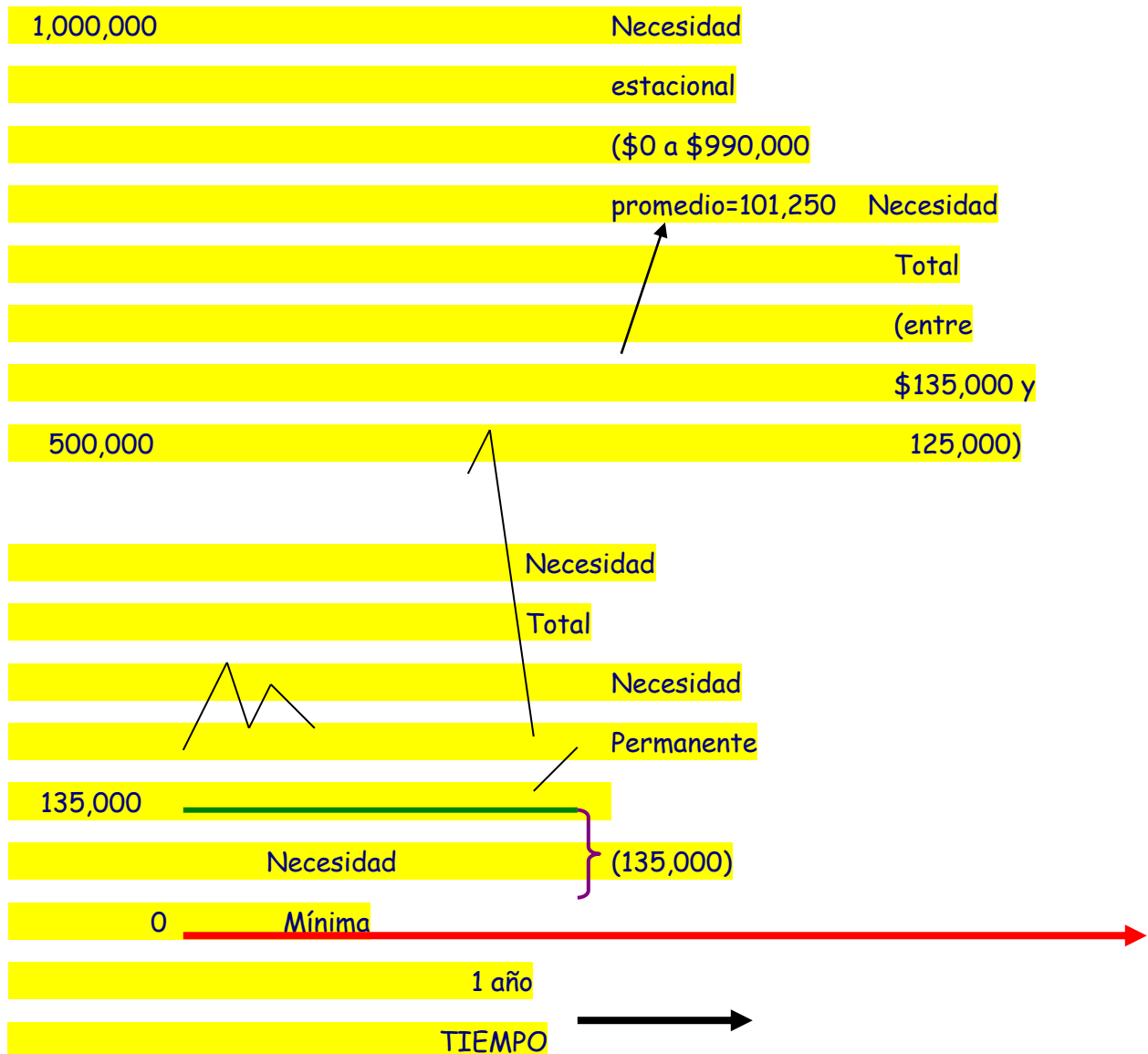
c)

- Variación de 135,000 (permanente)

$$• 135,000 + 990,000 = 1,125,000 \text{ (estacional)} = [135,000 + 1,125,000]$$



FINANZAS



ESTRATEGIAS DE FINANCIAMIENTO ESTACIONALES AGRESIVAS COMPARADAS CON LAS CONSERVADORAS

Generalmente los financiamientos a **corto plazo** son más baratos que los de largo plazo, sin embargo, los de largo plazo tienen como ventaja que la empresa bloquee sus costos de financiamiento durante un período y por lo tanto evite los incrementos en las tasas de interés a corto plazo, además de que asegura que los fondos requeridos estén disponibles cuando la empresa los necesite.

FINANZAS

Los financiamientos a corto plazo exponen a la empresa a correr el riesgo de que no pueda pagar su deuda en sus “picos estacionales”, por la falta de liquidez precisamente en la época estacional, como lo es la Industria Textil y la Industria Juguetera, entre otras muchas. La estrategia agresiva de financiamiento busca que la empresa financie sus propias operaciones con deuda a corto plazo y sus requerimientos permanentes con deuda a largo plazo.

En la estrategia conservadora, la empresa financia sus requerimientos tanto estacionales como permanentes con deuda a largo plazo

Ejemplo:

La empresa Transa SA de CV, tiene un requerimiento permanente de financiamiento de \$135,000 en Activos de Operación y Requerimientos Estacionales que varían de \$0 a \$990,000 y promedian \$101,250

Si Transa SA de CV puede obtener un financiamiento a corto plazo al 6.25% y fondos a largo plazo al 8% y si puede obtener el 5% sobre la inversión de los excedentes temporales de tesorería, entonces le piden a usted que:

DETERMINE UD. a) EL COSTO ANUAL DE UNA ESTRATEGIA AGRESIVA DE FINANCIAMIENTO ESTACIONAL y COMPÁRELA CON EL

b) CÁLCULO DE LA ESTRATEGIA CONSERVADORA Y

c) DÉ SU OPINIÓN SOBRE CUÁL SERÍA LA MEJOR DECISIÓN Y POR QUÉ.

Solución:

a) Costo de financiamiento a corto plazo = $0.0625 \times 101,250 = 6,328.13$

+Costo de financiamiento a largo plazo = $0.0800 \times 135,000 = 10,800.00$

-Utilidad sobre excedentes de efectivo = $0.0500 \times 0 = 0.00$

Costo Total de la **estrategia agresiva** = 17,128.13

b) Costo de financiamiento a corto plazo = $0.0625 \times 0 = 0$

FINANZAS

+Costo de financiamiento a largo plazo = $0.0800 \times 1125000 = 90,000.00$

-Utilidad sobre excedentes de efectivo = $0.0500 \times 888,750 = 44,437.50$

Costo Total de la **estrategia conservadora** = 45,562.50

c) Es por demás evidente que la **estrategia agresiva es la menos costosa**, sin embargo, sus necesidades de efectivo en su época estacional pico debe tener un financiamiento adecuado para sus necesidades de tesorería y que no detenga la producción.

La **estrategia agresiva es mucho más riesgosa** que la conservadora porque la **tasa de interés fluctúa** y pudiera dificultar la rápida obtención del financiamiento a corto plazo en las épocas estacionales de mayor requerimiento de efectivo.

La **estrategia conservadora evita riesgos** con una tasa de interés congelada, pero es más costosa debido al **margen negativo entre la tasa de inversión de los excedentes de tesorería (del 5%) y el costo de financiamiento a largo plazo (del 8%)**. De donde opere la empresa entre los dos extremos de las estrategias conservadora y agresiva, dependerá la disposición de la Dirección hacia el riesgo y la fuerza y poder de negociación bancaria o bien con fuentes de financiamiento internas.

ESTRATEGIAS PARA ADMINISTRAR EL CICLO DE CONVERSIÓN DE EFECTIVO

Un CCE positivo, como se vio en el primer ejemplo, significa que la empresa debe utilizar los pasivos negociados (como lo son los préstamos bancarios) para mantener sus activos operativos. Los pasivos negociados tienen un costo preestablecido y explícito, por lo que la empresa se beneficia minimizando su uso para mantener su operación. Los pasivos negociados mínimos se pueden llevar a cabo mediante las siguientes sugerencias:

1. Rotar el inventario tan pronto como sea posible sin caer en "0" existencias, ya que esto afectaría directamente a las

ventas y a las Cuentas por Cobrar y a la realización de la cartera.

2. Cobrar las Cuentas por Cobrar tan pronto como sea posible sin perder ventas por políticas de cobranza inadecuadas, o de alta presión.
3. Administrar los tiempos de envío, procesamiento y compensación para reducirlos cuando se cobre a los clientes e incrementarlos cuando se pague a proveedores, es decir, mayor rapidez en la cobranza y mayor dilación negociada sin intereses para los pagos a proveedores.
4. Pagar las cuentas por pagar tan lento como sea posible sin dañar la calificación de crédito de la empresa.

PREGUNTAS DE REPASO

1. ¿Cuál es la diferencia entre el ciclo operativo y el ciclo de conversión del efectivo?
2. ¿Por qué es útil dividir las necesidades de financiamiento de un negocio estacional en sus requerimientos de financiamiento estacional y permanente al desarrollar una estrategia de financiamiento?
3. ¿Cuáles son los beneficios, costos y riesgos de una estrategia de financiamiento agresiva y una conservadora?
4. ¿Bajo qué estrategia el endeudamiento excede con frecuencia la necesidad real?
5. ¿Por qué es importante para una empresa minimizar la duración de su ciclo de conversión de efectivo?

Caso práctico 1 AIEF

FINANZAS

COMPañía TRANSA, SA DE CV
ESTADO DE POSICION FINANCIERA AL:

	A1 12/31/2006		A1 12/31/2005	
A C T I V O				
CIRCULANTE				
Caja y Bancos	15,116	0.98%	5,000	0.40%
Clientes	130,000	8.40%	210,000	16.92%
Deudores Diversos	3,000	0.19%	4,000	0.32%
Inventarios	386,000	24.95%	200,000	16.11%
Anticipos ISR (PP)	10,000	0.65%	25,000	2.01%
Acciones, Bonos y Valores	10,000	0.65%	35,000	2.82%
Depósitos en Garantía	5,000	0.32%	8,000	0.64%
Total de Activo Circulante	559,116	36.14%	487,000	39.24%
FIJO				
Equipo de Transporte	80,000	9.63%	104,200	15.69%
Mobiliario y Equipo	30,000	3.61%	40,000	6.02%
Maquinaria y Equipo	350,000	42.12%	300,000	45.17%
Valor a Costo de Adquisición	460,000		444,200	66.88%
Actualización AF (B10)	500,000	60.17%	300,000	45.17%
Depreciación Acumulada	-129,000	-15.52%	-80,000	-12.04%
Total de Activo Fijo NETO	831,000	53.71%	664,200	53.51%
OTROS ACTIVOS				
Instalaciones	80,000	50.96%	50,000	55.56%
Gastos de Organización	10,000	6.37%	10,000	11.11%
COSTO DE ADQUISICION	90,000	57.32%	60,000	66.67%
Actualización de Instalaciones	90,000	57.32%	40,000	44.44%
Amortización Acumulada	-23,000	-14.65%	-10,000	-11.11%
Total de otros Activos Netos	157,000	10.15%	90,000	7.25%
ACTIVO TOTAL	1,547,116	100.00%	1,241,200	100.00%
P A S I V O				
CIRCULANTE				
Proveedores	300,000	98.66%	150,000	62.92%
Impuestos por Pagar	1,000	0.33%	10,000	4.19%
Documentos por Pagar	2,000	0.66%	19,500	8.18%
Provisión de ISR	1,080	0.36%	58,884	24.70%
Total de Pasivo Circulante (Cplazo)	304,080	58.47%	238,384	50.89%
FIJO (Largo Plazo)				
Acreedores Diversos	6,000	2.78%	50,000	21.74%
Crédito Hipotecario Industrial	210,000	97.22%	180,000	78.26%
TOTAL PASIVO FIJO	216,000	41.53%	230,000	49.11%
PASIVO TOTAL	520,080	100.00%	468,384	100.00%
CAPITAL CONTABLE				
Capital Social	354,000	34.47%	300,000	38.82%
Reservas de Capital	9,000	0.88%	5,000	0.65%
Actualización del Capital	531,000	51.70%	306,500	39.66%
Resultado de Ejercicios Anteriores	32,116	3.13%	80,000	10.35%
Resultado del Ejercicio	100,920	9.83%	81,316	10.52%
TOTAL DE CAPITAL CONTABLE	1,027,036	100.00%	772,816	100.00%
TOTAL DE PASIVO Y CAPITAL	1,547,116		1,241,200	

Nota 1: La rotación de inventarios de la industria es de 12 vueltas por año, es decir a 30 días

Nota 2: La Política de Crédito es a 30 días

HÉCTOR MARÍN RUIZ

152

FINANZAS

COMPañÍA TRANSA, SA DE CV
ESTADO DEL RESULTADOS POR EL
PERÍODO AL:

	12/31/2006		12/31/2005	
Ventas Netas	2,800,000		2,300,000	
Costo de Ventas	2,000,000	71.43%	1,610,000	70.00%
UTILIDAD BRUTA	800,000	28.57%	690,000	
Gastos de Administración	160,000	5.71%	150,000	6.52%
Gastos de Venta	300,000	10.71%	230,000	10.00%
Gastos de Operación	460,000	16.43%	380,000	16.52%
UTILIDAD DE OPERACIÓN	340,000	12.14%	310,000	13.48%
Costo Integ. de Financ. o Int. Deveng	166,000	5.93%	169,800	7.38%
UTILIDAD ANTES DE ISR y PTU	174,000	6.21%	140,200	6.10%
ISR y PTU	73,080	2.61%	58,884	2.56%
UTILIDAD NETA	100,920	3.60%	81,316	3.54%

RAZONES DE SOLVENCIA (Estabilidad Financiera) Y APALANCAMIENTO

Desde el punto de vista financiero, la solvencia significa la capacidad de pago que tiene una empresa a largo plazo o bien la capacidad para hacer frente a sus obligaciones a largo plazo. La diferencia entre liquidez y solvencia es el efectivo a corto plazo. No es lo mismo tener varios millones de pesos en efectivo, pero sin bienes raíces o activos fijos, con lo cual se tiene alta liquidez,

FINANZAS

con poca o nula solvencia. O bien es factible tener saldos muy bajos en efectivo, pero con gran inversión en activos fijos e inversiones en otras empresas, ésta última no mostrará alta liquidez, pero si alta solvencia.

En otras palabras, es el exceso de Activos sobre los Pasivos y, por tanto, esto se refleja en la suficiencia del Capital Contable. Nos sirve para examinar la suficiencia del Capital Contable debido a la mezcla de sus recursos financieros y a la habilidad financiera de la empresa para satisfacer sus compromisos a **largo plazo**, así como sus obligaciones de inversión.

Por tanto, las razones de APALANCAMIENTO FINANCIERO son:



a) **ENDEUDAMIENTO**

$$\frac{\text{PASIVO TOTAL}}{\text{ACTIVO TOTAL}} = \frac{\$ \text{de pasivo por cada}}{\$ \text{de activo} (\times 100 = \%)}$$

Es la proporción de endeudamiento total que tiene la empresa, al comparar el Pasivo Total contra el Activo Total, siendo este el total de recursos que tiene la empresa en operación. También se interpreta como los pesos en riesgo que tienen los acreedores empresariales por cada \$ de recursos totales invertidos en la organización en general, o bien, es el porcentaje que la deuda

FINANZAS

representa del total de recursos invertidos en la operación. También se le llama a esta razón financiera, Deuda a Activos Totales.



b) **INVERSIÓN PROPIA** CAPITAL CONT. = \$de CC por c/\$ de
ACTIVO TOTAL Activo (x100=%)

Es complementaria a la anterior, ya que representa la proporción que tienen los accionistas de la empresa. O bien, por cada peso de Activo Total, los accionistas tienen X centavos invertidos.



c) **APALANCAMIENTO** PASIVO TOTAL = \$de PT por c/\$de CC
C. Contable (x100=%)

Esta prueba financiera mide la participación de terceros en la empresa respecto de la inversión de los propios accionistas. Es decir, por cada peso de tercero, los inversionistas tienen pesos X

pesos invertidos. Para distinguir a una empresa solvente, será aquella que mantenga, en términos generales, una mayor proporción de inversión de accionistas respecto del riesgo de terceros. También se le llama Deuda a Contable.

RAZONES DE ACTIVIDAD Ó EFICIENCIA OPERATIVA

a) Rotación de Invent. $\frac{\text{Vtas. Netas Anuales}}{\text{Promedio de Invent.}} =$ Veces por año que se venden los Inv. a precio de venta

O bien $\frac{\text{Prom. de Invent.} \times 365 \text{ d}}{\text{Vtas. Netas Actual.}} =$ No. de días util. en cada rotación a precio de Vta.

O bien $\frac{\text{Prom. de Invent.}}{\text{Ventas Netas Diarias}} =$ No. días de venta invertidos en Inv.

a') $\frac{\text{Costo Ventas Anual.}}{\text{Promedio Inventarios}} =$ Veces por año que se utilizan

los Inventarios

a precio de costo

O bien

Prom. de Invent. X 360 = Días utilizados

Costo de Mat. Anual en cada rotación

a precio de Costo

Indica las veces que el inventario ha dado la vuelta en un año ya sea a precio de venta o bien a precio de costo, en el primer caso respecto al volumen de ventas y en el segundo caso respecto del costo de materiales. Siempre es necesario tomar el inventario promedio del período, así como anualizar las ventas y costo de los materiales para evitar las distorsiones que ocasiona la “estacionalización” de las operaciones de la empresa o bien, el hecho de que, por ejemplo, en los últimos días del mes se tengan altos inventarios por alguna fuerte compra de última hora. Los inventarios son MP, PP y PT y están relacionados con el volumen y CV, de considerarse el promedio de todos los renglones de inventarios que maneje la empresa, si no, la prueba sería sesgada, y por tanto equivocada.

b) **ROTACIÓN DE CARTERA o CxC**

FINANZAS

$$\frac{\text{Promedio de Ctas } \times C}{\text{Vtas. Netas Diarias}} = \text{Días de recuperac. o tiempo en cobrar las ventas hechas}$$

O bien

$$\frac{\text{Prom. de CxC} \times 365}{\text{Vtas. Netas Anuales}} = \text{Días de recuperac. o tiempo en cobrar las ventas}$$

En ambos casos conoceremos el número de días necesarios para convertir las CxC en efectivo. Al igual, el promedio de CxC es para evitar la estacionalidad de las operaciones que afecte el saldo por cobrar de un mes respecto a otro.

ROTACIÓN DE CUENTAS POR PAGAR

$$\frac{\text{Costo de Ventas}}{(\text{SI} + \text{SF de CxP})/2} = \text{Días de Pago o tiempo en pagar a Proveedores}$$

ANTIGÜEDAD DE CUENTAS POR PAGAR

$$\frac{(\text{SI} + \text{SF de CxP})/2}{\text{Costo de Ventas}} = \text{Días de atraso o antig. en Pago Proveedores}$$

c) ROTACIÓN DE ACTIVOS FIJOS

$$\frac{\text{Vtas. Netas Anual.}}{\text{AF Neto}} =$$

Veces de rotac. ó \$
de venta por cada \$
de inversión.

Representa el número de veces que cada peso de activo fijo generó ventas netas, o sean, los pesos generados de ventas por cada peso invertido en AF. La empresa productiva será aquella que genere **más** pesos de ventas con **menos** pesos de inversión en activos fijos.

d) ROTACIÓN DE ACTIVO TOTAL

$$\frac{\text{Ventas Ntas. Anual.}}{\text{A.Total}} =$$

Veces de rotación
ó \$ de venta por c/\$ de
Inversión

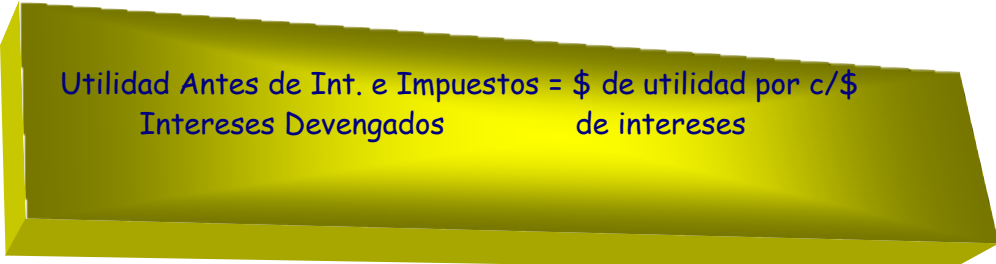
Es similar a la anterior, pero con la diferencia de que se refiere a las ventas generadas por cada peso de activo total invertido en la empresa.

Existe otro grupo de **razones que son las de COBERTURA**:

e) COBERTURA DE INTERESES: Representa la capacidad de generación de utilidades para absorber el costo de

financiamiento requerido, o bien es el rango en el que se pueden decaer las utilidades sin imposibilitar a la empresa para hacer frente a sus obligaciones por intereses.

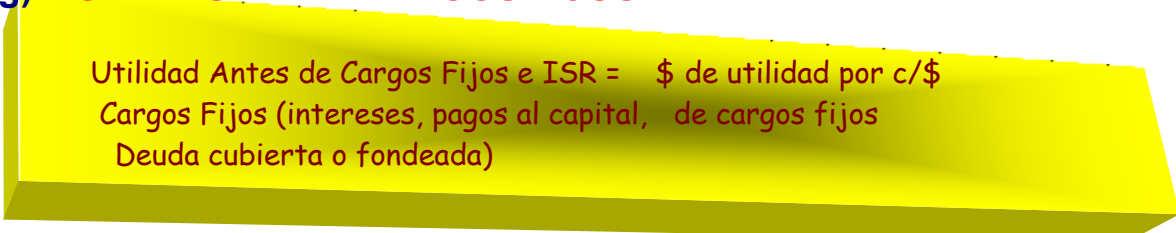
f)



Utilidad Antes de Int. e Impuestos = \$ de utilidad por c/\$
Intereses Devengados de intereses

Representa la capacidad de generación de utilidades para absorber el costo de financiamiento requerido; o lo que es igual, es el rango en el que pueden decaer las utilidades sin imposibilitar a la empresa para hacer frente a sus obligaciones por intereses. UAFI Utilidad antes de Financiamientos e ISR

g) **COBERTURA DE CARGOS FIJOS**



Utilidad Antes de Cargos Fijos e ISR = \$ de utilidad por c/\$
Cargos Fijos (intereses, pagos al capital, de cargos fijos
Deuda cubierta o fondeada)

h) COBERTURA DE FLUJO (CF)

c/\$

Flujo Operativo antes de Financ. e ISR = \$ de flujo oper.
Costo Integral de Financiamiento de CIF

i) COBERTURA DE DEUDA (CD)

Flujo operativo = \$ de flujo oper. por c/\$ vs.
Deuda Total de intereses Pasivo Total

j) COBERTURA TOTAL DE FINANCIAMIENTO: La Utilidad antes de intereses, Impuestos y Depreciación también conocida como EVITAD (Utilidad antes de Imptos., Depreciación e Intereses, del idioma inglés). Es la capacidad de pago de intereses y capital adeudado, por

k) medio de la utilidad de operación antes de depreciación e intereses.

(EBITDI) Util. Antes de Int., Imptos. y Depr. = \$ de flujo neto para

Intereses (+)Capital Adeudado

pagar intereses y pagar

Capital

Es la capacidad de pago de Intereses y capital insoluto.

Al numerador también se le conoce en EUA y en muchas empresas mexicanas como EBITDA (Earnings Before Income Taxes, Depreciation and Interest)

RAZONES DE RENDIMIENTO

a) RENDIMIENTO SOBRE LA INVERSIÓN

(ROI = Return on Investment)

Para los accionistas ésta es una de las pruebas más importantes, ya que se refiere al rendimiento o utilidades generadas por la inversión mantenida en la empresa.

$$\frac{\text{Utilidad Neta (UDISR)}}{\text{C. Contable}} = \frac{\% \text{ de rendimiento sobre}}{\text{la inversión}}$$

O bien:

$$\frac{\text{Utilidad Neta (UDISR)}}{\text{C.C. Promedio Actualizado}} = \frac{\% \text{ de rendimiento sobre}}{\text{la inversión}}$$

(CCinicial+CCfinal, entre 2)

Al utilizar el promedio de Capital Contable se beneficia el resultado empresarial ya que se considera que el C. Contable fue incrementado mes a mes por las utilidades del ejercicio y que su disponibilidad anual fue el promedio del ejercicio.

O bien:

$$\frac{\text{Utilidad Neta (UDISR)} + \text{C.C. Actualizado} + \text{(+ Reservas (+ Prom. de Utilidad del Ej. (U.N. del ejerc. entre 2))}}{\text{C.C. Actualizado}} = \% \text{ de rendimiento sobre la inversión}$$

En todos los casos se considera como Utilidad Neta, el remanente de utilidad después de PTU y del pago de ISR, es decir la utilidad disponible para reinvertirse o distribuirse según acuerden los accionistas. Cada razón se autoexplica, por que todas representan el % de rendimiento neto que la inversión de los accionistas ha obtenido como resultado de su inversión.

b) RENDIMIENTO DE ACTIVO TOTAL

Es el porcentaje de rendimiento de utilidad generada por la inversión total que se mantiene en la empresa, sin importar de donde provengan los recursos invertidos.

$$\text{Utilidad Neta (UDISR)} = \frac{\% \text{ de rendimiento de Activo}}{\text{A. Total Revaluado} \quad \text{Total}}$$

Es el porcentaje de rendimiento o de utilidad generada por la inversión total que se mantiene en la empresa, sin importar de dónde se han originado los recursos invertidos.

b) UTILIDAD NETA CONTRA VENTAS NETAS

$$\text{Utilidad Neta} = \frac{\% \text{ de U. Neta}}{\text{Ventas Netas}}$$

Es el porcentaje de utilidad neta después de ISR y PTU generada por cada peso de venta. Mide la eficiencia con que la empresa ha logrado uno de sus objetivos empresariales.

RAZONES DE RIESGO

Son diversas causas de riesgo como país, riesgo de negocio, que quedan fuera del control de la empresa, pero existen otros

riesgos relevantes que pueden ser evaluados para la toma de decisiones, como son:

- Cambiario
- Tasas de Interés
- Precios
- Abasto
- Competencia interna y global
- Cartera
- Crédito
- Daños de todo tipo
- Laboral
- Tecnología y obsolescencia
- Quiebra y suspensión de pagos

A las razones de riesgo también se le conoce como el **MODELO Z** de Altman, y se utiliza para prevenir las quiebras empresariales y es el Administrador Financiero (Director, Gerente, White Clerk's) quién medirá en particular cada uno de los riesgos que puedan amenazarla, siendo el más importante el riesgo de quiebra.

Existe una ponderación llevada a cabo por **ALTMAN** para mercados emergentes como sigue:



FINANZAS

$$CME = 6.56X_1 + 3.26 X_2 + 6.72 X_3 + 1.05 X_4$$

de donde:

CME = Calificación para Mercados Emergentes empresas privadas

X_1 = Capital de Trabajo /Activos Totales

X_2 = Utilidades Acumuladas /Activos Totales

X_3 = Utilidad Operativa /Activos Totales

X_4 = Capital Contable /Pasivo Total

La interpretación del resultado de esta ecuación aplicada a las empresas particulares en mercados emergentes es como sigue:

Si $CME > 2.6$ la empresa está en una zona segura

Si $CME > 1.1 < 2.6$ la empresa debe estar en precaución

Si $CME < 1.1$ la empresa está en zona de peligro de insolvencia y de quiebra.

Los factores fijos que multiplican a cada una de las variables X son el resultado de investigaciones realizadas por Altman, mismas que han sido comprobadas en empresas que han quebrado o han estado a punto de serlo en el mercado americano.

**Otras razones y proporciones financieras complementarias
para Estados Financieros Actualizados (B10 - FASB 52)**

Costo de Ventas = % de C. de Vtas. Respecto a las ventas
Ventas Netas netas del Ejercicio

Gtos de admón. = % de Gtos. de admón. respecto a las ventas
Ventas Netas netas del Ejercicio.

Gtos de venta = % de Gtos. de Venta respecto a las ventas
Ventas Netas netas del Ejercicio.

Gtos. Financieros= % de Gtos. Financ. respecto a las ventas
Ventas Netas netas del Ejercicio

Gtos. de Operac. = % de Gtos. de Oper. Respecto a las ventas
Ventas Netas netas del Ejercicio

Los EF reexpresados deben ser analizados por medio de razones y proporciones financieras que tomen en cuenta la nomenclatura de la reexpresión:

❖ Incremento o decremento de activos no monetarios

Exceso o déficit en tenencia de activos no monetarios = Muestra la variación que presentan los Activos No Monetarios respecto de la Inversión Fija en un período dado, como lo es el efecto de la inflación, Basado en el INCP

$$\frac{\text{Propiedades, Planta y Equipo Netos (+) Inversiones Fijas}}{\text{Inversión Fija}}$$

PRODUCTO MONETARIO

Ganancia x Posición Monetaria = Nos indica la proporción que existe entre la ganancia por Posición monetaria, respecto Del excedente de los pasivos monetarios por sobre los Activos Monetarios, cuando los Pasivos Monetarios son superiores a los Activos Monetarios.

$$\frac{\text{Ganancia x Posición Monetaria}}{\text{Pasivos Monetarios (-) Activos Monetarios}}$$

❖ Crecimiento de Capital

CC Actual (-) CC Inicial (+) Retiros de Capital = Muestra el % de crecimiento

FINANZAS

Capital Contable Inicial

(positivo o negativo) del CC
en un período determinado,
respecto del nivel de CC Inic.
de dicho período.

Sistema DU PONT de Análisis Financiero

Este sistema reúne las **razones de actividad con las de rendimiento**, para determinar el rendimiento sobre ventas, arrojando como resultado la forma en que ambas interactúan para determinar el rendimiento de los activos. También se le llama **Rendimiento sobre Activos Totales** y mide la eficiencia con que la empresa está trabajando en el aprovechamiento de los recursos invertidos.

El sistema se desarrolla en **dos** partes, a) una de ellas desarrolla la rotación de activos, mostrando la suma de los activos

FINANZAS

circulantes mas los fijos, dando el total de activos. Este total de activos si se divide entre las ventas, nos da la rotación de la inversión total. Es la rotación del Activo Total respecto de las Ventas Netas.

b) La segunda parte de la fórmula **muestra la utilidad sobre ventas después de ISR**. La utilidad neta dividida entre las ventas no dice el margen de utilidad sobre las ventas.

Cuando la **rotación de activos se multiplica por el rendimiento de las ventas**, nos da como resultado el ROI Return On Investment.

$$\frac{\text{VENTAS NET}}{\text{INVERSIÓN}} \times \frac{\text{UTILIDAD NETA}}{\text{VENTAS NETAS}} = \text{Rendimiento sobre la Inversión}$$

Adicionalmente al sistema DuPont se le puede incorporar el apalancamiento de la empresa, lo cual se muestra a continuación:

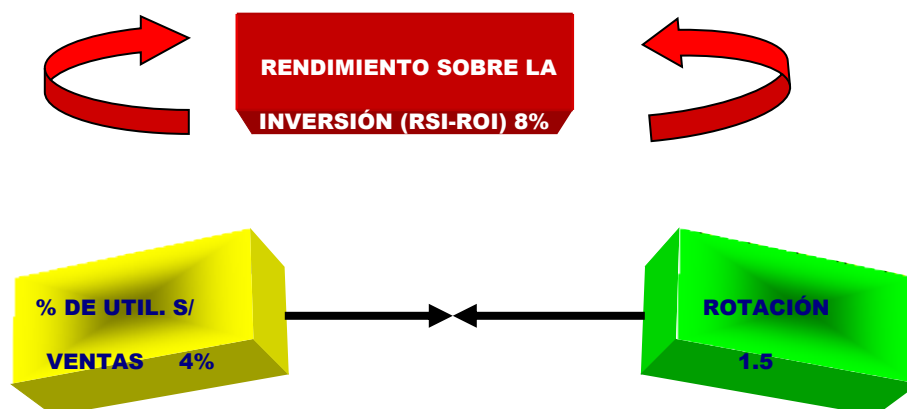
$$\text{Rendimiento sobre la Inversión (RSI-ROI)} = \text{Tasa de Rendimiento del}$$

FINANZAS

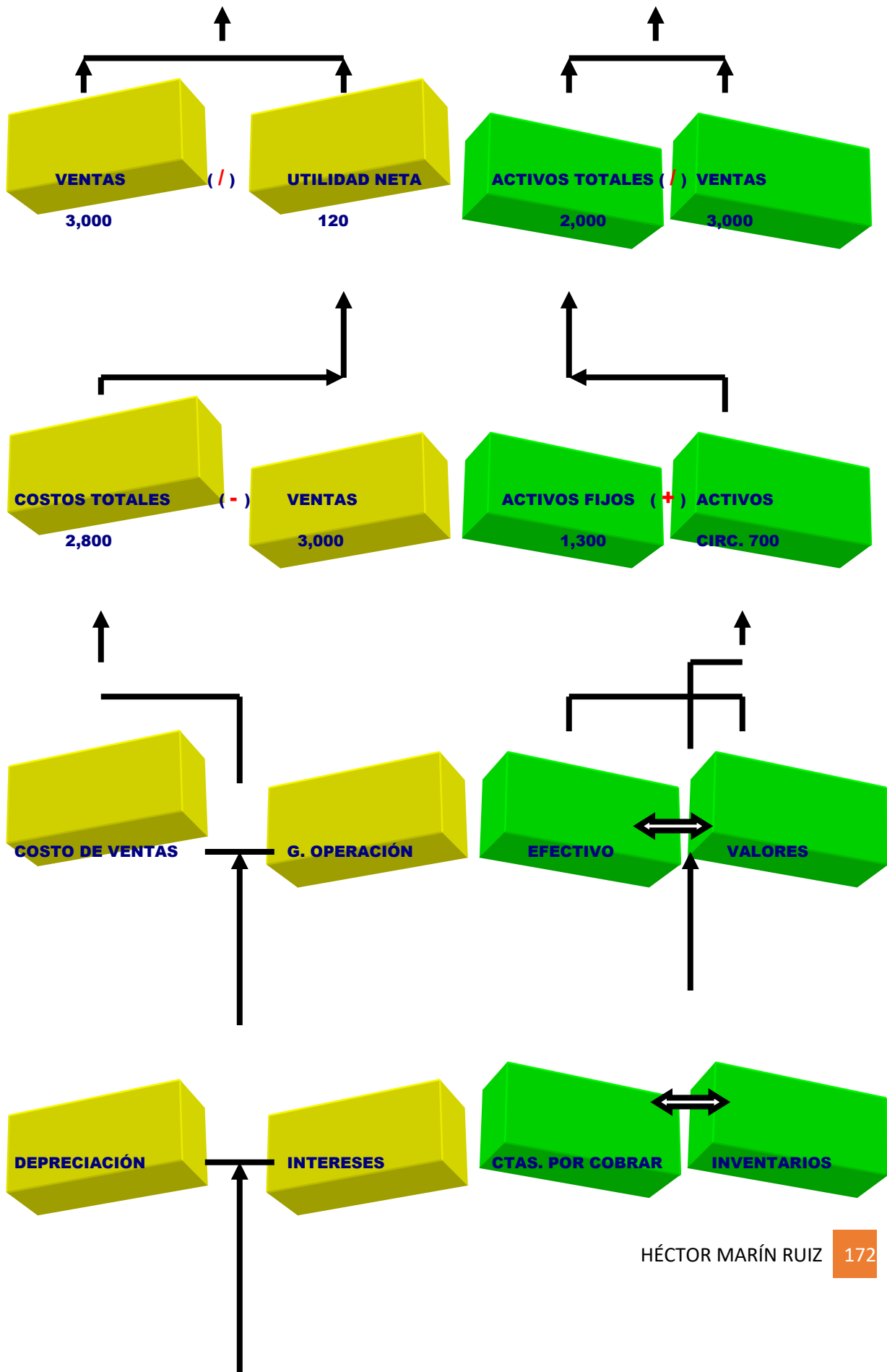
% de Activos Financiados por Cap. Propio
(x) (1- %de endeudamiento)

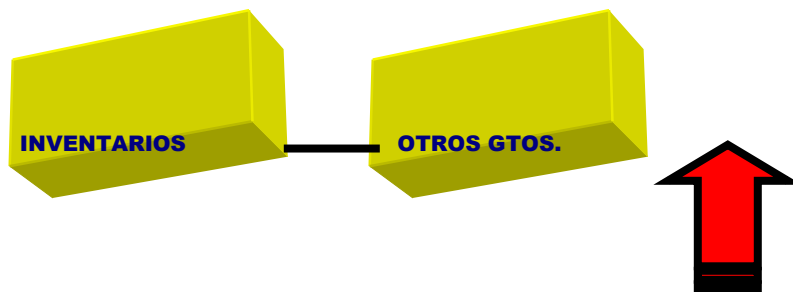
Capital Propio

REPRESENTACIÓN GRÁFICA DEL SISTEMA DE ANÁLISIS FINANCIERO DUPONT



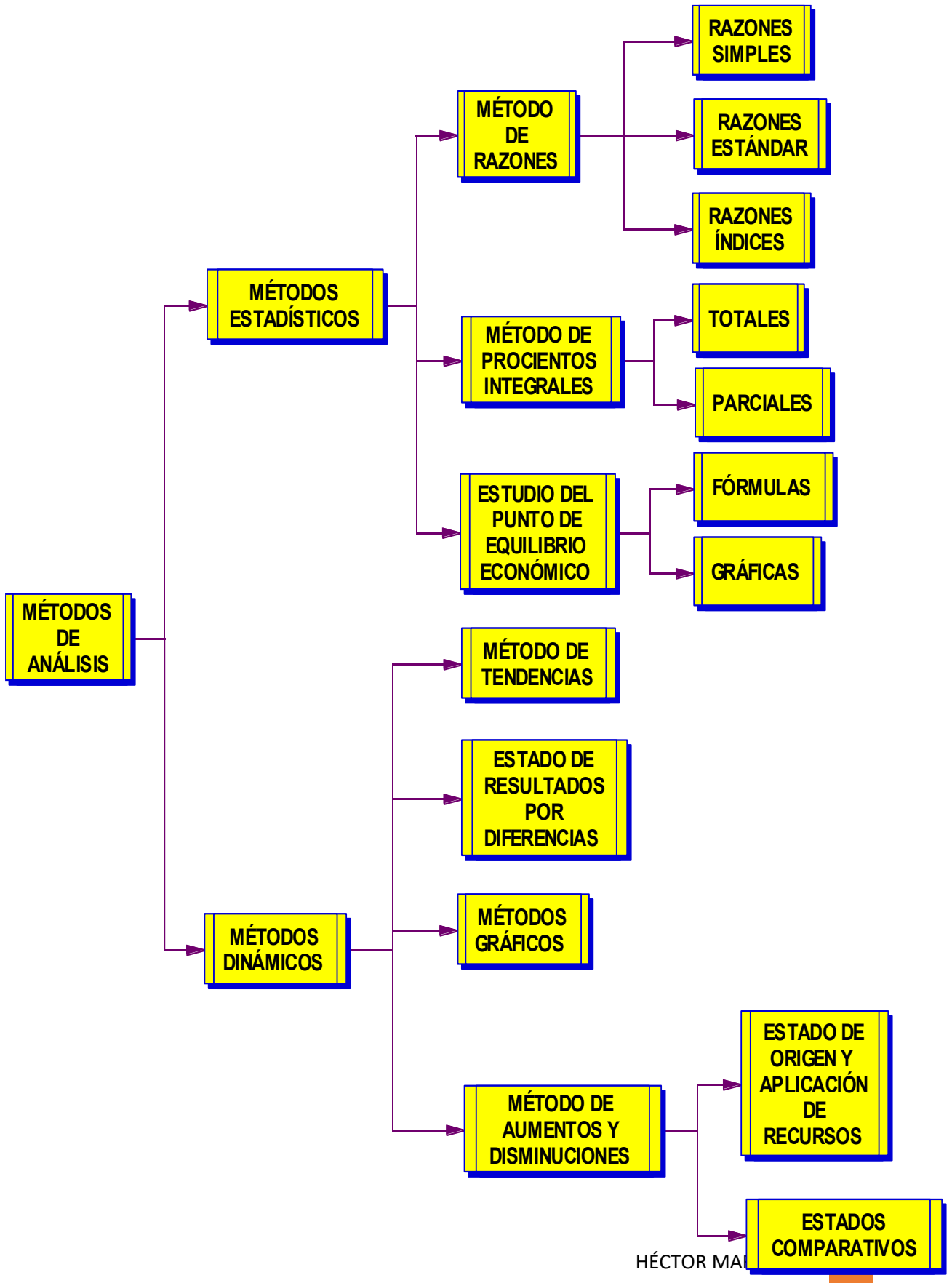
FINANZAS





INICIO

MÉTODOS DE ANÁLISIS FINANCIERO



Caso práctico 1 AIEF

FINANZAS

COMPañÍA TRANSA, SA DE CV
ESTADO DE POSICION FINANCIERA AL:

A C T I V O	Al 12/31/2006		Al 12/31/2005	
CIRCULANTE				
Caja y Bancos	15,116	0.98%	5,000	0.40%
Clientes	130,000	8.40%	210,000	16.92%
Deudores Diversos	3,000	0.19%	4,000	0.32%
Inventarios	386,000	24.95%	200,000	16.11%
Anticipos ISR (PP)	10,000	0.65%	25,000	2.01%
Acciones, Bonos y Valores	10,000	0.65%	35,000	2.82%
Depósitos en Garantía	5,000	0.32%	8,000	0.64%
Total de Activo Circulante	559,116	36.14%	487,000	39.24%
FIJO				
Equipo de Transporte	80,000	9.63%	104,200	15.69%
Mobiliario y Equipo	30,000	3.61%	40,000	6.02%
Maquinaria y Equipo	350,000	42.12%	300,000	45.17%
Valor a Costo de Adquisición	460,000		444,200	66.88%
Actualización AF (B10)	500,000	60.17%	300,000	45.17%
Depreciación Acumulada	-129,000	-15.52%	-80,000	-12.04%
Total de Activo Fijo NETO	831,000	53.71%	664,200	53.51%
OTROS ACTIVOS				
Instalaciones	80,000	50.96%	50,000	55.56%
Gastos de Organización	10,000	6.37%	10,000	11.11%
COSTO DE ADQUISICION	90,000	57.32%	60,000	66.67%
Actualización de Instalaciones	90,000	57.32%	40,000	44.44%
Amortización Acumulada	-23,000	-14.65%	-10,000	-11.11%
Total de otros Activos Netos	157,000	10.15%	90,000	7.25%
ACTIVO TOTAL	1,547,116	100.00%	1,241,200	100.00%
P A S I V O				
CIRCULANTE				
Proveedores	300,000	98.66%	150,000	62.92%
Impuestos por Pagar	1,000	0.33%	10,000	4.19%
Documentos por Pagar	2,000	0.66%	19,500	8.18%
Provisión de ISR	1,080	0.36%	58,884	24.70%
Total de Pasivo Circulante (Cplazo)	304,080	58.47%	238,384	50.89%
FIJO (Largo Plazo)				
Acreedores Diversos	6,000	2.78%	50,000	21.74%
Crédito Hipotecario Industrial	210,000	97.22%	180,000	78.26%
TOTAL PASIVO FIJO	216,000	41.53%	230,000	49.11%
PASIVO TOTAL	520,080	100.00%	468,384	100.00%
CAPITAL CONTABLE				
Capital Social	354,000	34.47%	300,000	38.82%
Reservas de Capital	9,000	0.88%	5,000	0.65%
Actualización del Capital	531,000	51.70%	306,500	39.66%
Resultado de Ejercicios Anteriores	32,116	3.13%	80,000	10.35%
Resultado del Ejercicio	100,920	9.83%	81,316	10.52%
TOTAL DE CAPITAL CONTABLE	1,027,036	100.00%	772,816	100.00%
TOTAL DE PASIVO Y CAPITAL	1,547,116		1,241,200	

Nota 1: La rotación de inventarios de la industria es de 12 vueltas por año, es decir a 30 días

Nota 2: La Política de Crédito es a 30 días

HÉCTOR MARÍN RUIZ

176

FINANZAS

COMPañÍA TRANSA, SA DE CV
ESTADO DEL RESULTADOS POR EL
PERÍODO AL:

	12/31/2006		12/31/2005	
Ventas Netas	2,800,000		2,300,000	
Costo de Ventas	2,000,000	71.43%	1,610,000	70.00%
UTILIDAD BRUTA	<u>800,000</u>	28.57%	<u>690,000</u>	
Gastos de Administración	160,000	5.71%	150,000	6.52%
Gastos de Venta	300,000	10.71%	230,000	10.00%
Gastos de Operación	<u>460,000</u>	16.43%	<u>380,000</u>	16.52%
UTILIDAD DE OPERACIÓN	<u>340,000</u>	12.14%	<u>310,000</u>	13.48%
Costo Integ. de Financ. o Int. Deveng	166,000	5.93%	169,800	7.38%
UTILIDAD ANTES DE ISR y PTU	<u>174,000</u>	6.21%	<u>140,200</u>	6.10%
ISR y PTU	73,080	2.61%	58,884	2.56%
UTILIDAD NETA	<u>100,920</u>	3.60%	<u>81,316</u>	3.54%

FINANZAS

RAZONES DE LIQUIDEZ

Liquidez significa la capacidad de pago que tiene una empresa para cubrir sus necesidades de corto plazo

Es la proporción en veces en que la empresa puede hacer frente a su deuda en el corto plazo.

Razón Circulante	A.C./P.C. =	<u>559,116</u>	1.84
		304,080	

Prueba del Acido	A.C.-Inv/PC	<u>173,116</u>	0.57
		304,080	

Son los pesos de Activo disponible para pagar los Pasivos a Corto Plazo, sin considerar la venta de sus inventarios

La liquidez es buena sin ser excelente, ya que tiene una inversión alta en Inventarios. La compañía ya tiene problemas de liquidez en el futuro, sobre todo con el pago a proveedores (Corto plazo)

RAZONES DE SOLVENCIA/ENDEUDAMIENTO

Es la proporción de endeudamiento que tiene la empresa, siendo ésta el total de recursos que tiene la empresa en operación. También se interpreta como los \$ en riesgo que tienen los acreedores por cada peso invertido

(Endeudamiento) Pasivo Total/Activo Total (x) 100	<u>520,080</u>	33.62%
	1,547,116	

(Inversión Propia) Capital Contable/Act Total (x) 100	<u>1,027,036</u>	66.38%
	1,547,116	

(Apalancamiento) Pasivo Total/Capital Contable	<u>520,080</u>	50.64%
	1,027,036	

El apalancamiento es ligeramente alto (50.64%), es decir la compañía tiene una deuda aceptable respecto al total de sus inversiones que son el 33.62%. Sin embargo su capacidad para generar utilidades para pagar la carga financiera de la deuda (en cuanto al pago de los intereses) es muy baja. Se recomienda que modifique su flujo de efecto.

RAZONES DE ACTIVIDAD

Rotación de Inventarios

Ventas Netas Anualizadas/Promedio de Inventarios	<u>2,800,000</u>	9.56
Veces por año que se venden los inventarios a precio de venta	293,000	

O bien:

Promedio de Inventarios/V.Netas Anualizadas x 365	<u>293,000 x 365</u>	38.19	días utilizados en c/rotación
	2,800,000		

O bien:

Promedio de Inventarios/V.Netas Diarias	<u>293,000</u>	38.19	Días de venta invertidos en inventarios
	7,671.23		

Rotación de Inventarios a Precio de Costo

C de Vtas/Prom. Inv.	<u>2,000,000</u>	6.83	veces por año que se utilizan los inventarios a costo
	293,000		

Es probable que la empresa tenga inventarios obsoletos, su liquidez está disminuida. Su rotación de inventarios de 6.83 veces al año es baja

Rotación de Cuentas por Cobrar o Cartera

Promedio de CxC / Vtas Netas Diarias	<u>170,000</u>	22.16	días de recuperación o tiempo en cobrar las vtas.
	7,671		

O bien:

Promedio de CxC /Vtas Netas Anualizadas x 365	<u>170,000 x 365</u>	22.16
	2,800,000	

La rotación de las CxC es muy buena, es decir el periodo en que cobra lo vendido, ya que en una época conflictiva como la actual, la empresa tiene 22.16 días de plazo para recuperar sus ventas.

Rotación de Activos Fijos

Vtas. Netas Anualiz./AF Neto Actualiz.	<u>2,800,000</u>
	831,000

Son las veces que cada peso de AF generó Ventas Netas. Lo ideal seria que generara mas \$ de venta con menos pesos de inversión

HÉCTOR MARÍN RUIZ 178

3.37 Veces de rotación o pesos de venta por c/1.00 de inversión

FINANZAS

Rotación del Activo Total

Vtas. Netas Anualiz./A Total Actualiz.y/o Reva	2,800,000
o Revaluado	1,547,116

Es similar a la anterior
1.81 pero se refiere a las
vtas generadas por c/
1.00 de AT invertido

Ambas rotaciones muestran una sobreinversión al mostrar 3.37 y 1.81 veces anuales respectivamente. Lo anterior significa que el volumen de ventas generado por la inversión es bajo, lo que concluye que su capacidad instalada es alta y desafortunadamente desaprovechada.

COBERTURA DE INTERESES	340,000
UTILIDAD ANTES DE INTERESES E IMPUESTOS	166,000
ENTRE INTERESES DEVENGADOS	

2.05 PESOS DE UTILIDAD
POR C/1.00 DE INTERESE

RAZONES DE RENDIMIENTO

Rendimiento sobre la inversión

Utilidad Neta / Capital Contable	100,920	9.83%
	1,027,036	

Rendimiento del Activo Total

Utilidad Neta / Act. Total Revaluado	100,920	6.52%
	1,547,116	

Cobertura de Intereses

Utilidad de Oper. / Inter. Devengados	340,000	2.05
FACTOR DE UTILIDAD	166,000	

Utilidad Neta vs Ventas Netas

Utilidad Neta/Ventas Netas	100,920	3.60%
	2,800,000	

El rendimiento de la inversión de los accionistas es también bajo, pues solo está dando el 9.83% y el rendimiento del Activo total es tan solo del 6.52%. La carga financiera es alta para el nivel de operación de la empresa, ya que su capacidad para pagar los intereses es baja.

OTRAS RAZONES Y PROPORCIONES

Costo de Ventas/Ventas Netas	2,000,000	71.43%
	2,800,000	
Gastos de Admón./Ventas Netas	160,000	5.71%
	2,800,000	
Gastos de Ventas / Ventas Netas	300,000	10.71%
	2,800,000	
Gastos Financieros / Ventas Netas	166,000	5.93%
	2,800,000	

Como puede observarse en el ER el CV es demasiado alto, por lo tanto, vale la pena investigar el porqué Compras y Producción aceptaron esta situación. Además, deberá vigilarse el proceso productivo ya que se observa una alta ineficiencia.

Las Ventas duplican su costo respecto a los Gastos de Administración, por tanto, deberá investigarse si realmente se justifican.

Es prácticamente inaceptable el costo integral de financiamiento, por tanto, deberá mejorarse el flujo de efectivo a través de Cuentas por Cobrar, Inventarios, Rotación

de Activos, disminución del CV y otros gastos y poder pagar lo antes posible los intereses.

LA PERSONA Y LA ORGANIZACIÓN

La esencia de la organización: **La Rentabilidad**

Cualquier país basa su prosperidad y crecimiento en sus empresas, es decir en la IP (Iniciativa Privada), empresas que forzosamente deben crecer y desarrollarse dando frutos positivos: ¡Deben ser rentables!

Del mismo modo, el Sector Público debe ser rentable.

Un país no puede ser competitivo y su administración pública no serlo. Por ello, la rentabilidad está peleada con las pérdidas, por los déficits, e incluso, con la no generación de beneficios o la no ampliación sus servicios. Su ausencia, es un peligro mortal público a corto o a largo plazo, tanto para la organización, como un despilfarro para la sociedad entera. Es un síntoma inequívoco de una mala gestión empresarial y de un mal uso de los recursos públicos respectivamente. Concluyendo lo comentado, estos errores acaban afectando no sólo a la subsistencia y economía interna de la empresa en cuestión, sino también a todos sus componentes y a todos los habitantes de un país.

La esencia de cualquier organización debe ser el beneficio propio, el de sus clientes y el de la sociedad, clientes tanto internos como externos (como lo enfoca el principio de Calidad Total), el de sus usuarios y el de los ciudadanos en el caso del Sector Público. El Directivo tiene como misión sobrevivir y crecer, además de considerar en todo momento que:

- **Sólo pueden sobrevivir las empresas que ganan dinero.**

- **Sólo pueden crecer las empresas que ganan dinero.**
- **Sólo pueden desarrollar al personal las empresas que ganan dinero.**
- **Sólo pueden repartir utilidades las empresas que generan flujos positivos de efectivo o dinero.**

Todo lo mencionado anteriormente se está desarrollando en un marco altamente competitivo, con recursos normalmente muy limitados. Por lo tanto:

El camino para la rentabilidad es la búsqueda de la excelencia, la tendencia a la mejora continua y a la calidad total.

La mayor o menor dirección de “excelencia” en el manejo de los inventarios, compras, producción, administración, comunicación, motivación y movilización del equipo, en las propias personas, en la ética empresarial. Todos estos aspectos constituyen los pasos elementales hacia la Calidad Total y todos ellos son factores que generan rentabilidad en las organizaciones.

La Rentabilidad debe ser medida y evaluada, pero no sólo desde una perspectiva egoísta, como, por ejemplo, sólo fijarse en los ingresos y los gastos (es decir un Estado de Resultados), sino también hay que considerar siempre el punto de vista del cliente o usuario final, que al final cuentas, siempre será lo más importante. El cliente mide, no sólo los componentes económicos del producto o del servicio, sino también estudia analiza y critica los principios de honradez, decencia empresarial, ética, confianza, trato, etc.

Todo el personal debe estar involucrado en la búsqueda de la rentabilidad. Para lograrlo, hay que facilitarle al personal claridad en las cuentas, números transparentes y cada persona debe saber cómo y cuánto impacta su propio trabajo en los resultados de la organización. Esto ayuda al empleado a convertirse en un auténtico empresario y gestor de su propio departamento o

FINANZAS

dirección. Cualquier persona en cualquier puesto de trabajo puede convertirse en empresario.

Ya son miles de empresas grandes que están aplicando esta idea con excelentes resultados. De tal manera que:

La Rentabilidad no es un concepto sólo económico-financiero, sino integral que debe involucrar a todas las áreas de la empresa.

Si los resultados de una empresa son excelentes, la razón de ello son los factores excelentes. Así podemos realizar un análisis a partir de las causas o de los resultados. Los resultados tienen la ventaja de ser concretos y medibles, en cambio al analizar las causas se dificulta concretizarlas y medirlas.

Si partimos de los resultados y sus causas, nos proporcionan una perspectiva fundamental, que es el grado de satisfacción del cliente, y nos permite además poder obtener un análisis más adecuado de todos los factores internos y externos que ha influido en dicho resultado.

De aquí partimos a las razones o proporciones financieras o “financial ratios”, que se estudian en el análisis financiero: Los resultados organizacionales provienen de unos factores no solamente numéricos, materiales o tangibles, sino también de: la honradez, el trato, la confianza, etc., que al final de cuentas pueden resultar más decisivos que los números económico-visibles.

Por tanto, es importante dar a conocer los datos empresariales a las personas que integran o conforman la organización, para que conozcan en donde se encuentra la empresa y qué pueden hacer para mejorarla.

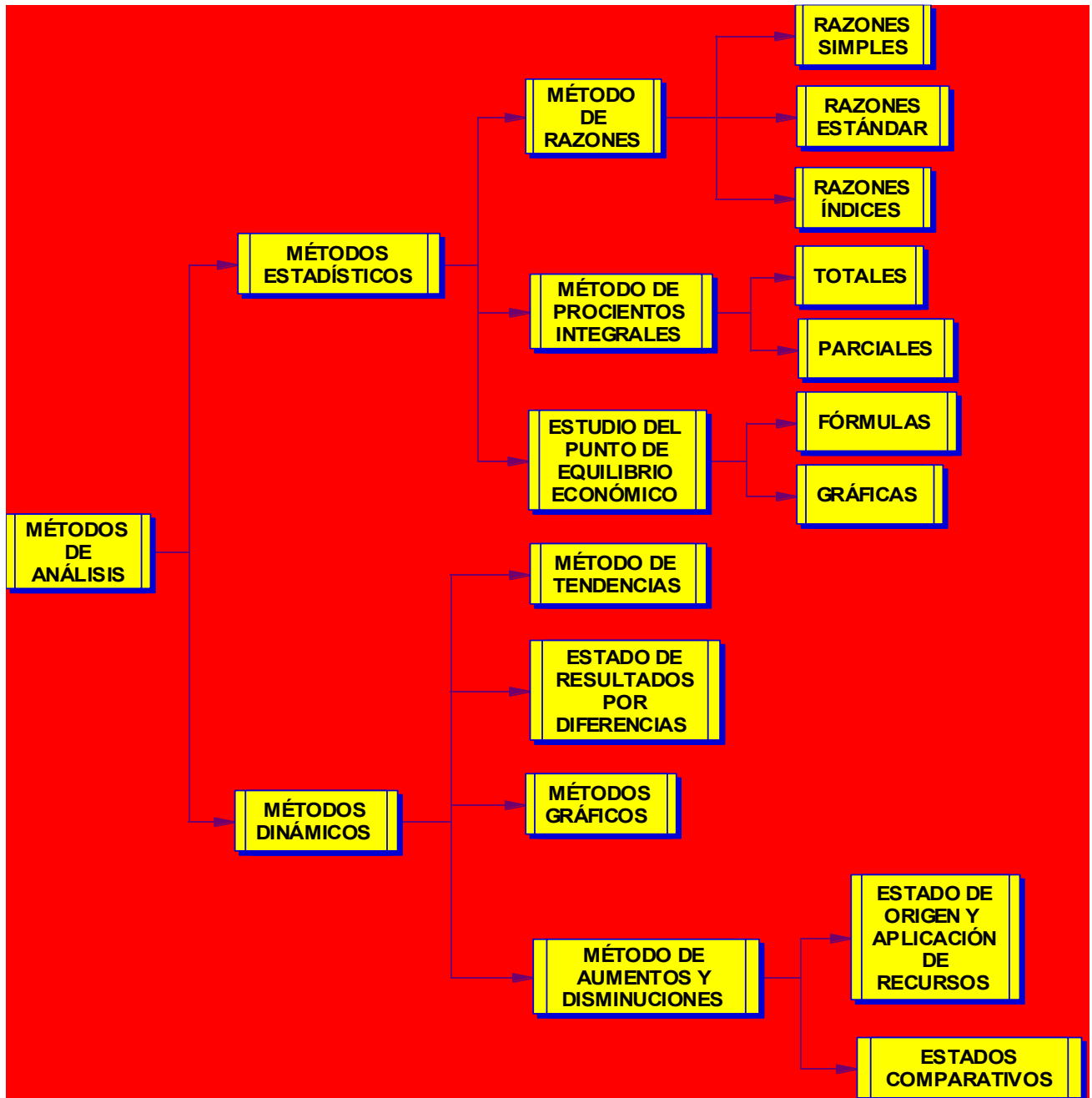
Las técnicas más usuales de análisis son:

Razones financieras

I) Análisis del Punto de Equilibrio.

m) Estado de Cambios en la situación financiera.

n) Otros análisis, tales como: EF comparativos con variaciones en cifras absolutas y relativas, EF comparativos con cifras relativas o sea convertidas a porcentajes, Estados Financieros comparativos con números índices.



RAZONES DE LIQUIDEZ

- **Razón Circulante** $\frac{\text{Activo Circulante}}{\text{Pasivo Circulante}} = \text{Veces}$

Prueba de Liquidez representa la proporción en veces en que la empresa puede hacer frente a su deuda en el corto plazo. Los Activos Circulantes incluyen efectivo, valores, cuentas por cobrar, inventarios, entre otros. Los pasivos circulantes se integran por cuentas por pagar a corto plazo, intereses, impuestos, sueldos y salarios, entre otros. También se interpreta como los pesos de Activo Circulante que tengo para pagar cada peso de Pasivo Circulante.

- **Prueba del Ácido** $\frac{\text{AC (-) Inventarios}}{\text{Pasivo Circulante}} = \text{Veces}$

Representa el activo disponible de inmediato con que se cuenta para pagar los pasivos a corto plazo. Es la capacidad de la empresa para cubrir sus obligaciones sin considerar la venta inmediata de sus inventarios. Se eliminan en esta prueba los inventarios para observar la capacidad de la empresa para pagar sus obligaciones a corto plazo sin que se tengan que vender y luego reponer los inventarios.

- **Liq. Inmediata** = $\frac{\text{Efectivo y Equivalentes}}{\text{Pasivo Circulante}} = \$ \text{ líquido por cada } \$ \text{ de PC adeudado}$

FINANZAS

$$\text{Margen de seguridad} = \frac{\text{Cap. De Trabajo Neto}}{\text{Pasivo Circulante}} \quad \text{Veces de Cap. T. por c/\$ de PC}$$

$$\text{Intervalo Defensivo ID} = \frac{(\text{Efect. y Equi.} + \text{Inv. Temp} + \text{Cx C})}{\text{Gastos Proyectados sin Depreciación (1)}}$$

(1) Gastos Proyectados sin Depreciación =

Costo de Ventas

Más Gastos de Venta

Más Gastos de Administración

Más Gastos de Investigación y Desarrollo

Más Depreciación del Período

Desde el punto de vista financiero, la solvencia significa la capacidad de pago que tiene una empresa a largo plazo o bien la capacidad para hacer frente a sus obligaciones a largo plazo. La diferencia entre liquidez y solvencia es el efectivo a corto plazo. No es lo mismo tener varios millones de pesos en efectivo, pero sin bienes raíces o activos fijos, con lo cual se tiene alta liquidez, con poca o nula solvencia. O bien es factible tener saldos muy bajos en efectivo, pero con gran inversión en activos fijos e inversiones en otras empresas, ésta última no mostrará alta liquidez, pero sí alta solvencia.

$$\text{a) ENDEUDAMIENTO} \quad \frac{\text{PASIVO TOTAL}}{\text{ACTIVO TOTAL}} \times 100\% = \frac{\text{\$de pasivo por cada}}{\text{\$de activo}}$$

FINANZAS

Es la proporción de endeudamiento total que tiene la empresa, al comparar el Pasivo Total contra el Activo Total, siendo este el total de recursos que tiene la empresa en operación. También se interpreta como los pesos en riesgo que tienen los acreedores empresariales por cada \$ de recursos totales invertidos en la organización en general, o bien, es el porcentaje que la deuda representa del total de recursos invertidos en la operación. También se le llama Deuda a Activo Total.

$$\text{b) INVERSIÓN PROPIA} \quad \frac{\text{CAPITAL CONT.}}{\text{ACTIVO TOTAL}} \times 100\% = \$\text{de CC por c/\$ de Activo.}$$

Es complementaria a la anterior, ya que representa la proporción que tienen los accionistas de la empresa. O bien, por cada peso de Activo Total, los accionistas tienen X centavos invertidos.

$$\text{c) APALANCAMIENTO} \quad \frac{\text{PASIVO TOTAL}}{\text{Capital Contable}} \times 100\% = \$\text{de PT por c/\$ de CC}$$

Esta prueba financiera mide la participación de terceros en la empresa respecto de la inversión de los propios accionistas. Es decir, por cada peso utilizado de terceros, los inversionistas tienen pesos "X" pesos invertidos.

Para distinguir a una empresa solvente, será aquella que mantenga, en términos generales, una mayor proporción de inversión de accionistas respecto del riesgo de terceros. También se le llama a esta razón financiera "Deuda a Capital Contable".

RAZONES DE ACTIVIDAD Ó EFICIENCIA OPERATIVA

$$\text{a) Rotación de Invent.} \quad \frac{\text{Vtas. Netas Anuales}}{\text{Promedio de Invent.}} = \text{Veces por año que se venden los Inv. a precio de Venta.}$$

$$\text{O bien} \quad \frac{\text{Prom. de Invent.}}{\text{(x) 365 d}} = \text{No. de días util.}$$

Vtas. Netas Actual.

en cada rotac. a
precio de Vta.

O bien

$$\frac{\text{Prom. de Invent.}}{\text{Ventas Netas Diarias}} =$$
No. días de venta
invertidos en Inv.

a')

$$\frac{\text{Costo Ventas Anual}}{\text{Promedio Inventarios}} = \text{Veces por año}$$

que se utilizan
los Inventarios a
precio de costo

O bien

$$\frac{\text{Prom. de Invent.} \times 360}{\text{Costo de Mat. Anual}} = \text{Días utilizados}$$

en cada rotación
a precio de Costo

Nos indica las veces que el inventario ha dado la vuelta en un año ya sea a precio de venta o bien a precio de costo. En el primer caso respecto al volumen de ventas y en el segundo caso respecto del costo de materiales. Siempre es necesario tomar el inventario promedio del período, así como anualizar las ventas y costo de los materiales para evitar las distorsiones que ocasiona la “estacionalización” de las operaciones de la empresa o bien, el hecho de que, por ejemplo, en los últimos días del mes se tengan altos inventarios por alguna fuerte compra de última hora. Los inventarios son Materia Prima, Producción en Proceso y Productos Terminados y están relacionados con el volumen y Costo de Ventas, de considerarse el promedio de todos los renglones de inventarios que maneje la empresa, si no, la prueba sería sesgada, y por tanto equivocada.

b) ROTACIÓN DE CARTERA o CxC
$$\frac{\text{Promedio de Ctas} \times \text{C}}{\text{C}} = \text{Días de recuperac.}$$

Vtas. Netas Diarias o tiempo en cobrar las ventas hechas

O bien
$$\frac{\text{Prom. de CxC}}{\text{Vtas. Netas Anuales}} \times 365 =$$
 Días de recuperac. o tiempo en cobrar las ventas

En ambos casos conoceremos el número de días necesarios para convertir las CxC en efectivo. Al igual, el promedio de CxC es para evitar la estacionalidad de las operaciones que afecte el saldo por cobrar de un mes respecto a otro.

ROTACIÓN DE CUENTAS POR PAGAR

$$\frac{\text{Costo de Ventas}}{(\text{SI} + \text{SF de CxP})/2} =$$
 Días de Pago o tiempo en pagar a Proveedores

ANTIGÜEDAD DE CUENTAS POR PAGAR

$$\frac{(\text{SI} + \text{SF de CxP})/2}{\text{Costo de Ventas}} =$$
 Días de atraso o antigüedad en pago Proveedores

c) ROTACIÓN DE ACTIVOS FIJOS

$$\frac{\text{Vtas. Netas Anual.}}{\text{AF Neto}} =$$
 Veces de rotac. ó \$ de venta por cada \$ de inversión.

Representa el número de veces que cada peso de activo fijo generó ventas netas, o sean, los pesos generados de ventas por cada peso invertido

en AF. La empresa productiva será aquella que genere más pesos de ventas con menos pesos de inversión en activos fijos.

d) ROTACIÓN DE ACTIVO TOTAL

$$\frac{\text{Ventas Ntas. Anual.}}{\text{Activo Total}} = \text{Veces de rotación o \$ de venta por c/\$ de inversión.}$$

Esta fórmula es similar a la anterior, pero con la diferencia de que se refiere a las ventas generadas por cada peso de activo total invertido en la empresa.

COBERTURA DE INTERESES

Representa la capacidad de generación de utilidades para absorber el costo de financiamiento requerido, o bien es el rango en el que se pueden decaer las utilidades sin imposibilitar a la empresa para hacer frente a sus obligaciones por intereses.

$$\frac{\text{Utilidad Antes de Int. e Impuestos}}{\text{Intereses Devengados}} = \$ \text{ de utilidad por c/\$ de intereses}$$

Representa la capacidad de generación de utilidades para absorber el costo de financiamiento requerido; o lo que es igual, es el rango en el que pueden decaer las utilidades sin imposibilitar a la empresa para hacer frente a sus obligaciones por intereses. UAFI Utilidad antes de Financiamientos e ISR.

o) COBERTURA DE CARGOS FIJOS

$$\frac{\text{Utilidad Antes de Cargos Fijos e ISR}}{\text{Cargos Fijos (intereses, pagos al capital, Deuda cubierta o fondeada)}} = \$ \text{ de utilidad por c/\$ de cargos fijos}$$

p) COBERTURA DE FLUJO (CF)

Flujo Operativo antes de Financ. e ISR = \$ de flujo oper. c/\$

Costo Integral de Financiamiento de CIF

q) COBERTURA DE DEUDA (CD)

Flujo operativo = \$ de flujo oper. por c/\$ vs.

Deuda Total de intereses Pasivo Total

r) COBERTURA TOTAL DE FINANCIAMIENTO:

La Utilidad antes de intereses, Impuestos y Depreciación también conocida como EVITAD (Utilidad antes de Imptos., Depreciación e Intereses, del idioma inglés). Es la capacidad de pago de intereses y capital adeudado, por medio de la utilidad de operación antes de depreciación e intereses.

(EBITDI) Util. Antes de Int., Imptos. y Depr. = \$ de flujo neto para
Intereses (+) Capital Adeudado pagar intereses y pagar
Capital

Es la capacidad de pago de Intereses y capital insoluto. Al numerador también se le conoce en EUA y en muchas empresas mexicanas como EBITDI (Earnings Before Income Taxes, Depreciation and Interest).

RAZONES DE RENDIMIENTO

- c) **RENDIMIENTO SOBRE LA INVERSIÓN (ROI = Return on Investment)**
Para los accionistas ésta es una de las pruebas más importantes, ya que se refiere al rendimiento o utilidades generadas por la inversión mantenida en la empresa.

Utilidad Neta (UDISR) = % de rendimiento sobre

Capital Contable

la inversión

O bien:

$$\frac{\text{Utilidad Neta (UDISR) Actualizado}}{[\text{Cap. Inic. (+) CCfinal, entre 2}]} = \% \text{ de rendimiento sobre la inversión}$$

Al utilizar el promedio de Capital Contable se beneficia el resultado empresarial ya que se considera que el C. Contable fue incrementado mes a mes por las utilidades del ejercicio y que su disponibilidad anual fue el promedio del ejercicio.

O bien:

$$\frac{\text{Utilidad Neta (UDISR)}}{\text{C.C. Actualizado (+) Reservas (+) Prom. de Utilidad del Ej. (U.N. del ejerc. entre 2)}} = \% \text{ de rendimiento sobre la inversión}$$

En todos los casos se considera como Utilidad Neta, el remanente de utilidad después de PTU y del pago de ISR, es decir la utilidad disponible para reinvertirse o distribuirse según acuerden los accionistas. Cada razón se autoexplica, porque todas representan el % de rendimiento neto que la inversión de los accionistas ha obtenido como resultado de su inversión.

b) RENDIMIENTO DE ACTIVO TOTAL

Es el porcentaje de rendimiento de utilidad generada por la inversión total que se mantiene en la empresa, sin importar de donde provengan los recursos invertidos.

$$\frac{\text{Utilidad Neta (UDISR)}}{\text{Activo Total Revaluado}} = \frac{\% \text{ de rendimiento de Activo}}{\text{Total}}$$

Es el porcentaje de rendimiento o de utilidad generada por la inversión total que se mantiene en la empresa, sin importar de dónde se han originado los recursos invertidos.

d) UTILIDAD NETA CONTRA VENTAS NETAS

$$\frac{\text{Utilidad Neta}}{\text{Ventas Netas}} = \frac{\% \text{ de U. Neta}}{\text{s/ Ventas}}$$

Es el porcentaje de utilidad neta después de ISR y PTU generada por cada peso de venta. Mide la eficiencia con que la empresa ha logrado uno de sus objetivos empresariales.

RAZONES DE RIESGO

Son diversas causas de riesgo como país, riesgo de negocio, que quedan fuera del control de la empresa, pero existen otros riesgos relevantes que pueden ser evaluados para la toma de decisiones, como son:

- Cambiario
- Tasas de Interés
- Precios
- Abasto
- Competencia interna y global
- Cartera
- Crédito
- Daños de todo tipo
- Laboral
- Tecnología y obsolescencia

FINANZAS

- Quiebra y suspensión de pagos (Regida por la Ley de Concursos Mercantiles)

A las razones de riesgo también se le conoce como el **MODELO Z** de Altman, y se utiliza para prevenir las quiebras empresariales y es el **Administrador Financiero** (Director, Gerente, *White Clerk's*) quién medirá en particular cada uno de los riesgos que puedan amenazarla, siendo el más importante el riesgo de quiebra.

Existe una ponderación llevada a cabo por **ALTMAN** para mercados emergentes como sigue:

$$\text{CME} = 6.56X_1 + 3.26 X_2 + 6.72 X_3 + 1.05 X_4$$

de donde:

CME = Calificación para Mercados Emergentes empresas privadas

X₁ = Capital de Trabajo /Activos Totales

X₂ = Utilidades Acumuladas /Activos Totales

FINANZAS

$X_3 = \text{Utilidad Operativa} / \text{Activos Totales}$

$X_4 = \text{Capital Contable} / \text{Pasivo Total}$

La interpretación del resultado de esta ecuación aplicada a las empresas particulares en mercados emergentes es como sigue:

Si $CME > 2.6$ la empresa está en una zona segura

Si $CME > 1.1 < 2.6$ la empresa debe estar en precaución

Si $CME < 1.1$ la empresa está en zona de peligro de insolvencia y de quiebra.

Los factores fijos que multiplican a cada una de las variables X son el resultado de investigaciones realizadas por Altman, mismas que han sido comprobadas en empresas que han quebrado o han estado a punto de serlo en el mercado americano.

Otras razones y proporciones financieras complementarias para Estados Financieros Actualizados (B10 - FASB 52)

$\frac{\text{Costo de Ventas}}{\text{Ventas Netas}} =$
netas del Ejercicio

% de C. de Vtas. Respecto a las ventas

$\frac{\text{Gtos de admón.}}{\text{Ventas Netas}} =$
netas del Ejercicio.

% de Gtos. de admón. respecto a las ventas

$\frac{\text{Gtos de venta}}{\text{Ventas Netas}} =$
netas del Ejercicio.

% de Gtos. de Venta respecto a las ventas

$\frac{\text{Gtos. Financieros}}{\text{Ventas Netas}} =$
netas del Ejercicio

% de Gtos. Financ. respecto a las ventas

FINANZAS

$$\frac{\text{Gtos. de Operac.}}{\text{Ventas Netas}} = \frac{\text{netas del Ejercicio}}{\text{netas del Ejercicio}} \quad \% \text{ de Gtos. de Oper. Respecto a las ventas}$$

Los EF Reexpresados deben ser analizados por medio de razones y proporciones financieras que tomen en cuenta la nomenclatura de la reexpresión:

❖ Incremento o decremento de activos no monetarios

$$\frac{\text{Exceso o déficit en tenencia de activos no monetarios}}{\text{Propiedades, Planta y Equipo Netos (+) Inversiones Fijas}} = \text{Muestra la variación que presentan los Activos No Monetarios respecto de la Inversión Fija en un período dado, como lo es el efecto de la inflación, Basado en el INCP}$$

PRODUCTO MONETARIO

$$\frac{\text{Ganancia x Posición Monetaria}}{\text{Ganancia x Posición Monetaria}} = \text{Nos indica la proporción que}$$

Pasivos Monetarios (-) Activos Monetarios

existe entre la ganancia por
Posición monetaria, respecto
Del excedente de los pasivos
monetarios por sobre los
Activos Monetarios, cuando
los Pasivos Monetarios son
superiores a los Activos
Monetarios.

$$\frac{\text{❖ Crecimiento de Capital}}{\text{CC Actual (-) CC Inicial (+) Retiros de Capital}} = \frac{\text{Capital Contable Inicial}}{\text{Capital Contable Inicial}}$$

Muestra el % de crecimiento
(positivo o negativo) del CC
en un período determinado,
respecto del nivel de CC Inic.
de dicho período.

Algunos financieros a la prueba de “Razón Circulante” que es una prueba de liquidez, le llaman “Solvencia”, con la cual estoy en desacuerdo, ya que la Solvencia es la capacidad de hacerle frente a sus Pasivos a LARGO plazo y la liquidez es la capacidad de pago de deudas a CORTO plazo, sin embargo, es importante que se conozca esta definición.

ROTACION CTAS x PAGAR
Costo de Ventas
(SI+SF de CxP) / 2
ANTIGÜEDAD DE C x P
(SI+SF de CxP) / 2
Costo de Ventas
Compras Netas a Crédito
Prom Ctas, por Pagar
PERIODO DE PAGO
Año Comercial

Rot. De Ctas. Por Pag

ROT.INV.PROD.PROC.

Costo de Producción

Prom. Inv. Prod. en Proc.

PERIODO INV.PROD.PROC.

Año Comercial

Rot. Inv. Prod. en Proc.

ROT.INV.MAT.PRIMA

Costo de Adquisición

Prom. Inv. Mat. Prima

PERIODO INV.MAT.PRIMA

Año Comercial

Rot. Inv. Mat. Prima

ROTACION CTAS X PAG

Compras Netas a Crédito

Prom. Ctas. por Pagar

PERIODO DE PAGO

Año Comercial

Rot. de Ctas. x Pagar

Sistema DU PONT de Análisis Financiero

Este sistema reúne las razones de actividad con las de rendimiento, para determinar el rendimiento sobre ventas, arrojando como resultado la forma en que ambas interactúan para determinar el rendimiento de los activos. También se le llama Rendimiento sobre Activos Totales y mide la

FINANZAS

eficiencia con que la empresa está trabajando en el aprovechamiento de los recursos invertidos.

El sistema se desarrolla en dos partes:

a) una de ellas desarrolla la rotación de activos, mostrando la suma de los activos circulantes mas los fijos, dando el total de activos. Este total de activos si se divide entre las ventas, nos da la rotación de la inversión total. Es la rotación del Activo Total respecto de las Ventas Netas.

b) La segunda parte de la fórmula muestra la utilidad sobre ventas después de ISR. La utilidad neta dividida entre las ventas no dice el margen de utilidad sobre las ventas.

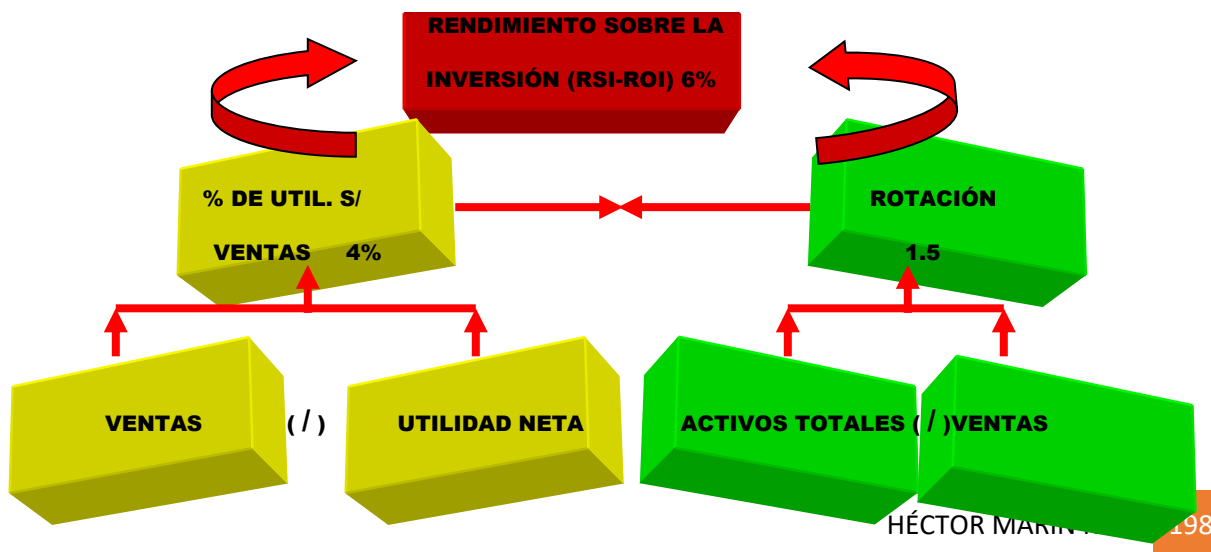
Cuando la rotación de activos se multiplica por el rendimiento de las ventas, nos da como resultado el ROI *Return On Investment*.

$$\left(\frac{\text{VENTAS NET}}{\text{INVERSIÓN}} \right) \times \left(\frac{\text{UTILIDAD NETA}}{\text{VENTAS NETAS}} \right) = \text{Rendimiento sobre la Inversión}$$

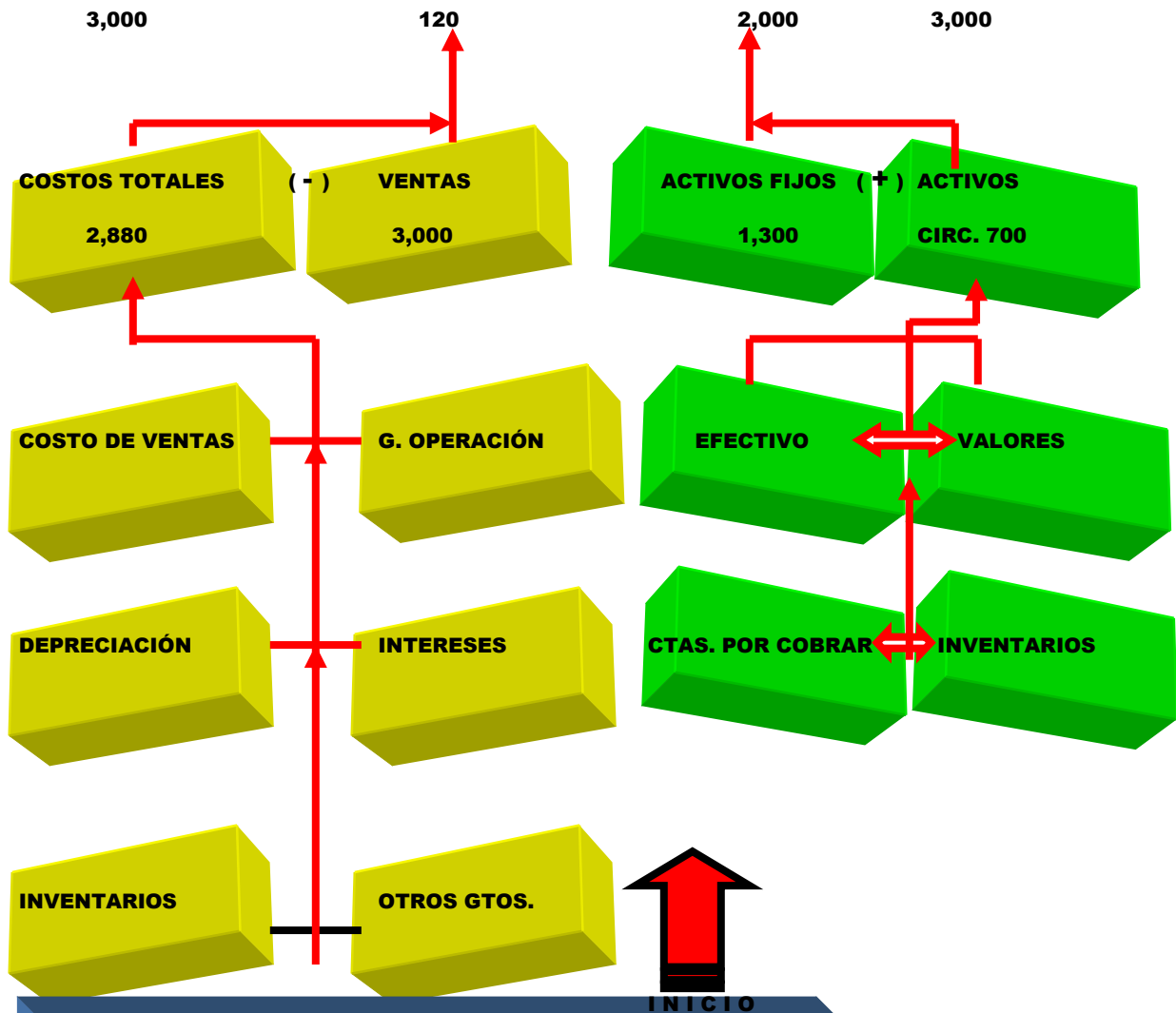
Adicionalmente al sistema DuPont se le puede incorporar el apalancamiento de la empresa, lo cual se muestra a continuación:

$$\frac{\text{Rendimiento sobre la Inversión (RSI-ROI)}}{\% \text{ de Activos Financiados por Cap. Propio} \times (1 - \% \text{ de endeudamiento})} = \text{Tasa de Rendimiento del Capital Propio}$$

REPRESENTACIÓN GRÁFICA DEL SISTEMA DE ANÁLISIS FINANCIERO DUPONT



FINANZAS



$$\text{Rentabilidad} = \frac{\text{Beneficio}}{\text{Capital}}$$

$$\text{Rendimiento} = \frac{\text{Beneficio}}{\text{Ventas}}$$

$$\text{Rotación} = \frac{\text{Ventas}}{\text{Capital}} = \frac{\text{Ventas}}{\text{Inventarios}}$$

$$\text{Rentabilidad} = [\text{Rendimiento} \times \text{Rotación}]$$

$$\frac{\text{Beneficio}}{\text{Capital}} = \left[\frac{\text{Beneficio}}{\text{Ventas}} \times \frac{\text{Ventas}}{\text{Capital}} \right]$$

Si la rentabilidad no depende exclusivamente del rendimiento, sino también de la rotación, para aumentarla, habrá que movilizar factores de rendimiento y factores de rotación.

Factores de incremento del rendimiento:

Aumentar el precio de venta conservando los mismos costos, de esta manera se incrementa la utilidad.

Bajar los costos variables manteniendo los precios de venta o los de estructura, local también arroja como resultado un aumento la utilidad.

Factores de incremento de la rotación:

Aumentar las ventas en relación con el capital invertido. Disminuir el capital invertido, manteniendo el volumen del negocio.

Hay factores-económicos y otros que inciden directamente en concepto de venta.

Los que inciden en el concepto de venta están los factores del producto, los del cliente (que quiere, que desea, que espera) y otros que la empresa ofrece como un plus. Los del cliente son más vitales y decisivos. Dependen de nosotros siempre conservando el punto de vista del cliente. El cliente pide, exige, espera a su manera. Por ello la rentabilidad hay que ver la como un concepto integral en cuyos componentes tiene mucho que ver y qué decir el cliente.

FINANZAS

COMPANÍA LA TRANSA SA				
ESTADO DE POSICION FINANCIERA AL:				
	12/31/2012		12/31/2011	
ACTIVO CIRCULANTE				
Caja y Bancos	5,000	1.03%	25,000	1.61%
Clientes (Ver nota al calce)	210,000	43.12%	1,156,000	74.38%
Deudores Diversos	4,000	0.82%	3,000	0.19%
Inventarios (Ver nota al calce)	200,000	41.07%	345,116	22.21%
Anticipos ISR (PP)	25,000	5.13%	10,000	0.64%
Acciones, Bonos y Valores	35,000	7.19%	10,000	0.64%
Depósitos en Garantía	8,000	1.64%	5,000	0.32%
Total de Activo Circulante	487,000	39.24%	1,554,116	40.03%
ACTIVO FIJO				
Equipo de Transporte	104,200	15.69%	1,000,000	57.11%
Mobiliario y Equipo	40,000	6.02%	30,000	1.71%
Maquinaria y Equipo	300,000	45.17%	350,000	19.99%
Valor a Costo de Adquisición	444,200	66.88%	1,380,000	78.81%
Actualización AF (B10)	300,000	45.17%	500,000	28.56%
Depreciación Acumulada	-80,000	-12.04%	-129,000	-7.37%
Total de Activo Fijo NETO	664,200	53.51%	1,751,000	45.10%
OTROS ACTIVOS				
Instalaciones	50,000	55.56%	500,000	86.66%
Gastos de Organización	10,000	11.11%	10,000	1.73%
COSTO DE ADQUISICION	60,000	66.67%	510,000	88.39%
Actualización de Instalaciones	40,000	44.44%	90,000	15.60%
Amortización Acumulada	-10,000	-11.11%	-23,000	-3.99%
OTROS ACTIVOS NETOS	90,000	7.25%	577,000	14.86%
ACTIVO TOTAL	1,241,200	100.00%	3,882,116	100.00%
PASIVO CIRCULANTE (Corto Plazo)				
Proveedores	150,000	62.92%	4,000	2.53%
Impuestos por Pagar	10,000	4.19%	1,000	0.63%
Documentos por Pagar	19,500	8.18%	2,000	1.27%
Sueldos y Salarios por Pagar		0.00%	150,000	94.89%
Provisión de ISR	58,884	24.70%	1,080	0.68%
Total de Pasivo Circulante (Cplazo)	238,384	50.89%	158,080	9.22%
PASIVO FIJO (Largo Plazo)				
Acreedores Diversos	50,000	21.74%	926,000	59.51%
Crédito Hipotecario Industrial	180,000	78.26%	630,000	40.49%
TOTAL PASIVO FIJO	230,000	49.11%	1,556,000	90.78%
PASIVO TOTAL	468,384	37.74%	1,714,080	44.15%
CAPITAL CONTABLE				
Capital Social	300,000	38.82%	354,000	16.33%
Reservas de Capital	5,000	0.65%	9,000	0.42%
Actualización del Capital	306,500	39.66%	231,000	10.65%
Resultado de Ejercicios Anteriores	80,000	10.35%	32,116	1.48%
Resultado del Ejercicio	81,316	10.52%	1,541,920	71.12%
TOTAL DE CAPITAL CONTABLE	772,816	62.26%	2,168,036	55.85%
TOTAL DE PASIVO Y CAPITAL	1,241,200	100.00%	3,882,116	100.00%
Su política de ventas a crédito es a 15 días.				
La rotación de inventarios promedio del mercado es de 12 vueltas				

FINANZAS

COMPañIA LA EXITOSA SA
ESTADO DEL RESULTADOS POR EL
PERIODO COMPRENDIDO DEL:

	12/31/2012		12/31/2011	
Ventas Netas	2,300,000		4,000,000	
Costo de Ventas	<u>1,610,000</u>	70.00%	<u>1,059,000</u>	26.48%
UTILIDAD BRUTA	<u>690,000</u>		<u>2,941,000</u>	
Gastos de Administración	150,000	6.52%	821,720	20.54%
Gastos de Venta	230,000	10.00%	411,360	10.28%
Gastos de Operación	<u>380,000</u>		<u>1,233,080</u>	
UTILIDAD DE OPERACIÓN	<u>310,000</u>		<u>1,707,920</u>	
Costo Integ. de Financ. o Int. Deveng	169,800	7.38%	16,000	0.40%
UTILIDAD ANTES DE ISR y PTU	<u>140,200</u>		<u>1,691,920</u>	
ISR y PTU	58,884	2.56%	150,000	3.75%
UTILIDAD NETA	<u>81,316</u>	3.54%	<u>1,541,920</u>	38.55%
		100.00%		100.00%

FINANZAS

CIA. INDUSTRIAL "TRANSA", S. A.		
ESTADO DE SITUACION FINANCIERA		
al 31 de Diciembre de 2013		
ACTIVO	Parcial	2013
CIRCULANTE		
CAJA Y BANCOS		25.000
INVERSIONES EN VALORES (5)		50.000
CLIENTES (Nota 1)		500.000
DEUDORES DIVERSOS		145.000
INVENTARIOS: (Nota 2)		270.000
MATERIA PRIMA	145.000	
PRODUCCION EN PROCESO	75.000	
ARTICULOS TERMINADOS	50.000	
Suma Activo Circulante		990.000
FIJO		
TERRENOS		250.000
EDIFICIO	600.000	
DEPRECIACION ACUMULADA	150.000	450.000
MAQUINARIA Y EQUIPO	450.000	
DEPRECIACION ACUMULADA	50.000	400.000
Suma Activo Fijo		1.100.000
Suma Total del Activo		2.090.000
PASIVO		
A Corto Plazo		
PROVEEDORES (Nota 3)		350.000
PRESTAMO BANCARIO		300.000
ACREEDORES DIVERSOS		240.000
IMPUESTOS POR PAGAR		10.000
Suma Pasivo a Corto Plazo		900.000
A Largo Plazo		
PRESTAMO BANCARIO		130.000
Suma Total del Pasivo		1.030.000
CAPITAL CONTABLE		
CAPITAL SOCIAL		875.000
RESERVA LEGAL		10.000
UTILIDADES ACUMULADAS		150.000
UTILIDAD DEL EJERCICIO		25.000
Suma Capital Contable		1.060.000
Suma Total Pasivo y Capital		2.090.000
ESTADO DE RESULTADOS		
VENTAS NETAS (Nota 4)		3.550.000
COSTO DE VENTAS		2.325.000
UTILIDAD BRUTA		1.225.000
GASTOS DE OPERACIÓN		1.190.000
UTILIDAD ANTES DE IMPUESTOS		35.000
I.S.R. Y P.T.U.		10.000
UTILIDAD NETA		25.000
(1) El Saldo Inicial de Clientes es de \$ 350,000		
		1350
(2) El Saldo Inicial de Artículos Terminados fue de \$ 375,000, el Saldo Inicial de Materia Prima fue de \$ 435,000, Las Compras Netas a Crédito fueron por \$ 1,140,000 y el Costo de la Materia Prima Utilizada fue de \$ 1,350,000		
(3) El Saldo Inicial de Proveedores fue de \$ 50,000, incremento de \$ 20,000		
(4) Las Ventas Netas a Crédito representan el 90% de las Ventas Netas Totales y el Costo de Ventas fue por \$ 465,000		

RAZONES FINANCIERAS	2013		
SOLVENCIA			
Activo Circulante	990.000	1,10	\$
Pasivo a Corto Plazo	900.000		
LIQUIDEZ			
Activo Circulante - Inv.	720.000	0,80	\$
Pasivo a Corto Plazo	900.000		
SOLVENCIA INMEDIATA			
Activo Disponible	75.000	0,08	\$
Pasivo a Corto Plazo	900.000		
APALANCAMIENTO			
Pasivo Total	1.030.000	97%	o bien 0.97 centavos
Capital Contable	1.060.000		
APALANCAMIENTO c/p			
Pasivo a Corto Plazo	900.000	85%	o bien 0.85 centavos
Capital Contable	1.060.000		
APALANCAMIENTO l/p			
Pasivo a Largo Plazo	130.000	12%	
Capital Contable	1.060.000		
INVERSION CAPITAL			
Activo Fijo	1.100.000	104%	
Capital Contable	1.060.000		
VALOR CONTABLE			
Capital Contable	1.060.000	121%	
Capital Social	875.000		
ESTUDIO DE VENTAS			
Ventas Netas	3.550.000	335%	
Capital Contable	1.060.000		
ESTUDIO UTILIDAD			
Utilidad Neta	25.000	2%	
Capital Contable	1.060.000		
MARGEN DE UTILIDAD			
Utilidad Neta	25.000	0,7%	
Ventas Netas	3.550.000		
ROTACION CTAS X COB			
Ventas Netas	3.195.000	11,21	Veces
Prom.Ctas por Cobrar	285.000		
PERIODO DE COBRO			
Año Comercial	360	32	Días
Rot. De Ctas. Por Cob	11,21		
ROT.INV.ARTS.TERM.			
Costo de Ventas	2.325.000	37,20	Veces
Prom. Inv. Arts. Terms.	62.500		
PERIODO INV.ARTS.T.			
Año Comercial	360	10	Días
Rot. Inv. Arts.terms.	37,20		
ROT.INV.PROD.PROC.			
Costo de Producción	2.325.000	31	Veces
Prom. Inv. Prod. en Proc.	75.000		
PERIODO INV.PROD.PROC			
Año Comercial	360	12	Días
Rot. Inv. Prod. en Proc.	31		
ROT.INV.MAT.PRIMA			
Costo de Adquisición	270.000	2,33	Veces
Prom. Inv. Mat. Prima	116.000		
PERIODO INV.MAT.PRIMA			
Año Comercial	360	155	Días
Rot. Inv. Mat. Prima	2,33		
ROTACION CTAS X PAG			
Compras Netas a Crédito	228.000	1,14	Veces
Prom Ctas, por Pagar	200.000		
PERIODO DE PAGO			
Año Comercial	360	316	Días
Rot. De Ctas. Por Pag	1,14		

FINANZAS

COMPANÍA TRANSA, S.A. DE C.V.				
ESTADO DE POSICION FINANCIERA AL:				
ACTIVO	AI 12/31/2013		AI 12/31/2012	
CIRCULANTE				
Caja y Bancos	1.000	0,98%	5.000	0,40%
Clientes	500.000	8,40%	210.000	16,92%
Deudores Diversos	3.000	0,19%	4.000	0,32%
Inventarios	427.000	24,95%	200.000	16,11%
Anticipos ISR (PP)	10.000	0,65%	25.000	2,01%
Acciones, Bonos y Valores	10.000	0,65%	35.000	2,82%
Depósitos en Garantía	5.000	0,32%	8.000	0,64%
Total de Activo Circulante	956.000	36,14%	487.000	39,24%
FIJO				
Equipo de Transporte	1.000.000	9,63%	104.200	15,69%
Mobiliario y Equipo	30.000	3,61%	40.000	6,02%
Maquinaria y Equipo	350.000	42,12%	300.000	45,17%
Valor a Costo de Adquisición	1.380.000		444.200	66,88%
Actualización AF (B10)	500.000	60,17%	300.000	45,17%
Depreciación Acumulada	-129.000	-15,52%	-80.000	-12,04%
Total de Activo Fijo NETO	1.751.000	53,71%	664.200	53,51%
DIFERIDO (OTROS ACTIVOS)				
Instalaciones	500.000	50,96%	50.000	55,56%
Gastos de Organización	10.000	6,37%	10.000	11,11%
COSTO DE ADQUISICION	510.000	57,32%	60.000	66,67%
Actualización de Instalaciones	90.000	57,32%	40.000	44,44%
Amortización Acumulada	-23.000	-14,65%	-10.000	-11,11%
OTROS ACTIVOS NETOS	577.000	10,15%	90.000	7,25%
ACTIVO TOTAL	3.284.000	100,00%	1.241.200	100,00%
PASIVO				
CIRCULANTE				
Proveedores	585.884	98,66%	150.000	62,92%
Impuestos por Pagar	1.000	0,33%	10.000	4,19%
Documentos por Pagar	2.000	0,66%	19.500	8,18%
Sueldos y Salarios por Pagar	150.000			
Provisión de ISR	1.080	0,36%	58.884	24,70%
TOTAL DE PASIVO CIRCULANTE (CORTO PLAZO)	739.964	58,47%	238.384	50,89%
FIJO (Largo Plazo)				
Acreedores Diversos	926.000	2,78%	50.000	21,74%
Crédito Hipotecario Industrial	630.000	97,22%	180.000	78,26%
TOTAL PASIVO FIJO	1.556.000	41,53%	230.000	49,11%
PASIVO TOTAL	2.295.964	100,00%	468.384	100,00%
CAPITAL CONTABLE				
Capital Social	354.000	34,47%	300.000	38,82%
Reservas de Capital	9.000	0,88%	5.000	0,65%
Actualización del Capital	531.000	51,70%	306.500	39,66%
Resultado de Ejercicios Anteriores	32.116	3,13%	80.000	10,35%
Resultado del Ejercicio	61.920	9,83%	81.316	10,52%
TOTAL DE CAPITAL CONTABLE	988.036	100,00%	772.816	100,00%
TOTAL DE PASIVO Y CAPITAL	3.284.000		1.241.200	

FINANZAS

	COMPANÍA TRANSA SA DE CV			
	ESTADO DEL RESULTADOS POR EL			
	PERIODO COMPRENDIDO DEL:			
	12/31/2013		12/31/2012	
Ventas Netas	3.170.000		2.300.000	
Costo de Ventas	2.259.000	71,43%	1.610.000	70,00%
UTILIDAD BRUTA	911.000		690.000	
Gastos de Administración	160.000	5,71%	150.000	6,52%
Gastos de Venta	450.000	10,71%	230.000	10,00%
Gastos de Operación	610.000		380.000	
UTILIDAD DE OPERACIÓN	301.000		310.000	
Costo Integ. de Financ. o Int. Deveng	166.000	5,93%	169.800	7,38%
UTILIDAD ANTES DE ISR y PTU	135.000		140.200	
ISR y PTU	73.080	2,61%	58.884	2,56%
UTILIDAD NETA	61.920	3,60%	81.316	3,54%
		100,00%		100,00%

This image shows a completely blank white page enclosed within a thin black rectangular frame. There are no markings, text, or illustrations present on the surface.

FINANZAS

RAZONES DE LIQUIDEZ		
Liquidez significa la capacidad de pago que tiene una empresa para cubrir sus necesidades de corto plazo		
Es la proporción en veces en que la empresa puede hacer frente a su deuda en el corto plazo.		
Razón Circulante	A.C. / P.C.=	956.000
		739.964
Prueba del Ácido	(A.C.-Inv) / PC=	529.000
		739.964
Son los pesos de Activo disponible para pagar los Pasivos a Corto Plazo, sin considerar la venta de sus inventarios		
La liquidez es buena sin ser excelente, ya que tiene una inversión alta en Inventarios. La compañía ya tiene problemas de liquidez en el futuro, sobre todo con el pago a proveedores (Corto plazo)		
RAZONES DE SOLVENCIA/ENDEUDAMIENTO		
Es la proporción de endeudamiento que tiene la empresa, siendo ésta el total de recursos que tiene la empresa en operación. También se interpreta como los \$ en riesgo que tienen los acreedores por cada peso invertido		
(Endeudamiento) Pasivo Total/Activo Total (x) 100=	2.295.964	69,91%
	3.284.000	
(Inversión Propia) Capital Contable/Act Total (x) 100=	988.036	30,09%
	3.284.000	
(Apalancamiento) Pasivo Total/Capital Contable (x) 100=	2.295.964	232,38%
	988.036	
(Inv. de Cap) AF/CC	1.751.000	177,22%
	988.036	
El apalancamiento es ligeramente alto (66.38%), es decir la compañía tiene una deuda aceptable respecto al total de sus inversiones que son el 33.62%. Sin embargo su capacidad para generar utilidades para pagar la carga financiera de la deuda (en cuanto al pago de los intereses) es muy baja. Se recomienda que modifique su flujo de efecto.		

LA ESTRUCTURA DE LA ORGANIZACIÓN

RAZONES DE ACTIVIDAD						
Rotación de Inventarios						
Ventas Netas Anualizadas/Promedio de Inventarios=	3.170.000		9,56			
Veces por año que se venden los inventarios a precio de venta	313.500					
O bien:						
Promedio de Inventarios/V.Netas Anualizadasx365=	313.500,0 x 365	36,10	días utilizados			
	3.170.000		en c/rotación			
O bien:						
Promedio de Inventarios/V.Netas Diarias=	313.500	36,10	Días de venta			
	8.684,93		invertidos en			
			inventarios			
Promedio de Inventarios / Costo de Ventas=	313.500	0,1388				
	2.259.000		veces por año			
Rotación de Inventarios C de Vtas/Promedio de Inventarios=	2.259.000	7,21	que se utilizan los			
	313.500		inventarios a costo			
Es probable que la empresa tenga inventarios obsoletos, su liquidez está disminuida.						
Su rotación de inventarios de 6.83 veces al año es baja						
Rotación de Cuentas por Cobrar o Cartera						
(Rot. de CxC) Promedio de CxC / Vtas Netas Diarias=	355.000	40,88	días de recuperación o			
	8.685		tiempo en cobrar las vtas.			
O bien:						
Promedio de CxC /Vtas Netas Anualizadas x 365	355.000 x 365	40,88				
	3.170.000					
(Rot. De CxP) C Vtas/Prom de CxP	2.259.000	2240,94				
	367.942					
La rotación de las CxC es muy buena, es decir el período en que cobra lo vendido, ya que						
en una época conflictiva como la actual, la empresa tiene 22.16 días de plazo para						
recuperar sus ventas.						
Rotación de Activos Fijos						
(Rot. de A.F.) Vtas. Netas Anualiz./AF Neto Actualizado	3.170.000	1,81	Veces de rotación			
	1.751.000		o pesos de venta			
			por c/1.00 de inversión			
Son las veces que cada peso de AF generó Ventas Netas. Lo ideal sería que generara						
mas \$ de venta con menos pesos de inversión						
Rotación del Activo Total						
(Rot. Del A.T.) Vtas. Netas Anuales/Activo Total	3.170.000	0,97	Es similar a la anterior			
o Revaluado	3.284.000		pero se refiere a las			
			vtas generadas por c/			
			1.00 de AT invertido			
Ambas rotaciones muestran una sobreinversión al mostrar 3.37 y 1.81 veces anuales						
respectivamente. Lo anterior significa que el volumen de ventas generado por la						
inversión es bajo, lo que concluye que su capacidad instalada es alta y desafortunada-						
mente desaprovechada.						
Cobertura de Intereses						
Utilidad antes de Intereses e Impuestos / Intereses Devengados	301.000	1,81	PESOS DE UTILIDAD			
Intereses Devengados	166.000	55,15	POR C/1.00 DE INTERESES			

FINANZAS

RAZONES DE RENDIMIENTO			
Rendimiento sobre la inversión			
Utilidad Neta / Capital Contable=	61.920		6,27
	988.036		
Rendimiento del Activo Total			
Utilidad Neta / Act. Total Revaluado=	61.920		1,89
	3.284.000		
Cobertura de Intereses			
Utilidad de Oper. / Inter. Devengados=	301.000		1,81
	166.000		55,15
Factor de Utilidad			
Utilidad Neta/Ventas Netas=	100.920		3,60%
	2.800.000		
El rendimiento de la inversión de los accionistas es también bajo, pues solo está dando el 9.83% y el rendimiento del Activo total es tan solo del 6.52%			
La carga financiera es alta para el nivel de operación de la empresa, ya que su capacidad para pagar los intereses es baja.			
OTRAS RAZONES Y PROPORCIONES (E. RESULTADOS)			
Costo de Ventas / Ventas Netas=	2.259.000		71,26%
	3.170.000		
Gastos de Admón./ Ventas Netas=	160.000		5,05%
	3.170.000		
Gastos de Ventas / Ventas Netas=	450.000		14,20%
	3.170.000		
Gastos Financieros / Ventas Netas=	166.000		5,93%
	2.800.000		

FINANZAS

COMPAÑÍA TRANSA, S.A. DE C.V.				
ESTADO DE POSICION FINANCIERA AL:				
COMPAÑÍA TRANSA, S.A. DE C.V.				
	PROFORMA		HISTÓRICO	
	AI 12/31/2014		AI 12/31/2013	
ACTIVO				
CIRCULANTE				
Caja y Bancos	15.116	0,98%	5.000	0,40%
Clientes	130.000	8,40%	210.000	16,92%
Deudores Diversos	3.000	0,19%	4.000	0,32%
Inventarios	386.000	24,95%	200.000	16,11%
Anticipos ISR (PP)	10.000	0,65%	25.000	2,01%
Acciones, Bonos y Valores	10.000	0,65%	35.000	2,82%
Depósitos en Garantía	5.000	0,32%	8.000	0,64%
Total de Activo Circulante	559.116	36,14%	487.000	39,24%
FIJO				
Equipo de Transporte	80.000	9,63%	104.200	15,69%
Mobiliario y Equipo	30.000	3,61%	40.000	6,02%
Maquinaria y Equipo	350.000	42,12%	300.000	45,17%
Valor a Costo de Adquisición	460.000		444.200	66,88%
Actualización AF (B10)	500.000	60,17%	300.000	45,17%
Depreciación Acumulada	-129.000	-15,52%	-80.000	-12,04%
Total de Activo Fijo NETO	831.000	53,71%	664.200	53,51%
DIFERIDO (OTROS ACTIVOS)				
Instalaciones	80.000	50,96%	50.000	55,56%
Gastos de Organización	10.000	6,37%	10.000	11,11%
COSTO DE ADQUISICION	90.000	57,32%	60.000	66,67%
Actualización de Instalaciones	90.000	57,32%	40.000	44,44%
Amortización Acumulada	-23.000	-14,65%	-10.000	-11,11%
OTROS ACTIVOS NETOS	157.000	10,15%	90.000	7,25%
ACTIVO TOTAL	1.547.116	100,00%	1.241.200	100,00%
PASIVO				
CIRCULANTE				
Proveedores	300.000	98,66%	150.000	62,92%
Impuestos por Pagar	1.000	0,33%	10.000	4,19%
Documentos por Pagar	2.000	0,66%	19.500	8,18%
Provisión de ISR	1.080	0,36%	58.884	24,70%
TOTAL DE PASIVO CIRCULANTE (CORTO PLAZO)	304.080	58,47%	238.384	50,89%
FIJO (Largo Plazo)				
Acreeedores Diversos	6.000	2,78%	50.000	21,74%
Crédito Hipotecario Industrial	210.000	97,22%	180.000	78,26%
TOTAL PASIVO FIJO	216.000	41,53%	230.000	49,11%
PASIVO TOTAL	520.080	100,00%	468.384	100,00%
CAPITAL CONTABLE				
Capital Social	354.000	34,47%	300.000	38,82%
Reservas de Capital	9.000	0,88%	5.000	0,65%
Actualización del Capital	531.000	51,70%	306.500	39,66%
Resultado de Ejercios Anteriores	32.116	3,13%	80.000	10,35%
Resultado del Ejercicio	100.920	9,83%	81.316	10,52%
TOTAL DE CAPITAL CONTABLE	1.027.036	100,00%	772.816	100,00%
TOTAL DE PASIVO Y CAPITAL	1.547.116		1.241.200	

	COMPANÍA TRANSA SA DE CV			
	ESTADO DEL RESULTADOS POR EL			
	PERIODO COMPRENDIDO DEL:			
	PROFORMA		HISTÓRICO	
	12/31/2014		12/31/2009	
Ventas Netas	2.800.000		2.300.000	
Costo de Ventas	2.000.000	71,43%	1.610.000	70,00%
UTILIDAD BRUTA	800.000		690.000	
Gastos de Administración	160.000	5,71%	150.000	6,52%
Gastos de Venta	300.000	10,71%	230.000	10,00%
Gastos de Operación	460.000		380.000	
UTILIDAD DE OPERACIÓN	340.000		310.000	
Costo Integ. de Financ. o Int. Deveng	166.000	5,93%	169.800	7,38%
UTILIDAD ANTES DE ISR y PTU	174.000		140.200	
ISR y PTU	73.080	2,61%	58.884	2,56%
UTILIDAD NETA	100.920	3,60%	81.316	3,54%
		100,00%		100,00%

- **INSTRUMENTOS DE DEUDA**
- **DIVISAS**
- **FUTUROS**

¿CÓMO SABER SI UNA EMPRESA ESTÁ CARA O BARATA?

No hay acciones **BURSÁTILES** buenas o malas, pero sí caras o baratas. Lo importante es que con la información analizada llegues a la conclusión ambivalente. Todos los inversionistas tienen la misma información, pero no todos la entienden de la misma forma y eso también influye en sus decisiones. Este es el propósito del análisis fundamental es para saber si es cara o barata e invertir en ella o no. Algunas decisiones de los inversionistas son opuestas, lo que hace que el valor de las acciones, suban o bajen su valor.

¿Qué hace que algunos inversionistas ganen y otros pierdan? ¿Por qué algunos creen que a cierto nivel de precios comprar en una buena oportunidad o no lo es?

La valuación de las empresas es una de las respuestas y es un proceso muy complejo de análisis financiero, pero también de lo que está sucediendo en la economía, y de la situación del sector o tipo de industria o comercio donde se mueve la empresa y la opinión de expertos en valuación de empresas.

VALOR vs PRECIO

El valor nunca debe confundirse con el precio que es la cantidad a la que el vendedor y un comprador acuerdan realizar una operación de compraventa de una empresa o de las acciones de la misma. Una empresa no es cara se el precio de su acción sube y tampoco es barata si el precio de su acción se cae.

Valor intrínseco vs Valor de Mercado

El valor intrínseco es una forma de describir el valor percibido o valor verdadero de un activo. Esto no siempre coincide con su precio de mercado porque los activos pueden estar sobrevaluados o infravalorados. Es un valor teórico basado en los datos de la empresa donde el valor puede estar influenciado por expectativas de la alta dirección.

Todo esto, ¿Para qué me sirve en cuanto a la toma de decisiones que debo hacer?

Cuando el valor intrínseco es mayor que el valor de mercado se dice la que acción está subvaluada y esto se interpreta como una señal o sugerencia de **que debemos comprar la acción**. Cuando el valor intrínseco es menor que el valor del mercado se dice que la acción está sobrevaluada **y se sugiere venta**.

¿Qué pasa si a pesar de todo lo aprendido, no se valuar una empresa?

Para ser un inversionista no necesitas ser un verdadero experto en finanzas. Solo que en este caso tendrías que depender de las opiniones de los expertos, y puedes ganar o perder Nadie puede garantizarte una ganancia.

LA BOLSA DE VALORES COMO ALIADA DE TU DINERO

Se llama Bolsa, porque se dice que en Siglo XIII había una familia de nombre Van Der Búrse que tenía un edificio en la Ciudad de Brujas, en Bélgica, donde se llevaban a cabo reuniones financieras de carácter mercantil. El Escudo de Armas de los *Búrse* mostraba 3 bolsas de piel con monederos de la época y entonces, los habitantes de la ciudad comenzaron a denominar *Búrse* a la actividad económica que se llevaba a cabo en aquel edificio. En los Siglos XIII y XIV Brujas fue un importante centro comercial en el que vivían unas 100,000 personas, lo que superaba la población de Londres y París. Pero la Bolsa de Valores, tal y como la conocemos hoy, surgió a raíz de la Revolución Francesa a finales del Siglo XVIII.

La BV es una empresa privada que sirve como interlocutor o intermediario para la comercialización de instrumentos financieros.

El Emisor, ya sea empresa o gobierno, busca obtener un financiamiento a través de la BV y para tal propósito tienen dos caminos donde acudir:

- a) Mercado de Deuda
- b) Mercado de Capitales

El MV es un puente entre el emisor (para financiarse) y el inversionista para hacer crecer, por lo general, por arriba de lo que ofrecen los bancos por su dinero.

¿Cuál es la función del Mercado de Valores?

FINANZAS

Las BV es un gran mercado donde se comercian títulos-valor.

En el mercado de valores cuando el emisor lanza sus acciones en un primer momento que se llama “Oferta Pública” a la venta, y se le conoce como “Mercado Primario”.

El intermediario, como ya se comentó, es la Bolsa de Valores.

El “Mercado Secundario” es solo entre particulares, es decir un inversionista **vendedor y otro inversionista **comprador**.**

¿Quiénes cotizan en el MV? Por lo general son empresas medianas y grandes, las micros generalmente no entran a este mercado.

En México tenemos dos Bolsas de Valores.

Si quiero comprar acciones o bonos u otros, solo lo puedo hacer a través de una BV que son los intermediarios que ponen en contrato a los que quieren comprar y a los que quieren vender valores bursátiles.

CASO PRÁCTICO DE AIEF

VARIANZA Y DESVIACIÓN ESTÁNDAR

EQUITY, CAPITAL Y FREE CASH FLOW

VER EXAMEN FINAL DE YMCAMV RESPUESTAS ABRIL18 2015

INTERESES, TUS GRANDES ALIADOS EN LA INVERSIÓN

En lugar de ser una víctima de los bancos con intereses capitalizables impagables, haz que tu inversión genere intereses capitalizables, pero a tu favor. Trabaja con el dinero del banco en Tarjetas de Crédito y no permitas que te cobren el uso de ese dinero pagando un día antes del corte. El dinero que pidas prestado, reinviértelo a una tasa más alta, regresa el dinero prestado y ese dinero prestado ya te produjo ganancias.

Así como tienes gastos hormiga, mismos que debes eliminar, genera ingresos hormiga y te sorprenderás de los resultados.

Pero en forma más amplia hablemos de los intereses que es el costo del dinero.

¿Cómo hacer que mi dinero crezca? ¿Cómo lograr este objetivo?

Siempre que escuchamos “intereses” lo asociamos con mis deudas en tarjetas de crédito, préstamos, hipotecas, deudas a terceros, etc., y siempre los vemos digamos como enemigos que van a quitarme mi patrimonio. Pero, de hecho, los intereses pueden convertirse en tus grandes aliados si es que inviertes tu dinero a una tasa justa, digamos “real” que significa que dicha tasa deberá ser mucho más alta que la inflación. Si la inflación ahora en México es del 4%, yo esperaría hacer una inversión que me reditúe al menos un 12% o 16% para que mi dinero no se esfume.

Debo escoger el nicho de inversión para que se me generen los intereses esperados. ¿Qué son los intereses? ¿Cuántos tipos de intereses existen? ¿Qué instrumentos me pagan los mejores intereses?

¿Qué son los intereses? Son por una parte el costo del dinero por haber pedido dinero prestado. Pero también son las ganancias que obtenemos en nuestras inversiones y nuestro patrimonio. Si me piden 10,000 prestado, puedo prestarlos y saber cuando me los va a regresar, pero le pido un 10% de intereses o sean 11,000 de regreso.

Para que sirven los intereses;

- 1) Cuando presto dinero pierdo la posibilidad temporal de usarlo y por ello cobro intereses para compensar esa ausencia temporal de dinero. Recordando que la inflación le resta valor a los intereses.**

2) Los **intereses incentivan la inversión**. Pero hay inversiones con volatilidad y pagan más intereses por correr el riesgo.

¿Qué tipos de interés existen?

EL banco central calcula los índices de referencia (Banxico) GTIIE Cetes 28 días, y la Tasa de Referencia. Pero los bancos pueden utilizar sus propias tasas. Interés fijo, variables, intereses altos, interés simple e interés compuesto.

El **fijo** es aquel que no se puede cambiar durante todo un período

El **variable** es aquel que va cambiando con el paso del tiempo. Si invierto veo las tasas de referencia a 7 años, y creo 7% el primer año, el segundo año el 6%, el tercer año 8% y así sucesivamente

Compuesto: Mi gran aliado. Intereses Capitalizables Ej. 10%A 1,000 por 10% son 1100, ahora reinvierto 1,100 y así sucesivamente. Y no debo gastar dichos intereses.

Resultados desglosados - 80%

¿Es una tasa de referencia?

Tu respuesta

TIIE 28 días y Banxico

Respuesta correcta

Las dos anteriores son correctas

Según lo aprendido, el interés fijo

es aquel que se pacta desde un principio y en todo el plazo de inversión es el mismo

¿Los intereses al momento de invertir nos pueden ayudar a generar rendimientos?

Sí porque los intereses son nuestro rendimiento

¿Que tipo de instrumentos financieros son los que te hacen ganar intereses en tu inversión?

Renta fija

De los siguientes instrumentos ¿con cuáles puedes obtener intereses?

Los dos anteriores son correctos

¿El interés compuesto consiste en?

Generar intereses sobre el capital inicial y los intereses ganados

¿Para qué sirven los intereses?

Compensación en la pérdida del poder adquisitivo

Las dos anteriores son correctas

¿En México, quién se encarga de calcular los índices de referencia?

Banxico

¿Es una tasa de referencia?

A

TIIE 28 días

B

Cetes 28 días

C

Las dos anteriores son correctas

el interés fijo es aquel que:

A

Se pacta desde un principio, pero puede cambiar dada una tasa de referencia

B

Se pacta desde un principio y en todo el plazo de inversión es el mismo

C

Dependerá de la tasa TIE 28, pero se pacta desde el inicio

¿Los intereses al momento de invertir nos pueden ayudar a generar rendimientos?

A

No porque los intereses los pagamos

B

Sí porque los intereses son nuestro rendimiento

C

No me queda claro

¿Que tipo de instrumentos financieros son los que te hacen ganar intereses en tu inversión?

A

Renta fija

B

Renta variable

C

No me queda claro aún

De los siguientes instrumentos ¿con cuáles puedes obtener intereses?

A

Bonos

B

Cetes

C

Los dos anteriores son correctos

¿El interés compuesto consiste en?

A

Generar intereses sobre el capital inicial y los intereses ganados

B

Generar intereses sobre el capital inicial

C

Aún no me queda claro este concepto

¿Para qué sirven los intereses?

A

Compensación en la pérdida del poder adquisitivo

B

Mitigar el riesgo de inflación

C

Las dos anteriores son correctas

Siguiente

¿En México, quién se encarga de calcular los índices de referencia?

A

Actinver

B

Bolsa Mexicana de Valores

C

Banxico

¿Es una tasa de referencia?

check_circle

Tu respuesta

check_boxLas dos anteriores son correctas

¿Te gustaría que el curso tuviera ejercicios matematicos (fáciles) para ejemplificar el calculo de intereses?

check_circle

Tu respuesta

check_boxSi

Según lo aprendido, el interés fijo es aquel que:

check_circle

Tu respuesta

check_boxSe pacta desde un principio y en todo el plazo de inversión es el mismo

¿Los intereses al momento de invertir nos pueden ayudar a generar rendimientos?

check_circle

Tu respuesta

check_boxSí porque los intereses son nuestro rendimiento

¿Que tipo de instrumentos financieros son los que te hacen ganar intereses en tu inversión?

check_circle

Tu respuesta

check_boxRenta fija

Ahora que sabes que los intereses pueden ser tus grandes aliados ¿te animarías a abrir una cuenta de inversión?

check_circle

Tu respuesta

check_boxSí, ya no puedo esperar más

De los siguientes instrumentos ¿con cuáles puedes obtener intereses?

check_circle

Tu respuesta

check_boxLos dos anteriores son correctos

¿El interés compuesto consiste en?

check_circle

Tu respuesta

check_boxGenerar intereses sobre el capital inicial y los intereses ganados

¿Para qué sirven los intereses?

check_circle

Tu respuesta

check_boxLas dos anteriores son correctas

¿En México, quién se encarga de calcular los índices de referencia?

check_circle

Tu respuesta

check_boxBanxico

FINANZAS PERSONALES

PRESUPUESTOS

¿Cómo armar mi presupuesto personal?

¿Qué es un presupuesto?

Es un plan estructurado con ingresos gastos y durante un período determinado que yo escoja. Como esperaré que sea administrado mi propio dinero.

Debo saber cuánto dinero tengo y cuánto gasto.

Determinar que es para mí lo más importante versus lo más deseable

Al menos 5 Beneficios de armar mi presupuesto

1. Control financiero. Puedo analizar a detalle en una hoja de Excel mis ingresos y gastos y puedo determinar cuáles son gastos innecesarios o gastos hormigas, cafés, botanas, snacks, etc. que son dañinos y me reducen mis ingresos, solo por un impulso mediático. O a la mejor soy de las personas que compran impulsivamente en las “promociones” de las empresas detallistas como Liverpool, Sears, Palacio de Hierro o bien por internet. Compro cosas que no necesito. Simplemente la propaganda me impulsa a comprar.

- 2. Establezco metas financieras a corto, mediano y largo plazo- para ahorrar, viajar, pagar deudas, jubilarme, etc.**
- 3. Mi presupuesto financiero me quita estrés, porque evito sorpresas de quedarme sin dinero para mis gastos quincenales. Es como cuando voy al super. Debo llevar una lista de lo que necesito y no comprar más cosas solo por impulso o por promoción.**
- 4. Con un presupuesto ahorraré y pagaré mis deudas. Debo crear un fondo de emergencia o bien de ahorro a largo plazo. Un presupuesto me evita deudas excesivas. Me concientiza de NO tener nuevas deudas.**
- 5. Con un presupuesto tomaré mejores decisiones, mejores opciones y mejores oportunidades. Puedo comprar algo importante, como una casa, rentarla y con ello pagar la hipoteca y que me genere un ingreso extra, además de que en unos años más seré el propietario del inmueble y duplicarán mis ingresos**

GASTOS VARIABLES

Mis INGRESOS son aquellos que se originan por mi sueldo y prestaciones, o sea, son mis recursos regulares, Son importantes porque me permiten llevar un cierto nivel de vida con seguridad económica.

Ingresos salariales – Honorarios, Part Time – Etc.

Ingresos empresariales – Venta de productos, honorarios por consultoría, ingresos por publicidad que proporcione, etc

Ingresos por inversiones que yo haga . Depósitos – Dividendos en Acciones o Fondos de Inversión, etc

FINANZAS

Ingresos pasivos. Renta de mis inmuebles, patentes y marcas, canal de youtube etc.

GASTOS: Obviamente es la salida de dinero para mis necesidades básicas. Puedo comprar lo necesario para vivir.

El gasto me da felicidad. Inversiones, Gastos en diversión

Gastos Fijos- Son recurrentes renta de Vivienda, crédito automotriz o compras a meses sin intereses, streaming, Gym, agua, luz, celular, seguros de auto y de vida, etc.

Gastos Variables: Ocio, ropa y accesorios, transporte, salidas a comer fuera de casa entre otros muchos.

Gastos Discrecionales: Mi estilo de vida de lujo, vacaciones a Europa, compras de lujo, joyería, bolsas de marca de 200,00, hobbies, comidas caras en restaurantes de lujo, etc.

Compra de tecnología, como Celulares, lap tops. Regalos a la familia o amigos.

=====

¿Qué es un presupuesto?

A

Un plan financiero que solo se aplica en empresas grandes

B

Una lista de deseos de compra para el futuro

C

Un cálculo anticipado de ingresos y gastos

¿Cuál es el propósito principal de un presupuesto personal?

A

FINANZAS

Gastar dinero sin restricciones

B

Controlar y planificar el uso del dinero

C

Optar por deudas a meses sin intereses y colocar el efectivo en inversiones

¿Qué implica el proceso de "seguimiento" en un presupuesto?

A

Libertad para gastar después de crear el presupuesto

B

Ahorrar más dinero de lo planeado

C

Registrar y comparar los gastos reales con las estimaciones

¿Cuál es el beneficio clave de asignar categorías a tus gastos en un presupuesto?

A

Identificar áreas donde se puede reducir el gasto

B

Mostrar orden en la creación del presupuesto

C

Hace que crear un presupuesto sea más amigable

¿Por qué es importante realizar ajustes en un presupuesto periódicamente?

A

Para gastar más dinero en lujos

B

Para mantener fijo mi presupuesto

C

Para reflejar cambios en los ingresos y gastos reales con precisión

CUMPLIR METAS PERSONALES

¿Qué es el ahorro?

AHORRAR = Es reservar mis ingresos personales en lugar de gastarlos de manera inmediata. Separar mi dinero y utilizarlo para cumplir mis metas, o asegurar mi estabilidad financiera. Tendré seguridad financiera, un fondo de emergencia para gastos inesperados, o por ejemplo quedarme sin empleo. Ahorrar significa no tener que pedir prestado a nadie. Mis metas pueden ser complicadas a corto o largo plazo. Es poder cumplir mis metas.

INDEPENDENCIA FINANCIERA. Puedo tomar decisiones más autónomas, cómo voy a utilizarlo. Cambiar de trabajo, jubilarme, etc.

Definir metas y plazos para el ahorro El ahorro debe ser un hábito con metas y plazos y tendré enfoque y dirección.

Motivación Estaré muy motivado en que enfocarme. Haré sacrificios en el presente para tener beneficios en el futuro.

PROGRESO: Puedo evaluar que tan cerca estoy de lograr mis metas y puede hacer ajustes necesarios

Me permite evitar gastos innecesarios. Si hay un gasto que entorpezca mi meta, puedo evitarlo

METAS DE AHORRO Antes debo saber mi situación actual, es decir, debo conocer cuáles son mis gastos, mis deudas, etc., para comprender cuanto puedo ahorrar para destinarlo al presupuesto. Metas financieras claras y alcanzables para mis ahorros a corto, median. Fondo de emergencia para situaciones a corto plazo, vacaciones que pueden ser planeadas a mediano plazo, una jubilación que se planea a largo plazo. Debe todo estar alineado a mis objetivos y metas y que mejor que yo soy el que las conoce a la perfección.

Debo establecer la cantidad de dinero a disponer para alcanzar cada una de mis metas personales. Debo establecer un **MONTO OBJETIVO** y **CUÁNTO** tiempo me llevará alcanzarlo.

Debo estimar con exactitud cuánto dinero necesitaré para alcanzar cada una de mis metas personales.

Debo establecer plazos específicos, por ejemplo una cantidad fija cada mes, o flexibles, como por ejemplo un porcentaje sobre mis ingresos variables. Así lo haré hasta alcanzar mis metas.

Debo hacer un seguimiento de mi plan y hacer los ajustes necesarios a mi presupuesto si es necesario.

Con este plan, lograré mis objetivos mucho más rápido de lo pensado. Y puedo establecer más ambiciosos. Si hubiera cambios en mis ingresos puedo ajustarme a mi situación actual.

Es importante celebrar mis logros y darme una recompensa.

Si reconozco mi éxito, me motivará para continuar ahorrando. Por ejemplo si hago Gym y veo resultados, eso me motivará a continuar. Si logro la compra de mi casa, me motivará para seguir ahorrando e invirtiendo.

Ejemplo: Por ejemplo, una persona puede establecer estudiar en Europa una Maestría, o bien constituir un Fideicomiso para mi jubilación, o bien se desea ir de vacaciones al centro de Europa y hace un plan de ahorro digamos de 100, 000, pero este ejercicio también puede ser utilizado para mis planes de mediano y largo plazo. O sea, la meta ya está definida. Ahora falta determinar el PLAZO. Para ello puede decidirse a lograr este objetivo en 11 meses y empezará por evitar gastos innecesarios como comer fuera de casa. Puede cancelar una de sus 3 plataformas de streaming. Va a invertir en Cetes Directo. Decidir automatizar su ahorro y así evitar despilfarrar su dinero. Va a darle un seguimiento de su presupuesto para identificar los gastos que puede evitar. Buscará mejores precios para su vuelo y hospedaje. Por fin, en un 11 meses alcanza su objetivo y lo celebra yéndose a Europa.

Si no lo haz hecho, empieza hoy mismo tu plan de ahorro e inversión para alcanzar tu o tus metas personales.

¿Qué es el ahorro?

A

Gastar dinero en cosas que deseo mucho

B

Guardar dinero para usarlo en el futuro

C

Invertir dinero en acciones y diversos instrumentos financieros

¿Cuál de las siguientes opciones es un beneficio del ahorro?

A

Tener más dinero para gastos impulsivos

B

Asegurar mi etapa de retiro

C

Preocuparse menos por el futuro financiero

¿Cuál de las siguientes afirmaciones es cierta acerca del ahorro?

A

El ahorro solo se puede hacer guardando dinero en efectivo

B

El ahorro no es tan importante si se tiene un buen sueldo

C

El ahorro puede ayudar a alcanzar metas financieras a largo plazo

¿Cuál es una estrategia efectiva para aumentar tus ahorros?

A

Destinar un porcentaje de tu sueldo para ahorrar en cada período de pago

B

Invertir en instrumentos de alto riesgo como las acciones y ETFs

C

Colocar mi dinero en sistemas piramidales, estos ofrecen atractivos rendimientos

¿Por qué es importante tener un fondo de emergencia?

A

Para gastarlo en vacaciones y entretenimiento

B

Para cubrir gastos inesperados, como emergencias médicas o pérdida de empleo

C

Para tener dinero extra para gastos diarios

Ahorro formal versus Ahorro Informal

APRENDE A IDENTIFICAR TUS INGRESOS Y TUS GASTOS

AHORRO

¿Qué es el ahorro formal y el informal?

CRÉDITO

SEGUROS